

El vandalismo rural crece en el país.



SALTAPRODUCTIVA

AÑO XVI N° 74. EDICIÓN AGOSTO - SEPTIEMBRE 2020



EL SECTOR AGROPECUARIO EN TIEMPOS DE PANDEMIA: INSEGURIDAD, ECONOMÍA, INVESTIGACIÓN Y DESAFÍOS

Providean® BIOLÓGICOS



CALIDAD TECNOVAX
PARA EL MUNDO



Protección para la Vida Animal

TECNOVAX
Sanidad Animal

 twitter.com/tecnovax
 facebook.com/tecnovax.sa
 instagram.com/tecnovax
www.tecnovax.com.ar

STAFF

Salta Productiva es una publicación gratuita para el sector agropecuario. Año XVI N° 74
EDICIÓN AGOSTO - SEPTIEMBRE 2020

Editor Responsable

Sociedad Rural Salteña

Coordinación General

Mariana Rovaletti. mrovaletti@gmail.com

Publicidad

Sofía Padilla - (0387) 4231806 – 4232600
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar

Diagramación y Diseño

IDEAR: EMILIA MÓNACO PARA IDEAR
info@id-idear.com.ar

Foto tapa

Ana Lourdes Alderete

Foto interior

Ana Lourdes Alderete.

El Editor no se responsabiliza por el contenido de las notas, las cuales no necesariamente representan su opinión.

Sociedad Rural Salteña

Avda. Gato y Mancha 1460 / c.p. a 4412 aga
Salta- Argentina / Tel (0387) 423 1806
Tel / Fax (0387) 423 5230
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar
www.ruraldesalta.org.ar

COMISIÓN DIRECTIVA S.R.S. 2020

PERIODO 2018 - 2020

Presidente	Ignacio García del Río
Vicepresidente	Carlos Segón
Secretario	Ricardo Roquette
Prosecretario	Ana Lucía Torres
Tesorero	Lucas Jovanovic
Protesorero	Joaquín Elizalde
Vocal 1	Javier López López
Vocal 2	Alberto Cajal Caro
Vocal 3	Gabriela Marcela Martínez
Vocal 4	Alfredo Figueroa
Vocal 5	Pablo Rivas
Vocal 6	Gastón Rodó
Vocal. Sup. 1	Carla Fortuny
Vocal Sup. 2	Horacio Falcón
Vocal Sup. 3	Gonzalo Ruggeri
Vocal Sup. 4	Federico Pollitzer

ORGANO DE FISCALIZACIÓN

Titular	Lucas Elizalde
Supl. 1	José Ignacio Lupión
Supl. 2	Ricardo Vidal
Supl. 3	Fernando Luis Fortuny

SUMARIO

- 3** EDITORIAL.
EL LÍMITE AL DESARROLLO
POR IGNACIO GARCÍA DEL RÍO

- 4** ECONOMÍA.
“HACE FALTA UN PLAN EN SERIO”
ENTREVISTA AL ECONOMISTA DIEGO SARAVIA.

- 10** AGRICULTURA.
CAMPAÑA DE GRANOS 2020.
ENTREVISTA AL PRODUCTOR Y ASESOR EZEQUIEL VEDOYA

- 10** ECONOMÍA.
DESPUÉS DEL CORONAVIRUS, MÁS INTERVENCIÓN EN LA ECONOMÍA.
ENTREVISTA AL ECONOMISTA FÉLIX PIACENTINI

- 14** AGRICULTURA.
CULTIVO DE SÉSAMO O AJONJOLÍ

- 18** GANADERÍA.
**GANADERÍA DE PRECISIÓN:
LA ULTRASONOGRAFÍA**

- 22** SEGURIDAD.
VANDALISMO RURAL

- 28** EL ATENEO DE LA SRS.
VISITA A CRESUD
POR ALEXANDER POLLAK

- 30** TABACO. ¿SERÁ JUSTICIA?
**FALLOS DESATINADOS DE LA JUSTICIA
FEDERAL COMPROMETEN EL FUTURO DE
LA ACTIVIDAD.** POR JORGE G. FLORES CANCLINI

- 34** RSE.
**GESTIÓN DE TRIPLE IMPACTO EN EL SECTOR
AGROPECUARIO DEL NORTE ARGENTINO**

- 38** GANADERÍA.
**UN VETERINARIO RURAL
DIO VUELTA EL RESULTADO DEL NEGOCIO.**
POR LA ING. AGR. LILIANA ROSENSTEIN
EDITORA DE LA REVISTA VALOR CARNE



Convenios SRS- UCASAL



SE DIAGRAMAN ACCIONES QUE
POSIBILITEN A LOS ESTUDIANTES DE
CIENCIAS VETERINARIAS Y
LICENCIATURA EN PRODUCCIÓN
ANIMAL LA REALIZACIÓN DE
PRACTICAS **PRE-PROFESIONALES** EN
ESTABLECIMIENTOS AGROPECUARIOS
PERTENECIENTES A SOCIOS
DE LA SRS.



CORNEJO ROVALETTI S.R.L.
Maquinaria Agrícola

BIENVENIDO ECONOVO A CORNEJO ROVALETTI

Gracias a los productores que vienen confiando en
Cornejo Rovaletti por casi 40 años.

consultanos:

Juan Pablo Rovaletti
Cel. +54 9 387 6853159
jprovaletti@gmail.com

Eduardo Bongiovanni
Cel. +54 9 387 6833222
eduardobongiovanni@gmail.com

SEDE CENTRAL
Avda. Chile 1650
Salta, Argentina (4400)
Te. 0387 423-3753

SUCURSAL LAJITAS
Fco. Ferrer esq. Esquiú
Las Lajitas, Salta (4449)
Tel. 03877 499-4666
Cel. +54 9 387 5128000

FARMTRAC 6060 - POTENCIA
- CONFIANZA
- CALIDAD

TRACTORES DE LA INDIA

ECONOVO
AGRICULTURA

**TRACTOR
TODO
TERRENO**

**PEDÍ HASTA 36
TU FARMTRAC CUOTAS**



EDITORIAL

EL LÍMITE AL DESARROLLO

➤ DESDE HACE VARIOS AÑOS, ESTA Y OTRAS INSTITUCIONES vinculadas al sector agro-ganadero, participaron de una gran cantidad de actividades destinadas a elaborar los lineamientos básicos para el desarrollo de la Provincia.

Muchas de esas actividades fueron organizadas por el sector público con el fin de lograr que el desarrollo productivo de esta, y muchas otras actividades, lograsen un adecuado y necesario equilibrio de sostenibilidad y sustentabilidad.

Como ejemplos claros de tales gestiones, bien podrían citarse la elaboración del Plan 2030 o el dictado de la ley de ordenamiento territorial de bosques nativos. Sin embargo, a poco de su puesta en práctica, fueron evidentes las dificultades políticas para compatibilizar ambos institutos.

Esa situación se tradujo en un cantidad de marchas y contramarchas propias de quién sabe y puede conducir, aún sin importar si para ello cuenta con una guía, un plan o un destino que incluya a quienes conduce.

Después de mucho tiempo y pocos avances, la actual conducción política se encuentra en una encrucijada y debe decidir qué rumbo tomar.

Para mayor claridad sobre el tema, vale decir que la gran disyuntiva que enfrenta el ejecutivo provincial es si debe retrotraer la discusión de fondo basada en un análisis despojado de intereses particulares sobre el ordenamiento de bosques que permita un desarrollo ordenado, planificado y consensuado o si, en cambio, es preferible acoger un sistema productivo heredado de la gestión anterior como el “manejo de bosques con ganadería integrada” (MBGI), aún en estado embrionario y sobre el cual todavía no existe experiencia suficiente que permita obtener conclusiones sobre su eficiencia productiva o ambiental.

El MBGI puede resultar una herramienta útil en aquellas tierras cuyas limitaciones sólo permitan una intervención de baja intensidad y que, aún así, pueden resultar mas productivas que en su estado actual. Seguramente puede traducirse en un esquema que mejore los bajos índices productivos de la actual ganadería bajo monte y que también facilite el manejo sanitario de esos rodeos.

En definitiva, el sistema descripto puede constituirse en una herramientas más que traccione el desarrollo gana-

dero pero no puede transformarse en la única alternativa productiva de una provincia con múltiples posibilidades productivas que van mucho mas allá del MBGI.

Y si bien puede sostenerse que esta es sólo una “alternativa productiva más”, resulta ingenuo pensar en alguna otra posibilidad de desarrollo si tenemos en cuenta que la actividad agro-ganadera viene siendo cercada por diferentes presiones nacionales e internacionales a las que el sector político no parece estar dispuesto a enfrentarse.

En esa línea de pensamiento, bien podría el Ejecutivo provincial optar por una posición mucho mas conservacionista y luchar firmemente para obtener una adecuada retribución por los servicios ambientales que generan sus bosques nativos que, dicho sea de paso, la posiciona como la provincia argentina con mayor cantidad de esos bosques.

Sin embargo, la realidad indica que nos encontramos en una provincia pobre a la que se la presiona para evitar nuevos desarrollos y a la que no se la retribuye mínimamente por los servicios ambientales que se le exigen. Como poco, la situación parece injusta.

En este contexto, todo parece indicar que el desarrollo agro-ganadero de la provincia encontrará su límite en muy poco tiempo. La provincia autolimitará la posibilidad de generar nuevos emprendimientos citrícolas, fruti-hortícolas y cuantas otras tan importantes para la generación de mano de obra e ingresos genuinos como los del sector agrario.

Mucho escuchamos los últimos 15 años sobre industrializar en origen, agregar valor, supermercado del mundo y últimamente más alimentos para humanos y menos para animales; el potencial agro industrial de Salta es esto, legumbres, frutas, hortalizas, leche, carnes, etc. Podemos industrializar, agregar valor y exportar alimentos, de hecho la hacemos pero podemos aún mucho más. No debiéramos desperdiciar nuestro potencial focalizándonos sólo en la ganadería que es sólo una parte de un complejo productivo mucho más potente.-

Por Ignacio García del Río
Presidente de la SRS

“HACE FALTA UN PLAN EN SERIO”



› EL ECONOMISTA Y CONSULTOR DIEGO SARAVIA TAMAYO tiene una mirada de la actual la situación económica de la Argentina desde un punto de vista profesional y más objetivo gracias a su experiencia en el Banco Central de Chile como director de investigación económica y asesor senior de política monetaria. En esta entrevista hace un análisis de la economía argentina de la pandemia, habla del escenario posterior, del dólar, la inflación, Vicentín y la situación del campo.

¿El campo es un beneficiado en esta pandemia?

No creo que sea el caso en general. Es un shock agregado y de escala mundial en donde sólo algunos pocos sectores se vieron beneficiados, aunque sea temporalmente; podemos pensar en sectores y empresas particulares que se beneficiaron como Mercado Libre y algunas tecnológicas pero, en general, no. Otra cosa es decir que el campo se vio me-

nos perjudicado que otros sectores, pero no que esta mejor que si no hubiese habido pandemia.

¿Por qué cree por ejemplo que se venden igual o más maquinarias e insumos del campo que antes de la cuarentena?

Cuando hay crisis e incertidumbre, es normal aumentar el *stock* por si hay problemas con el suministro futuro. A un corralón le conviene estoquearse porque están demorados los fletes o porque se deja de producir. Los vasos comunicantes de la economía están cortados. Es un efecto relacionado a la pandemia que obliga a tomar decisiones que en tiempos normales no son óptimas.

Otro tema fundamental es que el dólar oficial está muy atrasado y hay expectativas de devaluación lo que hace conveniente comprar ahora antes que suba el precio.

LOS REALES[®] C A B A Ñ A

GENÉTICA DE CALIDAD DESDE EL NORTE ARGENTINO

Ruta 5 km 100. Las Lajitas. Salta

Contacto: Fabricio Giordana +54 9 387 745-3954



Cornejo Rovaletti S.R.L.
Maquinaria Agrícola

DESCUBRÍ LA SEMBRADORA APX DE AGROMETAL

Gracias a los productores que vienen confiando en
Cornejo Rovaletti por casi 40 años.

consultanos:

Juan Pablo Rovaletti

Cel. +54 9 387 6853159

jprovaletti@gmail.com

Eduardo Bongiovanni

Cel. +54 9 387 6833222

eduardobongiovanni@gmail.com

SEDE CENTRAL

Avda. Chile 1650
Salta, Argentina (4400)
Tel. 0387 423-3753

SUCURSAL LAJITAS

Fco. Ferrer esq. Esquiú
Las Lajitas, Salta (4449)
Tel. 03877 499-4666
Cel. +54 9 387 5128000

PRÁCTICA . ADAPTABLE . ÁGIL



«LA GENTE Y EMPRESAS HOY TIENEN PESOS PORQUE EN CRISIS TAMBIÉN SE VALORA LA LIQUIDEZ. LA GENTE TIENE QUE COMER, TIENE QUE PAGAR EL ALQUILER, LO QUE LO OBLIGA A CONSERVAR LOS PESOS. PERO CUANDO SE ABRA LA CUARENTENA COMENZARÁ A LIBERARSE DE ESOS PESOS, Y LOS PRECIOS SUBIRÁN.»

¿El dólar desdoblado y la gran emisión provocarán inflación?

La gente y empresas hoy tienen pesos porque en crisis también se valora la liquidez. La gente tiene que comer, tiene que pagar el alquiler, lo que lo obliga a conservar los pesos. Pero cuando se abra la cuarentena comenzará a liberarse de esos pesos, y los precios subirán.

¿La base monetaria se duplicó en 6 meses?

En realidad la base monetaria creció algo más de 60% en el último año, y la oferta monetaria (M2) se duplicó en ese período. Esto por la decisión inicial de bajar tasas y por financiamiento al fisco. La oferta monetaria creció mucho y lo que va a tener que hacer el Banco Central es absorber el exceso de emisión, pero en un contexto donde la gente no va a querer pesos y con un sistema cambiario extremadamente precario. No va a ser indolora la normalización

¿Cómo es el procedimiento de limpieza de pesos?

Es un tema técnico. Digamos, en simple, que el Banco Central cambia la composición o el tamaño de su balance vendiendo sus papeles a cambio de plata. La macana es que un Banco Central tan débil como el argentino no va a tener mucha capacidad de hacerlo. Por supuesto que siempre se puede poner restricciones para que haya más demanda de pesos, como las que viene usando el Banco Central y la Comisión Nacional de Valores, pero eso es echar más leña al fuego y hacer más costoso lo inevitable. Otros ban-

cos centrales del mundo, como por ejemplo el europeo y el norteamericano y también más cercanos como el chileno pueden hacer política monetaria y financiera para hacer frente a la crisis porque tienen años de buen manejo.

Nuestro Banco Central siempre parece estar complicado.

El Banco Central de la Argentina es débil. Hizo muchas macanas históricamente. Desde su creación ha funcionado bien durante períodos cortos. En general, en la conducción de política económica, salvo escasas excepciones, hay un desprecio por las enseñanzas de la historia económica. Nos ahorraríamos muchos problemas si se le prestara más atención.

¿Cómo ve el acuerdo alcanzado con la deuda?

Es un logro importante; una condición necesaria para empezar a lograr algo, digamos para volver a sacar del medio y no estar colgados del travesaño. Fue una negociación larga y poco pragmática. Al final se terminó arreglando, en condiciones no muy distintas a las que conocíamos en febrero por lo que claramente hubo una demora costosa pero se llegó a buen puerto.

Ahora, lo que hace falta de una buena vez un plan en serio para ver donde rumbeamos y que necesita de solvencia fiscal y de una moneda confiable que fije las expectativas en la economía, lo que llamamos un ancla nominal, y tiene que ser conducida por un equipo de experiencia y de peso.

¿Sirve que se pongan restricciones al dólar?

Es una medida de garrote, injusta, insostenible y que siempre termina mal. Es costoso para la economía en su conjunto, incluyendo al ciudadano que le sobran unos pesos y quiere protegerlos de la pérdida de valor. Por supuesto sirve para poder mantener por un tiempo planchadas las reservas y una brecha cambiaria demasiado grande. El sistema crea muchos cuellos de botella que van queriendo afrontar con nuevas restricciones para que se demande la menor cantidad de dólares posible. Es una olla a presión, termina explotando, el punto es si será de una sola devaluación grande o si de varias de menor tamaño.



Gauchos Consultora Agropecuaria
Soluciones integrales para la producción

- Desarrollo y manejo de Proyectos Productivos
- Asesoramiento integral en producción Brangus, Braford y Brahman
- Diagramación y presupuestación de la cadena forrajera
- Desarrollo y manejo de planes sanitarios
- Agronegocios

MV. J.J. López López +549 3876 662695 Ing.Zoot J.P. Caro Checa +549 3876 530577 - info@gauchosconsultora.com.ar -www.gauchosconsultora.com.ar

¿Cuándo se produciría esa devaluación?

Es difícil de contestar, pero tratarán de esperar a que se solucione el tema de deuda y la cuarentena. Es aún más difícil de contestar por los antecedentes *kirchneristas* de redoblar apuestas, aunque sean malas. Yo tengo la esperanza que este no sea el caso, aunque todavía no se puede evaluar por la pandemia que demandó emisión en un gobierno sin financiamiento genuino. El cepo es una medida que empezó con *Macri* y es de urgencia y cuanto más dure peor va a ser.

Mejor sería un tipo de cambio dual donde haya un tipo de cambio para el mercado de capitales y turismo que se maneje con las reglas del mercado y otro intervenido por el Banco Central para comerciar bienes. No es el mejor, pero sería más sano, ocasionaría menos cuellos de botella y sacaría presión a la economía.

¿Pero teniendo en cuenta el pasado por qué cree que vuelven a los mismos errores?

Es una cosa loca. No sé si no saben lo que hay que hacer y no saben que no saben, o no se animan a hacerlo. Pero lo cierto es que no conozco otro país con la relevancia argentina que vaya de crisis en crisis con tanta regularidad sin solucionar los temas de fondo que son evidentes si uno presta algo de atención al conocimiento desarrollado en economía y a la historia.

¿El gobierno anterior quiso normalizar la economía?

Evidentemente no lo logró y fue una oportunidad importante desperdiciada por problemas de diagnóstico en lo referente a la consistencia de la política fiscal y monetaria y financiera. Se quiso hacer política monetaria como en Chile, liberando el dólar y manejando tasas de interés. Con esa tasa de interés, venían dólares a comprar Lebacks, las vendían y se llevaban los intereses; o sea, venían a bicicletear. Hasta que en mayo de 2018 se cortó.

¿Por qué se cortó?

Es algo que pasa en los mercados internacionales de capitales; cuando hay liquidez, prestan quizás demasiado y de golpe se dan cuenta que algo no anda bien o se asustan y no prestan más. Es lo que mi profesor y amigo *Guillermo Calvo*, llamó “*sudden stop*” o “*frenazo de golpe*” en la entrada de entrada de capitales. Ya es algo conocido en la literatura académica y hay muchísimos estudios serios al respecto.

Lo que pasó particularmente es que luego del 27 de diciembre, después de una conferencia *Sturzenegger, Dujovne, Peña* y *Caputo*, se dejó en evidencia que había roces en la conducción económica, al cambiarse las metas de inflación de la manera en que se hizo y los mercados se empezaron a asustar. Fue un error político y el tema explotó en mayo 2018 cuando se hizo insostenible para *Sturzenegger* seguir con la política que venía aplicando. Recurrieron al FMI que aplicó una política monetaria equivocada. El otro *sudden stop* se produce en agosto 2019 cuando vienen las PASO y hay otro descalabro. Eso fue el *knock out* que deriva en la precaria situación económica con la que empieza este gobierno

«MEJOR SERÍA UN TIPO DE CAMBIO DUAL DONDE HAYA UN TIPO DE CAMBIO PARA EL MERCADO DE CAPITALES Y TURISMO QUE SE MANEJE CON LAS REGLAS DEL MERCADO Y OTRO INTERVENIDO POR EL BANCO CENTRAL PARA COMERCIAR BIENES. NO ES EL MEJOR, PERO SERÍA MÁS SANO [...] SACARÍA PRESIÓN A LA ECONOMÍA.»

¿Por qué no le salió bien imitar a Chile?

Porque Chile pudo implementarla después de varios años de hacer las cosas bien, al menos en materia de déficit fiscal y estabilidad monetaria. No se puede correr antes de gatear. Nuestro país se parece más al Chile de los 60 que al Chile de los 2000 donde se aplicó el esquema que se quería imitar.

¿Cuál será la situación internacional luego de la Pandemia?

Va a haber mucha liquidez básicamente por la política monetaria que está siguiendo el Banco Central de estados Unidos y el europeo. Estimo que las tasas van a estar muy bajas por mucho tiempo y va a haber inversores queriendo entrar a países emergentes incluyendo Argentina. Que esos capitales vengán a bicicletear o a invertir en la economía productiva dependerá fundamentalmente de la previsibilidad de la política económica del gobierno. Va a haber una oportunidad importante para el país, ojalá que no se desaproveche. Ahora bien, la generación de esta liquidez mundial presenta sus riesgos como por ejemplo el divorcio entre el precio de los activos mundiales y el nivel de actividad, pero estando atentos se puede sacar provecho. Ya lo vimos muchas veces a estos ciclos de liquidez mundial, depende de nosotros aprovecharlos correctamente.

Tu experiencia adquirida en Estados Unidos y Chile, podría ser muy útil para los empresarios de acá que tienen que tomar decisiones muy delicadas.

Eso espero y en eso estoy. Soy director de una consultora que se llama Proficio en Buenos Aires y también tengo mi oficina en Salta donde estoy radicado desde hace unos meses luego de 20 años en el extranjero. Asesoré a empresas y a otras instituciones en temas de proyectos de inversión y en temas de finanzas corporativas, institucionales y personales. También por supuesto en temas de economía ya sea micro o macro.

¿Cuál es el escenario para el campo de Salta?

Es un tema demasiado amplio, pero hay cuestiones estructurales interesantes. Por ejemplo, hay mucho espacio para ganar eficiencia en la comercialización de los productos mirando al Pacífico a través de la zona andina especialmente del sur peruano y el norte chileno. Por ejemplo, hace unos meses me llamó un empresario amigo de Chile li-

«[...] NO SE RESCATA A UNA FIRMA EXPROPIÁNDOLA, HAY OTROS MECANISMOS QUE SE USAN EN EL MUNDO. CLARAMENTE CUANDO EL ESTADO RESCATA EMPRESAS LO HACE A CAMBIO DE ALGO COMO POR EJEMPLO ACCIONES, DEUDA COLATERIZADA, ETC. PERO ES UNA MEDIDA TEMPORAL Y NO PARA QUEDARSE EN EL DIRECTORIO PARA SIEMPRE A DECIDIR [...]»

gado a un puerto que tiene buen calado y que quería información sobre los productos que importa y exporta Salta para hacer negocios. Quería desarrollar el puerto encontrando mercaderías que hagan falta acá: por ejemplo, traer fertilizantes y llevar productos agropecuarios haciendo la logística para abaratar el cruce la cordillera. Una buena cosa sería que finalmente se arregle del lado argentino la Ruta 51 que va a Chile.

¿Por qué cree que teniendo tan cerca la salida, sigue saliendo todo por Rosario que tiene un costo tan alto?
Entiendo que es una cuestión de logística, principalmente por la cordillera y también hay cuestiones políticas y rutas establecidas que llevan tiempo cambiar. Lo cierto es que por Chile, se está más cerca de Asia y hasta de la costa este de Estados Unidos por ejemplo.

¿Qué políticas concretas de parte del gobierno nacional beneficiarían al campo?

Claramente políticas más previsibles y estables que permitan tomar decisiones de inversión al sector más dinámico de la economía. Ya es una actividad riesgosa naturalmente, si a eso se le suma el riesgo de cambios en materia de políticas, suena a demasiado. Lo que pasa es que el esta-

do necesita caja y la manera más fácil es gravar las actividades que son más fáciles de gravar como el campo, pero no vaya a ser cosa que termine matando a la gallina de los huevos de oro. Puede haber ideología en las decisiones de política, pero creo que es más por una cuestión de necesidad impuesta por el tamaño de los déficits fiscales estructurales. Pero una cosa era cuando se estaba en la cresta del super ciclo de los commodities hace 15 años y otra ahora.

¿Y cómo ve la decisión expropiación Vicentín?

Lo de Vicentín fue una movida buscando un golpe de efecto positivo en un momento donde no hay muchas cosas positivas que digamos, posiblemente por la pandemia. También, el estado tiene incentivos a tener una fuente de dólares cuando lo crea conveniente, pero no es un salvataje en crisis como lo quiso vender. En Argentina hay una proporción importante de gente que le gusta el estado empresario. Estimo que el cálculo fue vestir de salvataje a la expropiación para ganar apoyo de los otros, pero fue una mala lectura claramente. No se rescata a una firma expropiándola, hay otros mecanismos que se usan en el mundo. Claramente cuando el estado rescata empresas lo hace a cambio de algo como por ejemplo acciones, deuda colateralizada, etc. Pero es una medida temporal y no para quedarse en el directorio para siempre a decidir. Para expropiar tiene que haber un interés público según entiendo y no lo veo en el caso de Vicentín.

¿Cree que la manifestación de la sociedad puede influir en la decisión?

Creo que una parte importante de la sociedad argentina no está dispuesta a soportar un avance de estas características y así lo ha manifestado influyendo en el ímpetu del gobierno a seguir con la medida. Y volvemos a la famosa grieta, que no comenzó hace diez años sino en las primeras décadas del siglo 19, basta remontarse a los unitarios y federales. Yo creo que es uno de los problemas que está detrás de lo que nos pasa en materia política y económica. Incluso, creo que la Argentina no es una nación consolidada como tal, le pese a quién le pese •

Especialistas en empresa agropecuaria

contadores asociados
Hidalgo & Carrasco

Rosario De La Frontera
• Av. Palau 880

Salta Capital
• Balcarce 175, edif. Mirador del Tineo

Telf: (3876) 473377
ca@hidalgocarrasco.com.ar

27 AÑOS

Cabaña El Malacara del Moro



34° REMATE ANUAL | 27 DE AGOSTO DE 2020

STREAMING - www.rural.com.ar



FINCA EL MOLINO, LA CANDELARIA - PROVINCIA DE SALTA.

VISITAS PREVIAS EN LA CABAÑA A PARTIR DE 1-08-2020

- 65** Toros Braford A, R y C de 34 meses incluso Padres de Plantel
- 70** Vaquillonas preñadas de 34 meses
- 30** Vaquillonas para servicio de 22 meses

DESTACAMOS

Lote Reservado Campeón Conjunto Ternero Nacional 2019 y Reservado Campeón Individual

- 15** Vaquillonas Elite Preñadas de 22 meses para donantes y madres de Plantel

Cabañas invitadas: MONTE GRANDE de Suc. de Alberto Roque Zanutigh
DOBLE ZETA de Juan Zeman
BRANGUS COLORADO de San Esteban de Anta del Dorado S.A.

CONSIGNATARIA: HORACIO FALCON S.R.L. | CEL: 3876-662632

MARTILLERO: Manuel J. Lanusse

REPRESENTANTES SANTIAGO DEL ESTERO: Esteban G. Anadón | CEL: 385-5192150

COMERCIALES SANTA FÉ: Esteban Abelenda | CEL: 3482-630484

CABAÑA: Santiago Bunge | CEL: 3876 45-9980



JULIO LLORENTE F.A.C. e I.S.A

@elmalacaradelmoro www.moropampa.com.ar

CAMPAÑA 2020

Ezequiel Vedoya, productor en la provincia de Salta y Jujuy, maneja los datos de la campaña de granos 2020 del grupo CREA que sirven como muestra estadística de referencia del sector del campo salteño.



► ESTE AÑO NO SE DESTACÓ Y LOS RINDES ESTUVIERON DE LA media para abajo. Todos los cultivos sufrieron desde falta de agua a heladas. El poroto fue el grano que mejor se sostuvo en el negocio a pesar de que los rindes no fueron lo esperado.

¿Cuáles son los granos que sobresalen en los datos de la campaña 2020?

Dentro de los Grupos CREA se ha relevado lo que los productores siembran, soja, maíz, poroto color, poroto alubia y algunas especialidades que bajaron mucho la superficie como chíá y sésamo. La soja y el maíz se hacen en la zona centro y sur de la provincia. En la parte Norte se produce poca soja y solo algo de maíz en rotación por los elevados costos del flete, en esta zona básicamente apuntan a la producción de poroto con alguna rotación de cultivo de maíz.

¿Qué resultado en los rindes obtuvieron y cuáles fueron los motivos?

Fue un año dispar, hay zonas en donde las producciones fueron buenas y otras, por ejemplo en el departamento San Martín donde resultaron muy malas ya que veníamos con un año complicado climáticamente.

Parecía que se acomodaba en abril, pero cerca del 25 de abril tuvimos una última lluvia y luego arrancó un periodo de 45 días muy seco que duro hasta la cosecha inclusive. No hubo altas temperaturas por suerte, pero si faltó humedad en el perfil.

Eran unos días muy secos y noches frescos y días de 27 grados, un clima para vacaciones, pero no para producir.

En definitiva, aquellas zonas con mejores suelos y manejos más eficientes pudo aguantar mejor que otras zonas en las que los rindes fueron bajísimos.

En cuanto a maíz hay producciones dispares. Con un rendimiento parecido al del poroto en el Norte de Salta, y con registros en algunas zonas en las que se perdieron varios lotes. En cambio en Anta, Rosario de la Frontera y Metán hubo mejores rindes pero no suficiente para considerar a esta campaña como un muy buen año.

Hay que agregar que hubo heladas tempranas en el mes de mayo, no fueron tan fuertes ni largas en periodo de tiempo, pero sí afectaron rendimiento ya que el poroto estaba cargando grano con formación vaina.

La superficie tanto de maíz como de soja, no varió demasiado del año pasado a 2020.

«EN DEFINITIVA, AQUELLAS ZONAS CON MEJORES SUELOS Y MANEJOS MÁS EFICIENTES PUDO AGUANTAR MEJOR QUE OTRAS ZONAS EN LAS QUE LOS RINDES FUERON BAJÍSIMOS.»

¿Cómo resultó el negocio?

Hablando de términos de negocio propiamente dicho, aquellos productores que tienen la posibilidad de producir para consumir su grano, ya sea por ganado vacuno, porcino o aviar, tiene una ventaja competitiva con respecto al resto, más que nada porque no efectiviza el pago del flete. Pero en general, en Salta, los negocios son muy acotados y dependiendo del año climático y los consecuentes rindes, la línea entre perder, ganar o salir empatado es muy delgada.



CENTRO GANADERO

EL CAMPO ES LO NUESTRO

*Venta de productos Veterinarios · Alimentos balanceados · Semillas Forrajeras
Fertilizantes · Plásticos Agrícolas · Instalaciones Rurales · Asesoramientos*

Sucursales

Salta: Avda. Paraguay 2010

- Tel. 0387 - 423 4596
- Cel. 387 4693512 
- ventas@centroganadero.com.ar

Las Lajitas: Maipú y Tucumán

- Tel. 03877 - 494 368
- vet.lajitas@centroganadero.com.ar

Embarcación: 9 de Julio 455

- Tel. 03878 - 479 804
- vet.embarcacion@centroganadero.com.ar

Rosario de la Frontera: Mitre Oeste 180

- Tel. 03876 - 482 590
- vet.rosario@centroganadero.com.ar

Joaquín V. González: Av. San Martín 702

- Tel. 03877 - 422 285 · vet.gonzalez@centroganadero.com.ar

Campo Gallo: Calle 9 de Julio s/n · Cel. 03877 - 15407995 / 0342 - 155084166

- campogallo@centroganadero.com.ar

S. M. de Tucumán: Emilio Castelar 1118 · Tel. 0381 - 427 5502 · tucuman@centroganadero.com.ar



Con respecto al poroto, aquellos que ha terminado cerca de los 1.000 kilos por hectárea, sin ser este un gran rendimiento, están más tranquilos porque los precios están acompañando pues hay una buena y parece que sostenida demanda a nivel mundial. El precio se sostiene, se han hecho buenos negocios por el poroto colorado y blanco. El negro está a la espera de que Brasil vuelva a comprar, y esperamos que esto se dé entre los meses de agosto y septiembre con lo cual el negocio del negro parece estar encaminado. Los precios están por encima del promedio histórico así que tal vez con menos rinde se mantiene el ingreso.

¿Y qué pasa con los productores de 800 kilos o menos de poroto?

Va a depender de la calidad para ver como cierran la campaña. No hay que olvidarse que los porotos hay que ponerlos en góndola y si la calidad no es son buena, el precio baja o se demoran las ventas

Hay tres ejes para un buen año del poroto: kilos, precio y calidad. Este año podría haber sido ideal para acomodar muchas empresas económicamente, pero faltaron kilos, aunque en términos generales sí hubo calidad y precio. Una lástima.

¿De qué manera incidió la pandemia?

Bueno, no fue ni está siendo fácil. Con este lio de la pandemia sí hubo y sigue habiendo demoras, pero dentro de todo, mal que mal el campo pudo seguir operando. Se ha podido cargar y enviar a puerto o a proceso la mercadería. Con demoras, pero se pudo de a poco ir cagando.

Costó conseguir camiones, hay menos camiones en las rutas, pero de a poco se va sacando la mercadería.

¿Los costos del flete cambiaron en este contexto?

Los costos del flete están como siempre. En CREA decimos “el costo es lo que es”.

Y es lo que es porque la realidad es que hay una distancia para poner un camión de maíz o de soja en el puerto que es ineludible. Si un productor no quiere pagar mucho de flete produciendo en Salta, en un país tan centralizado como el nuestro, debe irse a producir más cerca de los puertos. En este contexto, hay una distancia que cubrir y eso es ineludible.

Para poder abaratar algún costo, sería muy favorable para regiones como NOA que se moviera más mercadería en tren que en camiones y eso de a poco va mejorando. Falta mucho, pero estamos un poco mejor que hace 10 o 15 años.

El gran problema en provincia como Salta son los impuestos distorsivos como las retenciones, que hacen que al productor le cueste aceptar de alguna manera la alta incidencia del flete. Si vos tenés costos similares a otras zonas, pero con un flete más caro, y a tus costos le sumas las retenciones, la competitividad se va al tacho.

«LO QUE NOS SACA DE PISTA EN SALTA SON ESOS IMPUESTOS Y COMPLICAN LA OPERATORIA [...] Y A LA LARGA, DIFICULTAN LA PLANIFICACIÓN DE CAMPAÑAS A FUTURO.»

Hay algo que pocos toman en cuenta, el gobierno se queda, por ejemplo, en soja, con el 35% de la producción de un campo, pero además, el productor debe poner ese 35% de soja que se va a quedar el gobierno en el puerto de Rosario pagándole el flete al que le retiene la mercadería, con el IVA incluido.

Lo que nos saca de pista en Salta son esos impuestos y complican la operatoria y achican mucho los márgenes de los productores, y a la larga, dificultan la planificación de campañas a futuro.

¿Qué piensa el productor de la próxima campaña?

Veremos... esta campaña ya está cerrada. Ahora hay que sentarse a ver que cultivo deja algún margen de ganancia. Falta mucho para saberlo.

¿Qué pasa con el tipo de cambio?

Es muy difícil planificar invertir y producir con un tipo de cambio desdoblado como el actual. Lo que más impacto tiene es la brecha cambiaria que te saca de pista y es difícil trabajar en estas condiciones y con un panorama inflacionario de arrastre mucho más. Pensando en lo que viene, hay mucha incertidumbre porque el productor de campo propio no tiene claro qué sembrar.

¿Existe la posibilidad de que el productor no se quiera arriesgar a sembrar?

Cada vez es más difícil presupuestar y diagramar porque los cambios son constantes en la Argentina, aunque no sé si hoy se piensa en si siembra o no.

La única vez que recuerdo que se dejaron más de 20 mil hectáreas en Salta sin sembrar fue en 2014. Creo que con mejores o peores situaciones, el productor apuesta a seguir creciendo y sigue invirtiendo. Insisto, es muy pronto para visualizar que lo que pasará en la próxima campaña

Para decidir se trata de distribuir sus cultivos en los que le den margen, no hay mucha ciencia en eso, lo grave es que después, una vez que ya están implantados los cultivos, además de las variables climáticas, tenés variables “argentinas” que son las relacionadas a la política propiamente dicha y a la parte fiscal impositiva que son imprevisibles.

El productor en Salta es como un corredor de fórmula1, que apuesta a tener el mejor auto y la mejor tecnología posible, pero el organizador de la carrera no lo deja hacer el reconocimiento de la pista, y en cada vuelta le corre la línea de llegada y les cambia las reglas. Y así es muy difícil •

Cuidarse es cuidar al otro.

#ArgentinaUnida

Hoy más que nunca,
queremos que más gente se cuide.





AGRICULTURA

CULTIVO DE SÉSAMO O AJONJOLÍ

- En junio de 2020 la Mesa de Asesores NOA, el ingeniero agrónomo Sebastián Jakúlica expuso los datos de la cosecha de sésamo de 2019. Sebastián explica las características técnicas para su cultivo y cuidado, y muestra los números del negocio. Argentina tiene un bajo volumen de exportación, pero puede ser una alternativa para el NOA cuando los rindes de otros cultivos tradicionales están en jaque por las retenciones.

¿Qué características tiene este cultivo?

Es de origen africano. El sésamo es considerado el cultivo oleaginoso más antiguo conocido por el hombre.

Es una planta que puede alcanzar los 1,5 metros de altura, con ramificaciones o no dependiendo de la variedad. Sus semillas aplanadas van del color blanco al negro, dependiendo la variedad. Su sabor es a nuez

¿Quiénes la consumen y que productos se realizan con el sésamo?

Es para uso humano y animal. Su aceite de primera prensada en frío es comestible, está entre los más caros del mundo por su bajo tenor en colesterol y alto tenor en ácidos grasos polinsaturados (Oleico y Linoleico). El aceite tiene una elevada estabilidad debida a la presencia de tres antioxidantes naturales. Sesamolina, Sesamina y Sesamol.

También es empleado para consumo directo como ser en ensaladas, o bien elaboración de margarinas y pastelería. El aceite del segundo prensado en caliente, se utiliza para la producción de jabones, pinturas, cosméticos, tintas, industria farmacéutica, y fabricación de pesticidas. La torta que

queda después de extruido el aceite, se utiliza como una excelente fuente de proteína en raciones para animales.

¿Qué lugar ocupa Argentina como productor de sésamo?

Estamos en el puesto 42 con 7.500 toneladas. El primero es Myanmar con 805.000 tn anuales y después la India con 785.000 tn anuales. Dentro del Continente Americano Guatemala se destaca con 53.000 tn.

¿A quién le exportamos nuestro sésamo?

Mayoritariamente a México, el 60%. Luego a Israel 15% y a Italia 14%. También a Países Bajos y Estados Unidos una pequeña porción.

¿Hay datos actuales de los montos que se exportan?

En 8 meses de 2019 por un millón y medio de kilogramos aproximadamente 2 millones de dólares.

¿Cómo se adapta a Salta este cultivo?

Tiene gran adaptabilidad, crece en ambientes tropicales, subtropicales y templados. Eso sí, requiere un periodo libre de heladas de 150 días. necesita temperaturas de entre 25° C a 28° C.

Su ciclo de cultivo de entre 110-130 días y comienza la floración a los 45 días de emergido.

Le afectan las temperaturas menores a 18° C y si esta temperatura se presenta durante la antesis puede llegar a ocasionar esterilidad del polen, y lo mismo si la temperatura supera los 40° C durante este periodo.

NUEVOS

FAMILIA DE SEMILLAS

SORGOS HÍBRIDOS

ALTA PERFORMANCE PRODUCTIVA

SORGO FORRAJERO
SWEET GREEN

SORGO FORRAJERO
PILCOMAYO

SORGO GRANÍFERO DOBLE PROPÓSITO
EXPRESO 636 DP

SORGO GRANÍFERO
EXPRESO 131



SMART[®]
CAMPO
SEMILLAS

Asesor Técnico Comercial
Zona NOA

Ing. Agr. Nicolás Aguirre

Tel.: 387 5409613

nicolasaguirre@smartcampo.group
www.smartcampo.group

Seguinos en nuestras redes



IMPLEMENTOS GANADEROS - MADERAS EN GENERAL

BRETES - CEPOS - TRANQUERAS - POSTES Y VARILLAS



Avda. El Zapallar 420 - (35909) - Tel/Fax: (03725) 420212 / 421984
e-mail: losnogaleschaco@hotmail.com - Gral. San Martín - Chaco - Argentina

LOS NOGALES S.R.L.

¿Cómo se comporta con el calor y la humedad?

Responde a los grados día; y su rendimiento está muy ligado a la alta eliofanía. La demanda hídrica es baja con respecto a otros cultivos de renta de nuestra zona. Con 350 mm durante el cultivo alcanza su desarrollo y potencial de rendimiento.

¿En Salta hay suelos adecuados para su cultivo?

Sí. Convienen los suelos sueltos y bien drenados porque no tolera el anegamiento. La Densidad de siembra es de entre 3 a 4 kg/ha. Pero deben presupuestarse al menos 6 a 8 kg/ha ya que es muy común que se deba resembrar un mismo lote, ya que no resulta fácil lograr una buena implantación. Hay que lograr un stand de plantas de entre 8 a 12 plantas por metro lineal a cosecha.

¿Cuál es el rendimiento?

Son muy variables desde los 500 kg/ha a los 1300 kg/ha.

¿Cuál es la fecha de siembra?

Para la zona NOA desde noviembre hasta los primeros días de enero. Se puede extender la fecha, pero en detrimento del potencial de Rendimiento.

¿Cómo se cosecha?

El corte hilerado se hace con el 90-95% de Capsulas amanzanadas, es decir que hayan alcanzado la madurez fisiológica, punto negro en el hilum de la semilla y línea marrón ventral marcada.

Durante la trilla, con recolector, hay que tener especial cuidado que la humedad del grano no supere el 7%, pues se desnaturalizan los aceites y es muy propenso a ardersé.

¿Cuáles son las plagas que afectan este cultivo?

Los Lepidopteros: Antigastra (Pegadora), Spodoptera (En el surco a la Siembra), Agrostis (Durante el ciclo vegetativo), Chupadores, Nezara viridula, Edeza mediatubunda, Bemisia tabaci (Mosca blanca). Hongos y Bacterias. Alternaria alternata. Macrophomina phaseolina. Pseudocercospora sesami, Xantomonas campestris

¿Qué tratamiento se utiliza para la semilla?

Difenoconazole más Fludioxinil, apuntando a Alternaria sobre todo.

¿Cuál es el precio que se espera obtener y a qué rentabilidad se apunta?

El precio histórico del Sésamo al natural, ronda entre los 600 a 800 U\$S/tn dependiendo del año. Si bien es un cultivo que puede parecer atractivo desde lo económico a simple vista, hay aspectos técnicos que se deben considerar, ya que si no se trabaja con suma prolijidad dista mucho de ser una buena inversión.

¿Es un buen negocio para la próxima campaña teniendo en cuenta los márgenes tan ajustados de la soja?

Es un cultivo más adaptado a las zonas marginales y no lo veo como una opción para suplantar a la soja •



Braford

LA RAZA QUE
MÁS CRECE



CALENDARIO DE REMATES DE CABAÑA 2020 con auspicio de la ABA

EL AMARGO

22/7/20
13.30 hs. | Canal Rural

CABAÑA PILAGA

24/07/20
Soc. Rural de Mercedes - Corrientes
13.30 hs. | Canal Rural

LA CARRETA

02/08/20
Ea. La Carreta, Va. Minetti - Santa Fe
13.30 hs. | Canal Rural

SAN VICENTE

03/08/20
Trancas - Tucumán | Canal Rural

LOS ORIGENES

04/08/20
13.30 hs. | Canal Rural | www.etrural.com

CABAÑA PILAGA

05/08/20
13.30 hs. | Canal Rural

LA ASUNCION

07/08/20
14 hs. | www.etrural.com

DON LUIS

07/08/20
Instalaciones Coop. A. G. de Sunchales
Santa Fe

LAS MERCEDES

11/08/20
Soc. Rural de Margarita Belén - Chaco

EL POZO DE LA CARRETA

13/08/20
Vivero San Carlos, La Banda - Stgo. del Estero

ALEGRIA

14/08/20
Ea. Nueva Valencia, Riachuelo - Corrientes
13.30 hs. | Canal Rural

SAN MARCOS

16/08/20
14 hs. | Canal Rural

EL ROCIO

17/08/20
14 hs. | Canal Rural

MARTA CARINA

19/08/20
Soc. Rural de Villaguay - Entre Ríos
Canal Rural

MARCAJO

20/08/20
16 hs.

LA ESTRELLA

21/08/20
Soc. Rural de Mercedes - Corrientes

MARIA DEL CARMEN

21/08/20
Soc. Rural de Caruzú Cuatía - Corrientes
13 hs. | www.rural.com.ar

SANTA IRENE

25/08/20
Ea. Santa Irene, Chavarría - Corrientes
14 hs. | Canal Rural

ALEGRIA

26/08/20
Ea. Alegría, San Hilario - Formosa
13.30 hs. | Canal Rural

RÚSTICOS DEL TARAGÚÍ DE MIRUNGA y EL CHAÑAR

26/08/20
Estancia Mirunga, Paso de los Libres
Corrientes

EL MALACARA DEL MORO

27/08/20
www.rural.com.ar

LOS SOCAVONES

27/08/20
Ea. Las Corzuelas, Orlino - Córdoba

EL ESTRIBO

27/08/20
14 hs. - Canal Rural

LOS REALES

31/08/20
Canal Rural

LOS RETOÑOS

06/09/20
Establecimiento Pichuco, Ruta 11, San Justo
Santa Fe | 13 hs. | Canal Rural

TENONDERA Y DON TITO

09/09/20
Soc. Rural de Presidencia de la Plaza - Chaco

LAGUNA LIMPIA

10/09/20
Ea. Laguna Limpia, Esquina - Corrientes

LOS GUASUNCHOS

10/09/20
Santa Margarita - Santa Fe

LOS CHARABONES

10/09/20
Soc. Rural de San Justo - Santa Fe

MARCAJO

14/09/20
Ea. La Pelada, La Pelada - Santa Fe

5° REMATE DE CABAÑAS DEL NORTE

23/09/20
Soc. Rural de Frías - Stgo. del Estero
Canal Rural

CANOA

24/09/20
Ea. Sta. Teresa del Arenal, Rosario de la
Frontera - Salta

CORRAL DE GUARDIA

24/09/20
Soc. Rural de San Cristóbal - Santa Fe

LA PASIÓN

25/09/20
Instalaciones San Luis Feria

REMATE GENÉTICA COMPARTIDA

01/10/20
S.R. del NE Santiagueño, Quimilí - Stgo. del Estero

4° REMATE CONJUNTO

14/10/20
El Tunal - Salta

CORRAL DE GUARDIA

21/10/20
Soc. Rural Villa Mercedes - San Luis

GANADERIA DE PRECISIÓN: LA ULTRASONOGRAFÍA

M.V. Julieta Fernández Madero, M. Sc, M.V. Walter A. Alzogaray & Lic. Lisandro de los Ríos.

Laboratorio Carne NOA, FCAYV- Vic. I+D-UCASAL



► EL LABORATORIO DE CARNE DEL NOROESTE ARGENTINO (NOA), perteneciente a la Facultad de Ciencias Agrarias y Veterinarias y el Vicerrectorado de Investigación y Desarrollo (Vic. I+D) de la Universidad Católica de Salta (UCASAL), junto a la Sociedad Rural de Salta, comenzaron una serie de ensayos en diferentes establecimientos de socios, con el fin de acercar una herramienta para mejorar la eficiencia productiva de los sistemas de cría y engorde.

Cuando hablamos de rendimiento, nos referimos a la cantidad de kilos de carne, hueso y grasa que nos van a quedar luego de faenarlo. Para obtener el mejor rendimiento se necesita obtener de ese animal la mayor cantidad de carne con la cantidad de grasa mínima necesaria que me garantice, una capa protectora contra el frío de la cámara frigorífica y una grasa de marmoleo que asegure los sabores, aromas y jugosidad máxima. La ecografía se ha utilizado para calcular las mediciones de grasa y músculo en

ALBERTO CAJAL CARO
ALBERTO.CAJAL@YAHOO.COM
387 156 842021

EDUARDO NAVAMUEL
NAVAMUELZ@HOTMAIL.COM
387 156 843288

CABAÑAS LOS AMANCAY
GENÉTICA PARA SALTA





CABAÑA SAN ESTEBAN

ANTA DEL DORADO



2° REMATE CONJUNTO

La Bellaca y San Esteban

Malacara del Moro y La Unión



LUNES 7 DE SEPTIEMBRE
14 HS. SOCIEDAD RURAL SALTEÑA

60 TOROS - 100 VAQUILLONAS

AUSPICIAN



CONSIGNATARIA



ELRURAL.com

Informes: Falcón 03876-156662632

el ganado por más de 30 años. Sin embargo, los grandes avances en cuanto a la portabilidad y la resolución de imagen de la nueva generación de ecógrafos, además de la utilización de análisis computarizado de imágenes finalmente han posibilitado la aplicación práctica de la ecografía en la medición de carcasa o calidad de la carne. Las mediciones que se pueden realizar con el ecógrafo son:

~ **ÁREA DE OJO DE BIFE (AOB):** Medición del ojo de bife, último espacio intercostal. Relacionado directamente con el porcentaje de carne limpia o cantidad de músculo. Un indicador de muy buena heredabilidad sugiriendo que podemos seleccionar reproductores de mayor AOB, lográndose un incremento paralelo del porcentaje de cortes minoristas. Para un animal de 110 Kg la media res y excelente conformación, se espera un AOB de entre 60 y 70 cm². El AOB en función del peso vivo (AOB/PV kg) nos da el Índice de Muscularidad (IM), seleccionándose reproductores con un mínimo de 0,13 de índice para mejorar la conformación carnicera. El peso total de músculo es 1/3 del peso vivo. La relación entre el AOB y los kilos de carne por media res esta alrededor del 75% en animales con una buena conformación carnicera o área de ojo de bife.

~ **ESPESOR DE GRASA DORSAL (EGD):** Medición de la grasa subcutánea a nivel del lomo. Se necesitan 7 mm para tener una terminación óptima. Da una medida de la velocidad de engrasamiento. Posee una muy buena heredabilidad.

~ **ESPESOR DE GRASA DE CADERA (EGC):** Medición de la grasa subcutánea a nivel de la nalga. Se utiliza en *feedlot* para medir velocidad de engrasamiento y terminación.

~ **PORCENTAJE CARNE LIMPIA (Retail Product Yield):** Porcentaje de cortes al minorista (cuarto trasero + lomo + bife + aguja + paleta), sin hueso y desgrasada.

~ **YIELD GRADE:** Es la relación entre proporción de músculo y la proporción de grasa del animal.

~ **PORCENTAJE GRASA INTRAMUSCULAR:** Medida del ve-teado de la carne. Se necesita un mínimo de 3% para asegurar los sabores, aromas y jugosidad. No esta relacionado con la grasa subcutánea. Posee una muy buena heredabilidad.

USO DE LA ULTRASONOGRAFÍA PARA LA SELECCIÓN DE REPRODUCTORES

En aquellos campos de cría o cabañas en las que se aplica la técnica de ultrasonido, se observa a modo de diagnóstico, que existe un rango de variación suficientemente grande entre los animales medidos. Esto demuestra que la selección basada solamente en el ojo del criador puede engañar al escoger toros que deberían haberse desechado. Aunque estas circunstancias se repiten en un alto número

de establecimientos, pocas actúan en consecuencia. Seleccionar reproductores para colocar en el mercado a corto plazo, requiere elegir animales con un biotipo moderado adaptado a la zona, alta fertilidad y calidad carnicera. Las mediciones de grasa de cadera, grasa dorsal y área de ojo de bife permiten seleccionar aquellos animales con mejor aptitud carnicera, mayor rendimiento de cortes y mayor rendimiento a la faena. Se realizan en reproductores a la edad de 18 meses \pm 45 días a campo, en *feedlot* se puede realizar a los 15 meses de edad, y en hembras gestantes no deben tener más de 3 meses de gestación. Para un mejor avance de selección se debe realizar a todo el plantel de progenitores. Adicionalmente, estas características carniceras son de alta o moderada heredabilidad, por lo que, con un trabajo adecuado, los rodeos llegarían a mejorar en corto plazo.

USO DE LA ULTRASONOGRAFÍA EN FEEDLOT

Los establecimientos de engorde a corral, más allá de su escala productiva, trabajan escenarios de márgenes rentables muy ajustados. Por otro lado, las principales inquietudes de los frigoríficos son: la falta de uniformidad en las tropas y predicción en los animales; la excesiva grasa de cobertura, especialmente en vaquillonas; y el marmoleado inadecuado. Para el productor, es sabido que la etapa de terminación (los últimos 100 kilos) es la más cara de producir. Se requiere una dieta energética para lograr que el animal deposite grasa, y los costos de la misma son altos. El novillo que entra a esta etapa ya posee entre 4 a 6 mm de grasa dorsal, y luego deposita de 1 a 1.5 mm de grasa cobertura cada 30 días en sistemas de *feedlot*, siendo menor los milímetros depositados en animales a campo. Por lo tanto, si se necesitan 7 a 8 mm de grasa dorsal para una tipificación 1 a 2; se hace evidente que pasar el novillo de tipificación 2 a 3 significan mayores días en el campo con el consiguiente aumento de gastos de alimentación entre otros. Observándolo desde este punto de vista, si no se obtiene un equilibrio entre peso del animal, cantidad de cobertura grasa y tipificación final, el gran perdedor será el productor. Los ensayos que se realizaron fue establecer la velocidad de engrasamiento para cada dieta utilizada, según el biotipo (raza) y la categoría (vaquillona, macho entero joven, novillo). Esta medida se estableció durante la etapa de terminación para así obtener, según el grado de engrasamiento que llegan al comienzo de la etapa de terminación, una predicción exacta del tiempo que requerirá llevar al lote a su terminación óptima. Lo interesante es que las mediciones se realizan sobre muestras representativas. La utilización del ultrasonido permite ir seleccionando animales por espesor de grasa de cadera, previa a su entrada al corral. Por lo tanto, dentro del mismo corral evitaríamos perder uniformidad, y no tendríamos en terminación tropas con animales pasado de grasa y animales con menos grasa de lo esperado. El ultrasonido es un sistema objetivo, medible y capaz de demostrar que la calidad ofrecida coincide con la calidad esperada, para así mejorar la rentabilidad en la etapa de terminación •



BRANGUS

REMATES 2020



AGOSTO

LUNES 3/08
SAN VICENTE DE ESTAB. SAN VICENTE S.A.
Choromoro, Trancas - Tucumán
Colombo y Magliano S.A.



MARTES 4/08
LOS ORÍGENES DE AGRODEC S.A.
El Sombrero - Corrientes
U.M.C.



MIÉRCOLES 5/08
PILAGÁ DE CAPIL S.A.
S.R. de Formosa
Colombo y Magliano S.A.



VIERNES 7/08
DON LUIS DE MARCELO Y DIEGO GROSSO
Sunchales - Santa Fé
Coop. Agric. Ganadera de Sunchales

VIERNES 7/08
LAS TRES H DE GANADERA CABURÉ SH
El Jardín - Salta
Iván L. O'Farrell S.R.L.

LUNES 10/08
CORRAL DE GUARDIA DE
BELLAMAR ESTANCIAS S.A.
Las Varillas - Córdoba
Bellamar Estancias S.A.



MARTES 11/08
LAS MERCEDES DE FAUSTINO BRAVO
Margarita Belén - Chaco
Faustino Bravo

MARTES 11/08
LA BELLACA DE GERVASIO ZUZA S.R.L.
S.R. del Zapallar - Chaco
Iván L. O'Farrell S.R.L.



JUEVES 13/08
EL POZO DE LA CARRETA
DE GILOTAUX AGROP S.A.,
FORTÍN RIFLES DE FORTÍN RIFLES S.R.L.
V. San Carlos - Sgo. del Estero
Colombo y Magliano S.A.

VIERNES 14/08
ALEGRÍA DE AGRONOR JC S.A.
Riachuelo - Corrientes
Colombo y Magliano S.A.



SÁBADO 15/08 AL 31/08
MINISTALÓ DE LA TAJADA S.A.
Venta particular Online
Consignaciones Córdoba S.A.

DOMINGO 16/08
SAN ALEJO DE CURA MALAL S.A.
S.R. Chaco
Iván L. O'Farrell S.R.L.



MIÉRCOLES 19/08
MARTA CARINA
DE MARTA CARINA S.R.L.
S.R. de Villaguay
Colombo y Magliano S.A.



JUEVES 20/08
EL PORVENIR
DE WALTER E. ORODÁ
S.R. de Jesús María
El Porvenir (Walter Orodá)



DOMINGO 23/08
LA CONQUISTA DE SUC.
DE PEDRO H. LLORET
Marcos Juárez - Córdoba
Suc. de Pedro H. Lloret



LUNES 24/08
QUILPO NORTE DE PEDRO
BORGATELLO GANAD S.R.L.
S.R. de Formosa
Ganadera Dall'Osso e Hijo S.R.L.



MIÉRCOLES 26/08
ALEGRÍA DE
AGRONOR JC S.A.
San Hilario - Formosa
Colombo y Magliano S.A.



JUEVES 27/08
RINCÓN DEL ORATORIO
DE RINCÓN DEL ORATORIO S.A.
S.R. de Corrientes
Colombo y Magliano S.A.



VIERNES 28/08
LA SULTANA - 7^{MO} REMATE
BRANGUS PREMIUM
S. R. de Bell Ville - Córdoba
Fiorito y Sebastiani S.A.



VIERNES 28/08
RTE. CABAÑAS INTEGRADAS
SANTAFESINAS
Ceres - Santa Fe
Ganaderos de Ceres

DOMINGO 30/08
LAS DOS A DE ALDO
CELESTINO ZAGO
S.R. de Villa Angela, Chaco
Tradición Ganadeara S.A.



Vea el calendario completo en www.brangus.com.ar

LLEGARON LOS CATÁLOGOS VIRTUALES



e-brangus.com.ar



Galicia Rural

IPCV Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Biogénesis Bagó La evolución de la salud animal

TURISMO

CORTEVA agriscience

Amarok

RUTINI WINES

PROAGRO Especialidades Veterinarias

BIOJAJA

EL IMPENETRABLE

LA NACION

IN VITRO ARGENTINA

yvaté

NEW HOLLAND AGRICULTURE

NUEVA SEDE: Juncal 445. Piso 6, Oficina 1. CABA - Tel.: +54 11 4805-0427 - 4806-8179 / 4807-8196

www.brangus.com.ar

Asociación Argentina de Brangus

@BrangusArgentina

@BrangusArgentin



Leches Ultrapasteurizadas con envasado estéril.

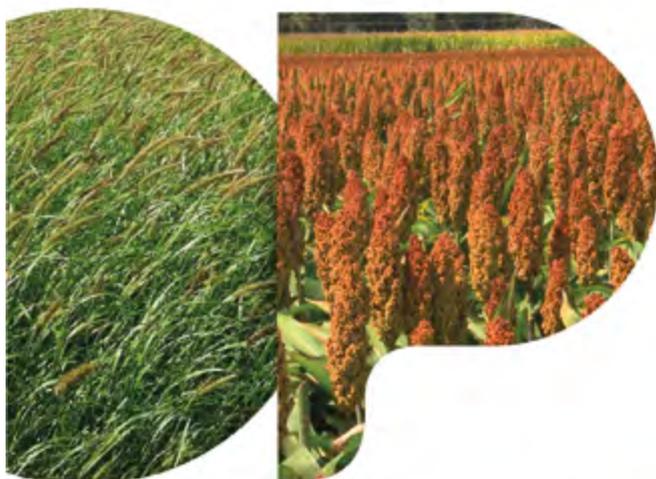
**NUEVO ENVASE,
MEJOR PROTECCIÓN,
MAYOR DURACIÓN.**



**Nuestra vida
es la *Leche***



**Compartamos
nuestra **FAMILIA**
de yogures!!!**



PRE CAMPAÑA 2020

SORGOS HÍBRIDOS ●●
FORRAJERAS ●●
SUBTROPICALES



Sucursal Rosario de la Frontera - Salta:
Melchora F. de Cornejo 989 - Tel.: +54 3876 483344

Ing. Agr. Esteban Muratore - (03876) 15454803
emuratore@peman.com.ar

ENCONTRÁ TODAS NUESTRAS SUCURSALES Y DISTRIBUIDORES EN:
www.peman.com.ar -

Descuentos exclusivos

Financiación en pesos

Tarjetas rurales

#agrandátucampo

En todos los casos los productores no dejan de reclamar y recurren a las autoridades del más alto nivel. *Alejandro Marzetti* productor de Ballivian ha recurrido al Ministro de Seguridad de la gestión anterior, también a los secretarios de Seguridad y de Asuntos Agrarios. “Desde hace un mes trato de que me atienda algún funcionario del gobierno actual pero no consigo”. Relata que hace más de quince años denuncia abigeato. “En 2108 me robaron siete animales de cabaña de alto valor. Cuando me atendieron del gobierno, se paró el tema conmigo, pero en la zona siguieron robando animales a los mismos pobladores que tienen vacas criollas”. En mayo de 2019 me robaron por segunda vez el motor de bombeo de agua. Es un *Deutz* 4 cilindros, muy pesado, entrando en camioneta por el campo vecino. Este año me sustrajeron una vaca preñada de transferencia con embrión Brahman de un valor de 120 mil pesos”.

Según Alejandro, la policía solo revisa las carnicerías legales, pero no las carnicerías clandestinas de las barriadas de Coronel Cornejo, Tartagal, y Ballivian en donde se vende la carne robada. “Es como cazar en el zoológico. Cuando encuentran a una persona transportando carne en la ruta le hacen una contravención, pero no le piden papeles para saber el origen, si la compró o la robó, si es de un productor. No preguntan nada”.

Ante estas situaciones todos los productores buscan protegerse, pero saben que solo pueden contar con sus propios

medios. Mauro expresa que para prevenir delitos a futuro, refuerza los cuidados. Miguel contrata un adicional policial para que por las noches proteja la cosecha especialmente en las fechas de cosecha, cuando todavía debe conservar los granos en bolsas. Además, paga a un tractorista para que circule por todo el campo para disuadir a los posibles ladrones.

Con respecto a otros damnificados Miguel cuenta que a un vecino le robaron el valor de 15 mil dólares en granos y que cargaron un camión con total impunidad. “Acá en el norte, no solo roban vacas, también navegadores satelitales de tractores, boyeros eléctricos, torniquetas, madera. Les roban a los pobladores que tienen 60 vacas”, indica Marzetti.

Aunque algunos se cansan de reclamar a la policía, estos tres productores tienen claro que al hacer la denuncia queda una constancia oficial pero no esperan más de las autoridades locales que no tienen siquiera nafta para patrullar la zona ni para dirigirse a los campos de los damnificados. Son los mismos productores los que pagan el gasoil para que vayan a realizar la investigación del robo.

En el afán de evitar y prevenir robos, los vecinos se comunican a través de los *chats* del teléfono para poder resguardar la propiedad privada. “Tranqueras afuera hay que avisar en primera instancia a la policía para tener una constancia ofi-

Cabaña El Malacara del Moro



34° REMATE ANUAL | 27 DE AGOSTO DE 2020

STREAMING - www.rural.com.ar







FINCA EL MOLINO, LA CANDELARIA - PROVINCIA DE SALTA.

de Confianza.

MARTILLERO:
MANUEL LANUSSE

REPRESENTANTE EN
SANTIAGO DEL ESTERO:
ESTEBAN GONZALO
ANADÓN

CONSIGNATARIA:
HORACIO FALCON



_cel: 03876 156 62632

_mail: falcon@arnet.com.ar


Ivan L. O'Farrell SRL



Ivan L. O'Farrell SRL

REMATES TELEVISADOS, FÍSICOS, DE REPRODUCTORES Y EXPOSICIONES.

TRABAJAMOS PARA PODER PONER TODAS LAS PLATAFORMAS
A SU ALCANCE. **HOY MÁS QUE NUNCA!!**

BRANGUS SHOW
Palermo, SRA

CAA CUPÉ
El Colorado - Formosa

CAA CUPÉ
San Luis del Palmar, Corrientes

CANOA
Sta. Teresa del Arenal, Salta

CORRAL DE GUARDIA
Resistencia, Chaco

DON FELIPE
Machagai, Chaco

ESTANCIA FORTÍN CORRALES
Y TRES CRUCES (Cab. Invitada)
Machagai, Chaco

EST. EL BAGUAL
Castelli - Chaco

EXPO NACIONAL BRANGUS
Resistencia, Chaco

EXPO. SOC. RURAL
CENTRO CHAQUEÑO
Machagai, Chaco

EXPO. SOC. RURAL DE SALTA
Salta

GENÉTICA DE ELITE
Palermo - SRA

LA ASUNCIÓN /ISONDÚ
LAS TRES H
El Jardín, Salta

LA AURORA NORTE
Resistencia, Chaco

LA BELLACA
General San Martín, Chaco

LA SULTANA, DON REMO
Y LOS SOCAVONES (Cab. Invitada)
Macapillo, Valle Del Anta - Salta

RANCHO GRANDE
Resistencia, Chaco

SAN ALEJO /EL CARMEN
SAN MARCOS
Resistencia, Chaco

SANTA IRENE
Chavarría, Corrientes

RESISTENCIA, Chaco

Güemes 1899 (3500)
Tel/Fax: (0362) 4431-302 / 4434-893

MERCADO DE LINIERS

Tel.: (011) 15-4975-4726

BUENOS AIRES

25 de Mayo 577. p. 4° (1002)
Tel/Fax: (011) 4312-9845 / 4313-7383

QUIMILÍ, Stgo. del Estero

Germain, Gustavo - (03491) 15-697-965

GENERAL SAN MARTÍN - Chaco

Hernán Canteros (0362) 15 460-1531

PAMPA DEL INFIERNO, Chaco

Fernando Sánchez - (0364) 15-456-7390

LA PAZ, Entre Ríos

Guarrochena, Florencio - (0362) 15-4767-683

SALTA

Llorente, José - (0387) 15-685-0555

HUGHES, Santa Fe

Dietert, Alejandro - (02473) 15-453-898

TOSTADO, Santa Fe

Lucas Rojas - (03491) 15-698-412

FORMOSA

Jorge Somacal - (0370) 436-7767

i.farrel@ivanofarrell.com.ar · j.guarrochena@ivanofarrell.com.ar

WWW.IVANOFARRELL.COM.AR



«LA RESPUESTA DE LA POLICÍA ES MUY PRECARIA, YA SEA POR FALTA DE RECURSOS, INTERÉS O PORQUE SE HA NATURALIZADO QUE LOS PRODUCTORES SE LAS TIENEN QUE ARREGLAR SOLOS»

cial de los hechos”. Advertimos e informamos a los vecinos y productores a través los chats, siempre alertando sobre patentes de vehículos sospechosos, informamos a la SRS, etc. -enumera Mauro-. Tranqueras adentro tratamos de concentrar los rodeos lejos del perímetro. Pero en los meses de invierno no se puede evitar que coman los forrajes que están más cercanos al perímetro. En esta situación reforzamos las recorridas y mantenemos en buen estado los caminos internos para tener viable el acceso a los sectores peligrosos”.

La respuesta de la policía es muy precaria, ya sea por falta de recursos, interés o porque se ha naturalizado que los productores se las tienen que arreglar solos en los pueblos del interior. “La policía te toma la denuncia y punto. En especial en este tiempo de cuarentena. Nunca hay una respuesta concreta o muestra de algo se está haciendo al respecto”, se queja Mauro y expresa que “recibe mayor atención de las instituciones como la Sociedad Rural que defiende los intereses del campo”. Marzetti teme que los productores ante el recrudecimiento de los delitos deban defender sus campos utilizando armas.

Cuando se les consulta si creen q hay una animosidad ideológica contra el campo todos coinciden en que ese tipo de accionar se da en Buenos Aires, Córdoba y Santa Fe porque tienen más población y son más permeables a los mensajes de resentimiento contra el campo. En cambio, en nuestra zona, cuando los problemas económicos se agudizan, los delitos se intensifican. Vanoli explica que el abigeato no es un acto de puro vandalismo que busca hacer daño como ocurre en las roturas de las silobolsas. “Produce obviamente un daño, pero también refleja la crisis económi-

ca que se sufre: cuanto más grande la crisis, aumentan los casos de relacionados al ganado”.

Marzetti duda de que alguna vez haya un cambio real de parte del Estado porque no le interesa ni le toma el peso a lo que está sucediendo. Miguel considera que el gobierno depende de la producción primaria y el turismo por lo que la defensa de su fuente de ingreso genuino debería generar interés por revertir este círculo vicioso que cambia el sistema actual. Para Vanoli, “la zona es muy amplia y el tema seguridad está hoy en día muy abandonado. Espero que mejore la presencia de las patrullas policiales en el campo, que instalen un puesto de control fijo un punto estratégico para apoyar de manera rápida y eficiente la seguridad de la gente de campo”.

Todos los entrevistados concuerdan en que al enterarse de un robo se siente impotencia. Mauro manifiesta que la primera sensación es de mucha bronca, enojo. “Impotencia de saber que los ladrones nunca van a tener su merecido y que siempre es uno el que sale damnificado. Por otro lado, pensar que estamos completamente desprotegidos por el sistema legal en estas situaciones es inevitable”. Para Miguel Torino el primer impacto causa soledad, “que no le importa nada al gobierno, ni que las rutas estén rotas, ni la gente entre a tu campo. Nada se puede hacer porque cada vez hay menos control y más desidia y desinterés. Cada vez importa menos el sistema productivo pero la provincia vive en gran parte del sector primario. Piensan que el productor es multimillonario y tiene que aportar a todos, a la policía, pagar impuestos, pero cada vez dan menos los números y además te roban” •



Usá tus Granos como medio de pago

Podés utilizar tus granos para:

- Adquirir insumos o servicios
- Fijar cobertura de márgenes
- Aumentar tu flujo de capital de trabajo
- Pagar líneas de crédito

Una sinergia entre Banco Macro, Comercio Interior y Macro Warrants que te brindan:



Seguridad
para operar con el
respaldo de Banco Macro



Operá con Granos



Financiación
accedé a las
mejores condiciones

0810-555-2112
macro.com.ar

 **Macro**
Cerca, siempre.

CARTERA COMERCIAL. MONTO MÁXIMO, PRODUCTOS Y SERVICIOS DE FINANCIACIÓN SUJETOS A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN, OTORGAMIENTO Y APROBACIÓN CREDITICIA DE BANCO MACRO S.A. EL IMPORTE DE LA FINANCIACIÓN PODRÁ SER DESTINADO A CUALQUIERA DE LOS DESTINOS PERMITIDOS POR LA NORMATIVA DE APLICACIÓN PARA LA MODALIDAD DE FINANCIAMIENTO CORRESPONDIENTE. CONSULTE LAS DISTINTAS FORMAS DE FINANCIACIÓN DISPONIBLES Y LAS CONDICIONES DE SU OTORGAMIENTO EN SU SUCURSAL MÁS CERCA O LLAMANDO AL 0810-555-2112. PROMOCIÓN EXCLUSIVA CLIENTES BANCA AGRONEGOCIOS.

VISITA A CRESUD

Por Alexander Pollak | Fotos Ana Lourdes Alderete



» EN LA SEMANA DEL 22 AL 26 DE JUNIO, TRES ATENEÍSTAS fuimos invitados a colaborar con la consultora *Bordelois-Chiara* en el recuento anual de la empresa CRESUD. Para lo cual los días previos se realizaron reuniones vía *zoom* con los asesores quienes nos explicaron el trabajo a realizar y la mecánica que debíamos tomar.

La actividad tenía varias etapas: recuento de insumos agrícolas y veterinarios, acopio, granos y silos, hacienda, para lo cual, a lo largo de las jornadas, cubrimos estas etapas, nos dividimos en equipos de trabajo integrados por asesores externos. Esta última función en esta actividad fue cumplida por nosotros, y dos encargados de la empresa.

“Personalmente, fue una experiencia gratificante, ya que significó un acercamiento al ámbito laboral que como ingeniera agrónoma no había tenido anteriormente, fueron 5 días de aprendizajes, encontrándome con total predisposición tanto del equipo de CRESUD como del equipo de asesores de Bordelois-Chiara para responder toda consulta que iba apareciendo”, expresó *Agustina Barreiro* una de las ateneístas que hizo la auditoría.

“Por todo esto no me queda más que agradecer. En primer lugar, al Ateneo y a la Sociedad Rural Salteña por la oportunidad. Es muy importante que los jóvenes que decidimos iniciar un camino de formación en la institución podamos acceder a estos espacios para seguir profundizando nuestra formación técnica, conocimientos sobre la realidad productiva de la provincia y acumulando experiencia como jóvenes profesionales, así como también a Bordelois-Chiara por la confianza plena en este trabajo, y al equipo de CRESUD por el lugar y la predisposición en todo momento”.

Con esta experiencia en una cuarentena más relajada, que los salteños podemos transitar en los últimos meses, a diferencia de otros lugares en donde es más difícil que se generen estas actividades, algunos de los ateneístas pudimos aprender en el lugar y adquirir nuevos conocimientos de campo. Esperamos que se den nuevas oportunidades para que todos los que integramos el Ateneo podamos vivir esas experiencias •

EL FORTIAN S.R.L.
FG

CARNES
Buena Genética

ADOLFO GUEMES 890

TEL: 0387-4311890
SALTA-CAPITAL

EL FORTIAN S.R.L.
FG

TRANSPORTE

SERVICIOS DOBLE Y SIMPLE

CEL: 0387-154741523
SALTA-CAPITAL

¿SERÁ JUSTICIA?

FALLOS DESATINADOS DE LA JUSTICIA FEDERAL COMPROMETEN EL FUTURO DE LA ACTIVIDAD

Jorge G. Flores Canclini

► DE LA MOROSIDAD DE LA JUSTICIA FEDERAL DAN FE LAS CAUSAS por corrupción y los reclamos previsionales, yacentes bajo el polvo acumulado en décadas de indefinición.

Sorprende entonces la celeridad con que jueces federales de diferentes jurisdicciones vienen fallando a favor de fábricas de cigarrillos de dudosa prosapia, unidas en la causa común de evadir¹ “con licencia” lo dispuesto en una ley que además de fijarle la carga impositiva que dota a las arcas nacionales de ingentes recursos, recauda la participación de los productores en el precio del atado de cigarrillos y que conforma el Fondo Especial del Tabaco, herramienta indispensable para asegurar la competitividad internacional de los excelentes tabacos nacionales, producidos en siete provincias, no precisamente de las mejor favorecidas en términos socio económicos.

Y ese Fondo Especial del Tabaco viene sufriendo importantes mermas en sus ingresos dado que casi el 15% del mercado consume cigarrillos abarataados por esos insólitos fallos judiciales que han liberado de impuestos a empresas para las que el dumping es el principal componente de su desleal competitividad.

Es así como la evasión que generan la falsificación y el contrabando, la cadena del tabaco se ve perjudicada también por estas exenciones.

En una presentación a la Corte Suprema de la Nación la Federación Argentina de Productores Tabacaleros², definió con claridad la situación: *El Gobierno Nacional y las provincias perdieron cuantiosos recursos fiscales en el período 2016-2019, además de los que se estiman para este 2020, producto de las medidas cautelares que la Justicia Federal le otorgó a Tabacalera Sarandí, eximiéndola de pagar el impuesto interno mínimo aprobado por el Congreso Nacional (autos “TABACALERA SARANDÍ S.A. C/ EN AFIP DGI S/ DIRECCIÓN GENERAL IMPOSITIVA” exp.nº 8093/2018, hoy en la Corte Suprema)*

Recientemente, otros jueces federales en sorprendentes fallos otorgaron idéntico beneficio judicial a las manufactureras Espert S.A. (provincia de Buenos Aires) y Tabes S.A. (provincia de Salta), por lo que este desfinanciamiento se agravará al incrementarse el número de fabricantes con un régimen impositivo de menor tributación y por ende diferencial a los de los restantes fabricantes de cigarrillos. Los fondos afectados por esta medida cautelar impactan



directa y sustancialmente en las provincias, que dejan de percibir ingresos en concepto de impuestos internos, iva, ingresos brutos y el Fondo Especial del Tabaco, y también en los recursos de jubilados y beneficios de asignaciones sociales por afectar directamente ingresos de la anses.

Los fondos afectados por esta medida cautelar impactan directa y sustancialmente en las provincias, que dejan de percibir ingresos en concepto de impuestos internos, iva, ingresos brutos y el Fondo Especial del Tabaco, y también en los recursos de jubilados y beneficios de asignaciones sociales por afectar directamente ingresos de la anses.

La convalidación de las excepciones impositivas por vía del otorgamiento de medidas cautelares podría dejar sin trabajo a miles de personas y desfinanciar a 50.000 productores de tabaco, 7 millones de jubilados, 4 millones de beneficiarios de asignaciones sociales, 1 millón de trabajadores de la cadena del tabaco y, en definitiva, a millones de habitantes al recortar ingresos esenciales para el Estado Nacional. Ello sin considerar el impacto devastador que tendría para los recursos del Fisco Nacional que se generalice la utilización abusiva de las medidas cautelares para la eximición impositiva de otras actividades productiva...

Hasta aquí el quebranto que significa al estado dejar de percibir³ unos 40 mil millones al año.

Pero hay razones más contundentes en el esquema tributario que grava al cigarrillo: la frustración del objetivo de promover el desaliento del consumo por el encarecimiento por la aplicación de mayores cargas impositivas.

Leemos en publicaciones del Ministerio de Salud e la Nación que: El Ministerio de Hacienda y Finanzas Públicas de la Nación concretó un aumento que eleva al 75% la alícuota de impuestos internos, medida que impactará en el precio de venta final de los productos de tabaco en un 53,6%. Este gravamen es una de las acciones que alienta el Convenio Marco para el Control del Tabaco de la Organización Mundial de la Salud (oms) con el objetivo de reducir la demanda de tabaco.

"Los impuestos al tabaco son más que recaudatorios, su aumento tiene impacto sanitario, ya que desalientan a consumidores actuales, favorecen la cesación tabáquica y disuaden a los jóvenes a iniciarse en el consumo, profundizando la tendencia en descenso del consumo.

La Organización Mundial de la Salud (oms) recomienda la suba de los impuestos sobre los productos de tabaco como una estrategia eficaz para reducir la demanda de estos, contribuir a mejorar los resultados sanitarios y prevenir la iniciación en el consumo. Los impuestos son una medida eficaz para reducir el consumo de tabaco⁴.

Y la misma oms se ocupa de no dejar dudas, poniendo los fallos cuestionados en paridad de efectos con el contrabando y la falsificación:

Los impuestos al tabaco son el medio más eficaz de reducir el consumo de tabaco y los costos de la atención de salud, sobre todo entre los jóvenes y la población de bajos ingresos, a la vez que permiten incrementar los ingresos fiscales en muchos países...

...Los aumentos de impuestos deben ser suficientemente altos con el fin de empujar los precios por encima del crecimiento de los ingresos. Un 10% de aumento en el precio del tabaco reduce el consumo de tabaco en aproximadamente un 4% en los países de ingresos altos y en cerca de un 5% en los países de ingresos medianos y bajos...

...Pese a ello, introducir impuestos elevados al tabaco es la medida menos aplicada entre el conjunto de diferentes medidas disponibles para el control del tabaco.

La elusión fiscal (lícita) y la evasión fiscal (ilícita) socavan la eficacia de las políticas de control del tabaco, en particular la relativa al aumento de los impuestos al tabaco⁵.

El Manual Técnico de la oms sobre Administración de Impuestos al Tabaco es terminante al afirmar que: Las actividades de elusión fiscal, tanto por los consumidores como por los productores, limitan la capacidad de los gobiernos para captar ingresos y controlar el consumo mediante la tributación⁶.

Estas políticas impositivas que hoy algunos jueces pretenden eliminar de un plumazo, tuvieron repercusión y reconocimiento internacionales. Así fue como el Premio *Bloomberg Philanthropies* para el Control Mundial del Tabaco distinguió al país por el trabajo conjunto de los ministerios de Hacienda, Salud y la Fundación Interamericana del Cora-



zón que llevó al aumento de los impuestos internos de los cigarrillos en 2016, una medida orientada a desalentar su consumo y generar recursos para compensar los costos del tratamiento de enfermedades asociadas al tabaquismo⁷.

Resulta entonces más que evidente la inconveniencia de la seguidilla de fallos contradictorios con el interés público. Así lo reconoce la Procuración General de la Nación, que ya emitió un dictamen en contra de que prosigan las medidas cautelares para evitar el pago del impuesto mínimo.

Lo que ahora está sujeto a opinión del máximo tribunal de justicia de la Nación⁸ no es tanto el derecho de estas empresas a no tributar, como el del estado a percibir los impuestos establecidos por una ley nacional, lo que ha sido comprendido así en la primera instancia. Fue la Cámara de Apelaciones en lo Contencioso Administrativo Federal la que hizo lugar a una excepción violatoria de las normas de la sana competencia y de los derechos de los tabacaleros.

A todo esto, estas empresas desleales han emprendido una estrategia de victimizarse adhiriendo a aquello de que no hay mejor defensa que un buen ataque.

Como muestra palpable de la arraigada costumbre argentina de confundir el aserrín con el pan rallado, se destacan las declaraciones de alguno de estos evasores con licencia, adhiriéndose a la prédica *Nac & Pop* del combate al oligopolio multinacional de las tabacaleras que tan bien armoniza con el populismo que sobreabunda en estos parajes.

Según informa la Agencia Nacional de Noticias TELAM, La pyme nacional *Tabacalera Sarandí* (TS), acusó al gigante mundial *Philip Morris-Massalin Particulares*, de realizar maniobras junto a funcionarios de la administración del ex-presidente *Mauricio Macri*, para aprobar la reforma impositiva al tabaco que reduce alícuotas para grandes corporaciones e introduce un impuesto mínimo, perjudicando a las pequeñas y medianas empresas.

La falacia de esta interpretación conspirativa queda patente en el hecho de que la implementación de impuestos al tabaco con montos fijos mínimos y/o mixtos es una práctica común en el resto del mundo. De acuerdo con la información de la OMS, en septiembre de 2015, el 72% de 167 países utilizaba ese tipo de sistemas.

Es indiscutible que el sistema impositivo vigente se adecua a disposiciones sanitarias internacionalmente aceptadas y las elusiones tienen un alto componente de oportunismo y deslealtad comercial y todo parecería indicar que el máximo tribunal corregiría en breve, los excesos desatinados de algunos jueces federales.

Son muchos los sectores esperanzados en que
¡Será Justicia!

¹ Como veremos más adelante, el término que define estas conductas es eludir, acto lícito, pero no menos dañino en la cuestión que nos ocupa.

² Integrada por Cámara del Tabaco de Jujuy, Cámara del Tabaco de Salta, Asociación de Plantadores de Tabaco de Misiones, Cámara del Tabaco de Misiones, Cámara de Tabaco de Tucumán, Asociación de Productores de Tabaco de la Cocha, Asociación de Productores Tabacaleros de Chaco, Cámara de Tabaco de Corrientes y Cooperativa de Tabacaleros Agropecuarios del Tucumán.

³ Impuesto adicional de emergencia sobre el precio final de venta de cigarrillos o FAS, que grava con una alícuota de 7% sobre el precio de venta al público (PVP) y destina su recaudación al Sistema Integrado Previsional Argentino (SIPA). Impuesto que crea el Fondo Especial del Tabaco (FET) grava en aproximadamente 7,5% el PVP. Impuestos Internos con una alícuota nominal de 75% sobre el precio neto de impuestos (PVP neto de FET, FAS, y otros impuestos) siempre y cuando el pago supere un valor mínimo equivalente al 75% del impuesto pagado por la categoría más vendida (CMV) que calcula trimestralmente la AFIP (Fuente: La Reforma Tributaria Argentina de 2017, Secretaría de Política Económica, Ministerio de Hacienda, junio 2018).

⁴ <http://www.msal.gob.ar/tabaco>

⁵ <https://www.who.int/es/news-room/fact-sheets/detail/tobacco>

⁶ Manual Técnico de la OMS sobre Administración de Impuestos al Tabaco. Washington, DC: OPS, 2015.

⁷ 11/7/2020 Argentina premiada por reducir el tabaquismo con impuestos al cigarrillo - Télam - Agencia Nacional de Noticias.

⁸ Argentina.gob.ar 12-10-18. El Gobierno Nacional, a través de la Administración Federal de Ingresos Públicos, presentó un pedido a la Corte Suprema de Justicia de la Nación para que se revierta una medida cautelar otorgada a la tabacalera Sarandí S.A. que la exime de pagar el impuesto mínimo al cigarrillo, el cual tiene entre sus objetivos disminuir el consumo de tabaco para proteger la salud.

La medida cautelar otorgada por la sala IV de la Cámara Nacional de Apelaciones en lo Contencioso Administrativo Federal impide la plena implementación de la Ley Nacional 27.430, sancionada en diciembre de 2017 por medio de la cual se estableció un impuesto mínimo de 28 pesos, actualizable por inflación, con el fin de disminuir la brecha de precios entre las marcas de cigarrillos, y así reducir los incentivos a cambiar el patrón de consumo hacia opciones más baratas.

⁹ 11/7/2020 Acusan a Massalin y funcionarios macristas de beneficiar a las grandes tabacalera - Télam - Agencia Nacional de Noticias.

¹⁰ La Reforma Tributaria Argentina de 2017, Secretaría de Política Económica, Ministerio de Hacienda, junio 2018.



MAYOR RENDIMIENTO

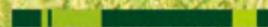
Eficiencia en **pasturas.**



03525 429400
www.grupoagroempresa.com.ar



**AGROEMPRESA
SEMILLAS**

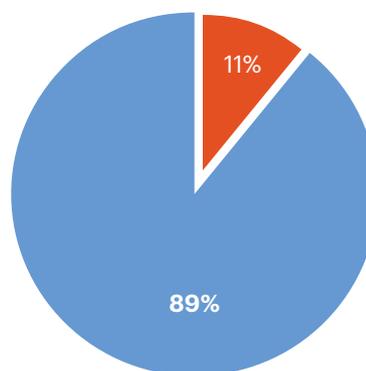


GESTIÓN DE TRIPLE IMPACTO EN EL SECTOR AGROPECUARIO DEL NORTE ARGENTINO.

“Según un estudio realizado por las consultoras en Responsabilidad Social, ACER y SER+, el 94% de las empresas pertenecientes al sector posee voluntad corporativa para invertir en RSE. Mientras que el 72% ya realiza acciones vinculadas al tema o posee programas integrados a la organización”.

REALIZA ALGUNA ACTIVIDAD DE RSE

■ Si ■ No

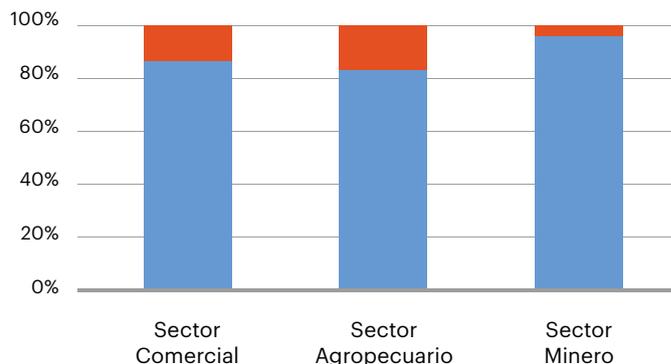


➤ DURANTE LOS MESES DE ABRIL A JUNIO DE 2020 LAS Consultoras acer RSE y SER+, llevaron a cabo un estudio sobre Responsabilidad Social Empresaria (RSE) en el Noroeste Argentino en tres sectores: Minero, Agropecuario e Industrial y Comercial con el fin de identificar el nivel de conocimiento e involucramiento del sector privado en las prácticas de RSE.

En el sector agropecuario el 89% de las respuestas corresponden a empresas que operan en la Provincia de Salta. La mayoría fueron de Empresas Agroindustrial (29%), seguidas por empresas Pymes agropecuarias con menos de 20 empleados (23%) y pequeños productores agropecuarios (23%).

Las empresas agropecuarias consideran que la sustentabilidad y RSE es importante sin importar el tamaño o tipo de empresa. La mayor parte (97%) de los encuestados la considera relevante inclusive para el desarrollo económico del sector, aunque las inversiones actuales no demuestren que lo están posicionando como prioridad en su institución.

A la hora de considerar a la RSE como parte de la estrategia de negocio, el estudio presenta que la mayoría de las acciones que se practican en materia de RSE en el sector están vinculadas a la concepción filantrópica del término; donaciones esporádicas, acompañamiento a la comunidad en acciones puntuales y apoyo a causas sociales (59%). Sólo el 13% posee programas de RSE integrados en su organiza-



FERIA ORIGINAL JOHN DEERE 2020

- Descuentos de hasta 14% en repuestos y consumibles.
- Descuentos especiales para compra de maquinaria.
- Beneficios impendibles para la compra de combustibles.

Descuentos HASTA 30 DE AGOSTO

NUEVA PLATAFORMA conecta deere.com.ar

SUCURSALES: SALTA - LAS LAJITAS - EMBARCACIÓN - ROSARIO DE LA FRONTERA - PERICO - LEDESMA

CIA. MERCANTIL

5° REMATE ANUAL · MACAPILLO 2020



1340

LA SULTANA + DON REMO

DOMINGO 27 SETIEMBRE

BRANGUS

- 40 Toros Neg/Col · **La Sultana + Don Remo**
- 20 Vaquillonas Neg/Col · 5 Lotes Premium p/ Donantes
- 70 Vaquillonas Base · **Núcleo Genético Don Remo, Salta.**

BRAFORD

- 10 Toros · **La Olguita**
- 10 Vaquillonas · **La Olguita**



IVAN L. O'FARRELL S.R.L.



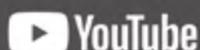
LA SULTANA



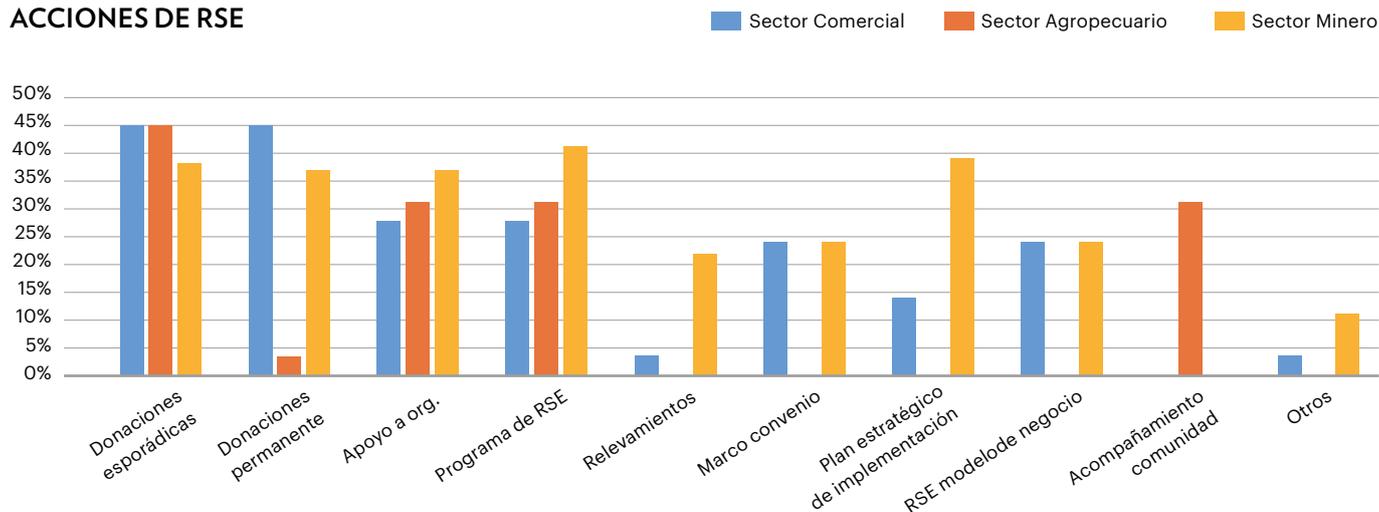
DON REMO

Pre Venta Online · www.lasultana.com.ar

Televisado + Streaming · 13,30 HS.



ACCIONES DE RSE



ción. Estas acciones sociales aisladas son positivas, pero dificulta posteriormente la medición de impacto. Esto denota uno de los principales desafíos que presenta el sector, la necesidad de evolucionar en el concepto de RSE hacia una mirada estratégica del negocio basada en el triple impacto.

Se identificó que como punto de partida para construir una política de RSE integrada a la organización uno de los pasos indispensables es detectar las principales problemáticas sociales y ambientales que afrontan las comunidades en las cuales operan las empresas del sector. Según los resultados obtenidos, a criterio de los encuestados, las necesidades más urgentes son el acceso a la educación, la pobreza, desnutrición y el desempleo (56%), seguidas por un 19% que considera la contaminación ambiental y acceso al agua; y el restante otras como dengue, salud, adicciones, analfabetismo, falta de capacitación. En este sentido, la RSE cobra fuerza y se convierte en un modelo de negocio cuando las acciones nacen desde la voluntad corporativa, están alineadas a los valores de la organización, generan un triple impacto y son sostenibles en el tiempo.

Esta mirada de la RSE, genera un impacto directo en la imagen y reputación de la organización y del sector en su conjunto. Según datos de la investigación el 48% opina que, ante el contexto actual, su empresa/organización necesita tener mayor visibilidad ante los medios, siendo más de la mitad de los encuestados que presenta cierta resistencia ante esto. El 37% opina que el Sector Agropecuario tiene una buena imagen y reputación social, mientras el 29% opina que tal vez.

La comunicación se convierte en la herramienta para gestionar, visibilizar y posicionar la RSE como un elemento diferenciador dentro y fuera de la organización como del sector, para ello, la medición de impacto es un componente fundamental. A partir de los resultados del informe, se observa que más de la mitad (66%) de los encuestados no realiza ningún tipo de acción para comunicar las actividades vinculadas a la RSE. Sólo el 13% realiza reportes de sustentabilidad, mientras el 16% realiza memorias, y un mínimo porcentaje (6%) balance social. Es a través de ella que se

genera transparencia y confianza para lograr mayor compromiso y fidelización de los diferentes grupos de interés.

Por último, algunas conclusiones abordadas por el informe arrojan que será clave aunar esfuerzos, tejer redes y generar alianzas entre los diferentes actores para crear una sinergia y desarrollo colaborativo del sector que pueda aportar al desarrollo local generando un crecimiento económico y social resguardando el impacto ambiental. No es necesario grandes inversiones, lo importante es empezar por pequeñas acciones sostenibles en el tiempo.

La formación y el empoderamiento de los líderes de las empresas y organizaciones en la materia tomará un papel fundamental para lograr un progreso y crecimiento de estas acciones en el sector. La mirada hacia una gestión basada en el triple impacto será el principal desafío para ellos •

Sobre Nosotras

Acer RSE es una consultora que brinda asesoramiento, estrategias y herramientas que permitan a las organizaciones desarrollarse responsablemente. Trabaja con empresas, organismos públicos, universidades, organizaciones de la sociedad civil y emprendedores locales que buscan crecer a través de la gestión de triple impacto.

Su principal objetivo es, lograr que la mayor cantidad de organizaciones y personas sean parte del desarrollo sostenible del norte Argentino.

SER+ es una consultora especializada en la creación, implementación y comunicación de proyectos en Responsabilidad Social con una visión marcada en la gestión del triple impacto. Formada por un equipo de profesionales en las áreas de Relaciones públicas, trabajo social, contabilidad y auditoría, con amplia experiencia en el ámbito de las organizaciones y proyectos sociales; dedicadas a acompañar a emprendedores, empresas y organización a potenciar sus proyectos y negocios con un propósito social y ambiental.

NUEVA BIOCLOSTRIGEN® J5 DE 2ML

LA VACUNA CON MÁS CONTROLES QUE EN UN AEROPUERTO



CALIDAD SUPERIOR PARA UNA PROTECCIÓN EFICAZ.

66 controles y un proceso de ultra concentración y purificación de antígenos garantizan **la vacuna más segura y potente del mercado.**



Biogénesis Bagó
La evolución de la salud animal



GANADERÍA

UN VETERINARIO RURAL DIO VUELTA EL RESULTADO DEL NEGOCIO

Por Ing. Agr. Liliana Rosenstein | Fotos M.V. Raúl Marín

► COMO ASESOR DE UNA EMPRESA SALTEÑA QUE ESTABA A PUNTO de abandonar la ganadería, hizo un diagnóstico del problema y jugó todas las cartas. Pasó de ciclo completo a cría, bajó la mortandad de 16% a 0,9%, introdujo el Brangus de calidad y alcanzó una preñez del 92%. Hoy los terneros logran el máximo valor de mercado.

M.V. Raúl Marín, un médico veterinario de alta formación académica en el país y en el exterior explica a través del caso de *San José de Pocoy S.A.*, desarrollado durante los últimos 12 años, cómo resolvió las problemáticas sanitarias claves, representativas de las limitantes que afectan el despegue de la ganadería del noroeste argentino (NOA).

Desde VALOR CARNE decidimos contar los detalles de su tarea que le valió el premio de la Academia Nacional de Agronomía y Veterinaria, otorgado por *Biogénesis Bagó*, dada la importancia de mejorar la productividad en una región deficitaria en carne para consumo local y con alto potencial para la exportación.

"Mi actividad principal siempre ha sido la de cualquier veterinario rural, por eso en 2006 me incorporé a este campo, que hacía un ciclo completo con un rodeo heterogéneo, mezcla de criollo con cebú, e intentaba incorporar el Brangus colorado. Ya contaban con asesoramiento profesional, pero tenían una mortandad del 16%, algo inviable", dijo el M.V. Raúl Marín, docente en Producción Animal de la Universidad Nacional de Jujuy, aludiendo a que la empresa mixta, agrícola, ganadera y forestal, había considerado dejar de lado el negocio cárnico porque no se podía sustentar.

La firma dedica cerca de 5.700 hectáreas a la producción bovina en plena yunga salteña, una región selvática y con mucha sierra, donde el desafío de desarrollar eficientemente la actividad es mayor que en las zonas tradicionales.

"El 55% de la superficie ganadera es monte, no daba para engordar. Por eso, rápidamente, cambiamos a la cría neta. Al principio hubo una fuerte reducción de vientres, de los 700-800 iniciales seleccionamos la mitad y con ellos se empezó a trabajar de forma más ordenada", recordó.

Para Marín, la base de la mejora fue estabilizar sanitariamente el rodeo, partiendo de un diagnóstico acorde a las particularidades del NOA. "Fuimos detectando una decena de patologías de gran impacto productivo, en ciertos casos inexistentes en la bibliografía nacional. Algunas veces aplicamos terapéuticas conocidas y otras hemos tenido que improvisar para controlarlas", aseveró.

Al cabo de tres o cuatro años de sucesivos diagnósticos y medidas acordes, esa mortandad del 16%, la mayoría al parto y durante la recría, se redujo al 0,9%. "Ésa fue la clave del éxito productivo", aseguró Marín.

DIAGNÓSTICO & MANEJO

¿Cómo bajaron la mortandad tan drásticamente?

El campo presentaba un brote de rabia, que no había sido diagnosticado anteriormente, a pesar de ser una enfermedad endémica en la zona. "Habían intervenido una canti-



POR INTERNET



EN FERIA

CONFIABILIDAD EN TODOS LOS CAMPOS

Somos la Consignataria con mayor cobertura geográfica del país y mas de 20 años en el rubro.

REPRESENTANTES EN SALTA

- Federico Pollitzer
(0387) 15-5820515 / madelan.salta@gmail.com
- Marcelo León
(0387) 15-5949318 / marcelo.t.leon@gmail.com

- Remates semanales por internet hace 10 años
- Ventas Particulares de Invernada, Cria y Reproductores
- Mercado de Liniers
- Ventas directas a frigoríficos
- Caballos Criollos
- Compra-venta y arrendamientos de campos



dad de veterinarios, lo que indica un déficit en la formación profesional regional. Tampoco hay laboratorios cercanos, tenemos que acceder con las muestras de forma urgente al Instituto Pasteur de Buenos Aires. Lo cierto es que ésta fue la llave para terminar con el 90% de la mortandad de crías y adultos", contó.

Otra patología importante era una pulga que afectaba a la mayoría de los adultos, entre ellos el 50-70% de los toros, produciendo lesiones dolorosas en las patas. "Es un planteo sumamente extensivo. Los animales dejaban de caminar, de comer, de ganar peso. El efecto en los toros era peor, porque deben estar atléticos para dar un servicio eficiente", comentó.

Esta enfermedad, que se disemina en las zonas secas del NOA y algo en el NEA, fue descripta por primera vez en el país por Marín. "Pica mucho, por eso la llaman pique. Lo digo por experiencia propia, me la agarré trabajando a campo, aunque en las personas es más leve, tratable", afirmó.

¿Qué hicimos? "No hay drogas veterinarias para su control, por eso decidimos estudiar los hábitos de los animales. Notamos que salían del monte por la tarde para ir a las aguadas, que están rodeadas de arenales y se quedaban ahí tirados. Entonces, probamos fumigando esas áreas con un piretroide de uso agrícola", reveló. ¿El resultado? "El primer año hicimos dos o tres tratamientos, incluyendo los corrales, y del 8% de vacas que debíamos refugar, bajamos al 0,5%. Además, manejamos los toros en potreros bien empastados, de modo que hubiera poca arena, y eso nos llevó a disminuir el refugio del 50% al 0%", detalló.

Luego de este hallazgo, Marín divulgó la experiencia en una publicación que se difundió en ámbitos profesionales y sin embargo no logró concientizar sobre el problema. "Si go viendo pique en campos aledaños", lamentó.

Otra particularidad de la zona son ciertas plantas tóxicas, diferentes a las pampeanas, como el cafetillo que afecta adultos y posiblemente a fetos. "Invade lotes que han sido agrícolas y es más peligrosa en la época que fructifica, jus-

tamente cuando los rodeos están recién preñados. Por eso, planificamos el pastoreo para evitar esos potreros, además de tratarlos con herbicidas. Después que divulgamos el caso, he recibido consultas sobre la misma patología desde Catamarca, Santa Fe, Chaco y Salta", reveló.

También se diagnosticó la carencia de yodo que causa una enfermedad endémica en el NOA. "Vimos que del 17% de los terneros muertos al parto, la mitad tenían bocio. Empezamos a aplicar yodo inyectable a todo el rodeo y en un sólo año esa pérdida bajó al 0,5%", aseguró.

EL SALTO PRODUCTIVO

Una vez estabilizada la sanidad, San José de Pocoy empezó a incorporar el Brangus colorado por vía paterna, mediante un paquete tecnológico que incluye inseminación artificial a tiempo fijo (IATF) de vaquillonas de reposición y vacas adultas, y destete precoz de vaquillonas de primer parto y vacas cola de parición.

RODEO SAN JOSÉ DE POCOY, 2012.

"Desde el inicio hicimos selección por fertilidad, aunque los vientres eran de todos los colores. Mientras daban terneros, la inseminábamos y así fuimos creciendo con reposición propia. Hoy, el campo tiene 1350 vientres en producción, el 90% Brangus colorado definido", explicó. Y prosiguió: "utilizamos semen de centros genéticos de renombre y elegimos toros con DEPS de facilidad de parto, bajo peso al nacimiento y alto peso al destete".

VACAS BRANGUS COLORADO CON CRÍA AL PIE, 2019

Si bien estas prácticas son utilizadas en todo el país, para Marín el diferencial está en que el trabajo es personalizado. "No delego tareas de responsabilidad profesional, entonces, sé qué puntos de control aplicar. Por ejemplo, hago

Maderera Rosario

INSTALACIONES GANADERAS: MANGAS- BRETES -
CARGADEROS- TRABILLAS - TRANQUERAS

maderas-machimbres-tirantes-
fibrafacil-herrajes-abrasivos



Av. Pataca 150 / Rosario de la Frontera / Salta.
Tel. (0387) 441420 440927 madererarosario@hotmail.com.ar



Raúl al medio con personal de Finca Pocoy

analizar las pajuelas antes de la inseminación", dijo Marín, que cuenta con la colaboración de un capataz y tres puesteros muy entrenados.

El grupo de trabajo durante una IATF, con Marín a la izq.

¿Eficiencia reproductiva?

"Hoy, se aplica IATF en el 90 % de los vientres. La preñez inicial era del 76% y el promedio de los últimos ocho años es del 91%, cuando el grupo CREA del NOA está en el 81%. La pérdida tacto-destete era del 25% y creemos que este año rondará apenas el 6-7%", enumeró. Y agregó: "el destete pasó del 55% al 80% y el peso al destete, se elevó en 30kg promedio por cabeza, un logro económico muy importante. El año pasado, en dos remates televisados de Canal Rural, los lotes recibieron el precio más alto".

Alcanzar un nivel de eficiencia reproductiva del nivel pampeano, en una zona selvática, totalmente marginal, es algo que en San José de Pocoy se logró durante los primeros tres años, con este manejo profesional. "Pero la sanidad es dinámica y surgieron nuevos problemas", advirtió Marín.

En el 2013-14 hubo una gran sequía que desencadenó carencias de cobre, situación que tampoco estaba descripta

en la zona. "Nacían terneros con severos signos neurológicos y déficit de desarrollo, eso fue otro golpe que afectó toda la cabeza de parición. Lo diagnosticamos de inmediato, dominamos el problema y llevamos de vuelta los índices de parición y destete a niveles altos", puntualizó.

Pero hace poco apareció la enfermedad del músculo blanco, causada por la carencia de selenio y vitamina E. "Murieron 16 terneros que habían nacido perfectamente. Se había visto algún caso así en la Cuenca del Salado, pero en la zona era una novedad. Los análisis mostraron que la afección de origen nutricional y para confirmarlo mandamos muestras al INTA Balcarce y a la Universidad de Davis, California", señaló.

Finalmente, Marín recaló la importancia del trabajo del veterinario rural. "En la zona se conoce a San José de Pocoy como 'el campo de las siete plagas', porque creen que tiene problemas, cuando en verdad tiene diagnóstico. Esto ha permitido poner en marcha prácticas correctivas, que dieron vuelta el resultado del negocio", afirmó. También destacó "el valor del entendimiento y la confianza con la administración de la empresa que respaldó cada paso, a pesar de los riesgos, teniendo en cuenta que la mayoría de las medidas implementadas han sido totalmente novedosas" •



AGROGANADERA

Representante en el NOA de:



0387 155 105650

bhughes.ar@gmail.com

Salta Capital

www.genpro.com.ar



Insecticidas



Herbicidas



Fungicidas



tecnomyl

Una empresa nacional con más de 25 años de experiencia en la región dedicada al desarrollo, producción y comercialización de productos fitosanitarios.

Administración Central
Av. Recta Martinolli 6667, P1°
(X5021HYC), Córdoba.

Lab. de Investigación y Desarrollo
Gregorio de Laferrere 2156
(X5009JMB), Córdoba.

Planta Industrial
Ruta 3 Km 2796 (9420)
Río Grande, Tierra del Fuego.

