



# SALTAPRODUCTIVA

AÑO XVI N° 75. EDICIÓN OCTUBRE - NOVIEMBRE 2020

AGRICULTURA. Cultivos de cobertura/servicio: Contribución a la sostenibilidad de los sistemas producción del NOA



Cámara del Tabaco  
de Salta

CÁMARA DE TABACO



ENTREVISTA AL ECONOMISTA  
LUCAS DAPENA

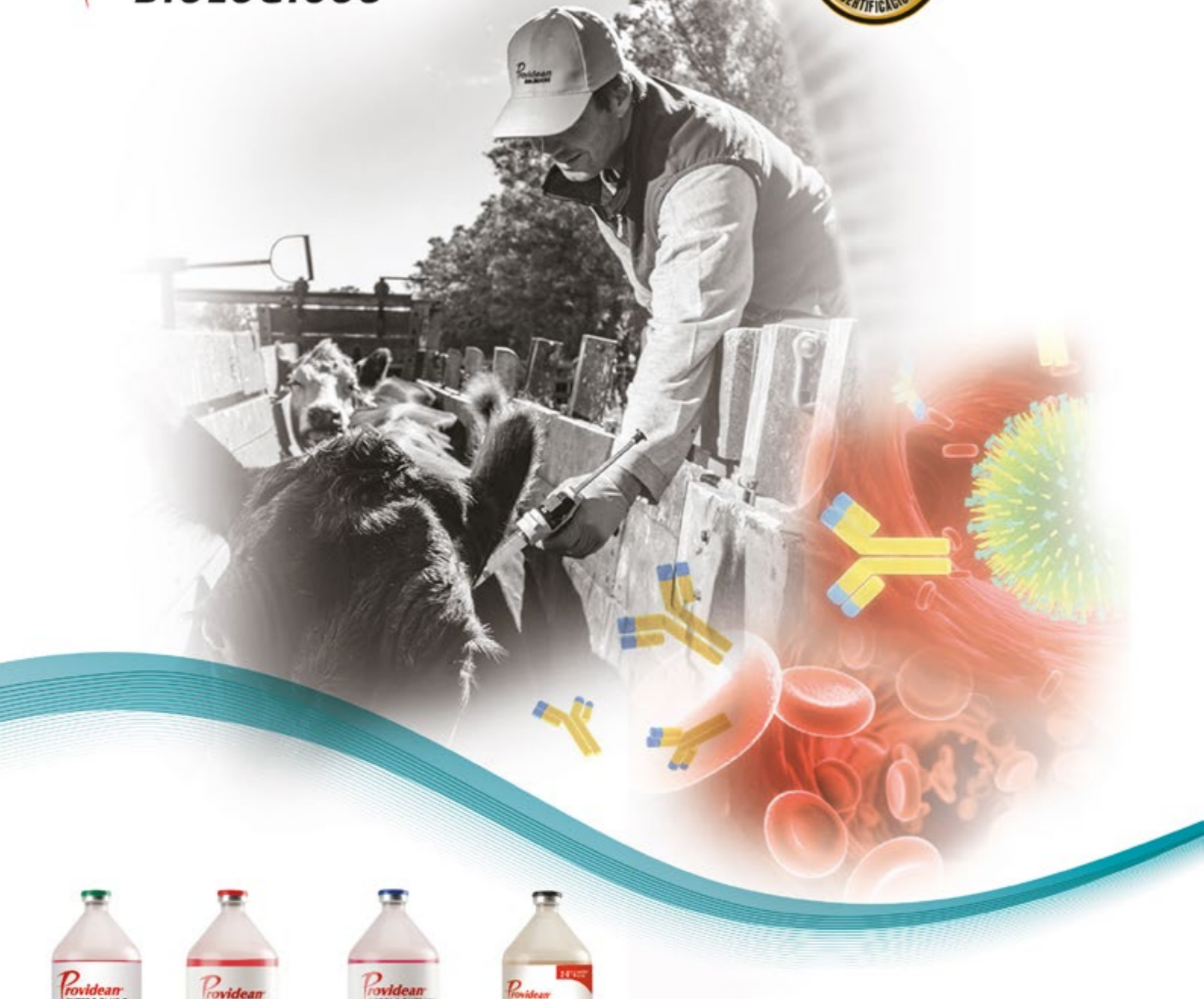


SE VIENE LA  
**76° EXPORURAL VIRTUAL**  
DEL 9 AL 11 DE NOVIEMBRE

**EXPO  
RURAL**

Salta 2020





Protección para la Vida Animal

**TECNOVAX**  
Sanidad Animal

## STAFF

Salta Productiva es una publicación gratuita para el sector agropecuario. Año XVI N° 75  
EDICIÓN OCTUBRE - NOVIEMBRE 2020

*Editor Responsable*  
Sociedad Rural Salteña

*Coordinación General*  
Mariana Rovaletti. mrovaletti@gmail.com

*Publicidad*  
Sofía Padilla - (0387) 4231806 – 4232600  
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar

*Diagramación y Diseño*  
IDEAR: EMILIA MÓNACO PARA IDEAR  
info@id-idear.com.ar

*Foto tapa*  
José Luis Madrid

*Foto interior*  
Ana Lourdes Alderete.

El Editor no se responsabiliza por el contenido de las notas, las cuales no necesariamente representan su opinión.

Sociedad Rural Salteña  
Avda. Gato y Mancha 1460 / c.p. a 4412 aga  
Salta- Argentina / Tel (0387) 423 1806  
Tel / Fax (0387) 423 5230  
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar  
www.ruraldesalta.org.ar

## COMISIÓN DIRECTIVA S.R.S. 2020

### PERIODO 2018 - 2020

Presidente	Ignacio García del Río
Vicepresidente	Carlos Segón
Secretario	Ricardo Roquette
Prosecretario	Ana Lucía Torres
Tesorero	Lucas Jovanovic
Protesorero	Joaquín Elizalde
Vocal 1	Javier López López
Vocal 2	Alberto Cajal Caro
Vocal 3	Gabriela Marcela Martínez
Vocal 4	Alfredo Figueroa
Vocal 5	Pablo Rivas
Vocal 6	Gastón Rodó
Vocal Sup. 1	Carla Fortuny
Vocal Sup. 2	Horacio Falcón
Vocal Sup. 3	Gonzalo Ruggeri
Vocal Sup. 4	Federico Pollitzer

### ORGANO DE FISCALIZACIÓN

Titular	Lucas Elizalde
Supl. 1	José Ignacio Lupión
Supl. 2	Ricardo Vidal
Supl. 3	Fernando Luis Fortuny

## SUMARIO

- 3** EDITORIAL.  
**LOS CAMBIOS QUE TRAJÓ LA PANDEMIA PARA EL CAMPO DE SALTA.** POR IGNACIO GARCÍA DEL RÍO
- 4** DESDE ADENTRO DE LA SRS.  
**“EL GOBIERNO NACIONAL PONE AL SECTOR AGROPECUARIO EN UN CONTEXTO MUY DIFÍCIL”** ENTREVISTA A CARLOS SEGÓN, VICEPRESIDENTE DE LA SRS
- 8** NOTICIAS DE LA SRS.  
**LA EXPO 76 ES VIRTUAL.**
- 10** ECONOMÍA.  
**“HAY SOLUCIONES QUE NO REQUIEREN DINERO COMO EL ORDENAMIENTO TERRITORIAL”.** ENTREVISTA A LUCAS DAPENA
- 16** AGRICULTURA.  
**CULTIVOS DE COBERTURA/SERVICIO: CONTRIBUCIÓN A LA SOSTENIBILIDAD DE LOS SISTEMAS PRODUCTIVOS DEL NOA**
- 20** GANADERÍA.  
**HABLEMOS DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL (IA).** POR GONZALO POODTS
- 26** NUTRICIÓN ANIMAL.  
**¿CÓMO AUMENTAR EL APROVECHAMIENTO DE FORRAJES DIFERIDOS?** POR ING. RODOLFO GONSOLIN, DPTO, TÉCNICO CONECAR
- 30** SALUD ANIMAL.  
**BENEFICIOS DE LA VACUNA J5 CONTRA COLIFORMES.** POR DR. EIAL IZAK, CONSULTOR EN MASTITIS Y CALIDAD DE LECHE
- 34** TABACO.  
**PANDEMIA DE COVID 19. CUANDO LO PEOR PUEDE SER LA ANTESALA DE LO MEJOR.** POR JORGE G. FLORES CANCLINI
- 40** MUJER RURAL.  
**LA ÚNICA VETERINARIA DE UNIÓN.** ENTREVISTA A CRISTINA ROSSETTO
- 45** EN PANDEMIA.  
**EL ATENEO SIGUE CON SUS ACTIVIDADES.** POR ALEXANDER POLLAK
- 47** AGRICULTURA.  
**TECNOMYL ARGENTINA: SOLUCIONES PARA PROTEGER Y OPTIMIZAR LOS CULTIVOS.**





**Cornejo Rovaletti S.R.L.**  
Maquinaria Agrícola

**VENI A CONOCER  
LA NUEVA LINEA  
DE TRACTORES  
ECONOVO DE AGROVIAL**

**CALIDAD Y  
CONFIANZA EN  
TU COSECHA**



**PEDÍ HASTA 36  
TU FARMTRAC CUOTAS**

**FARMTRAC**

**ECONOVO**  
INNOVACIÓN AGRICOLA AGRICULTURA

**consultanos:**

**Juan Pablo Rovaletti**  
Cel. +54 9 387 6853159  
jprovaletti@gmail.com

**Eduardo Bongiovanni**  
Cel. +54 9 387 6833222  
eduardobongiovanni@gmail.com

**SEDE CENTRAL**  
Avda. Chile 1650  
Salta, Argentina (4400)  
Te. 0387 423-3753

**SUCURSAL LAJITAS**  
Fco. Ferrer esq. Esquíú  
Las Lajitas, Salta (4449)  
Tel. 03877 499-4666  
Cel. +54 9 387 5128000

EDITORIAL

## LOS CAMBIOS QUE TRAJÓ LA PANDEMIA PARA EL CAMPO DE SALTA



En efecto, los rumores de modificaciones en la ley de Ordenamiento Territorial de Bosques pone en juego, una vez más, la autonomía de las provincias, sobre todo de aquellas que cuentan con una gran cantidad de esos bosques. No podemos perder de vista que Salta es la provincia argentina con mayor cantidad de áreas boscosas del país.

La conformación de programas de fiscalización y control del gobierno nacional sobre territorios provinciales pone en evidencia una clara violación de las facultades no delegadas por la Provincia a la nación. Sin embargo, preocupa el silencio del gobierno local sobre el tema en particular.

Somos conscientes de las dificultades de gobernar bajo las condiciones impuestas por la pandemia. Sin embargo, es hora de que el poder político adopte, en este momento, medidas certeras sobre aquellas políticas que tendrán su fruto a largo plazo. De lo contrario, y tal como lo venimos sosteniendo, es probable que este gobierno continúe el camino errático del que lo precedió.

Todo aquel que tiene vinculación con el sector productivo sabe del potencial ganadero de nuestra provincia. También sabemos cómo otras provincias vecinas aprovecharon la coyuntura local e internacional en materia de requerimiento de carne vacuna argentina. No podemos dejar pasar más oportunidades.

Entre tantas dificultades, nos vimos privados de realizar la tradicional muestra que organiza esta Sociedad Rural Salteña. Al menos, de la forma presencial que se desarrolló en otras 75 oportunidades.

Esta vez, y a tono con la mayoría de las actividades de este tipo, la exposición se realizará en forma virtual. Sin dudas, este será el mecanismo que permitirá mostrar gran parte de los avances genéticos y tecnológicos del sector. En este sentido, quiero agradecer el interés de productores, expositores, asociaciones de criadores, empresas vinculadas a nuestra actividad y a la Comisión Directiva por su enorme esfuerzo para la organización de este evento •

Hasta la próxima

Ignacio García del Río  
Presidente de la SRS

› COMO SIEMPRE, ES UN GUSTO PONERNOS EN CONTACTO CON los socios de esta entidad. En nuestra anterior edición adelantábamos las dificultades que la pandemia traería aparejada tanto a nivel nacional como internacional. Algunas de esas muchas dificultades tenía que ver con el modo de comunicación y trabajo.

Sin embargo, no hay dudas de que algunos de estos problemas han sido superados por el sector en general. Al menos, podemos decir que el campo tuvo la posibilidad, no sin algunos inconvenientes burocráticos que aún subsisten, de desarrollar gran parte de sus actividades.

Un claro ejemplo de ello fueron los diversos remates se reproductores que realizaron, con agilidad y buenos precios, las cabañas de la Provincia.

Sin dudas, una de las mayores dificultades a nivel local sigue siendo la circulación, tanto dentro de la provincia como hacia otras provincias, donde los productores desarrollan su actividad. Los cortes de ruta en el norte de la provincia nos traen recuerdos de épocas que suponíamos superadas. La situación puede ser aún más compleja en momentos en que se acerca la época de siembra y puesta a punta de maquinaria.

Las autoridades provinciales deben adoptar medidas urgentes que permitan superar estos problemas sin violencia e inútiles pérdidas de tiempo y recursos, sobre todo, si tenemos en cuenta que se trata de problemas menores comparados a los que se impulsan a nivel de gobierno nacional.



## “EL GOBIERNO NACIONAL PONE AL SECTOR AGROPECUARIO EN UN CONTEXTO MUY DIFÍCIL”



*En la entrevista el vicepresidente de la SRS, Carlos Segón, explica la situación actual del productor ante las cambiantes medidas del gobierno nacional, la expectativa con respecto al Ordenamiento Territorial, habla de las proyecciones para la próxima campaña. Valora el trabajo y la adaptación de la SRS en tiempos de pandemia con la futura Expo Virtual de noviembre que promete buenos resultados.*

miento cambiario. A ello se suma el desprecio al orden y respeto por lo institucional.

El gobierno nacional pone al sector agropecuario en un contexto muy difícil a la hora de tomar decisiones. El productor agropecuario puede decidir utilizar a la hora de sembrar un paquete de alta tecnología, pero este requiere en general, una mayor inversión en insumos de altos costos y del cual un gran porcentaje está dolarizado.

Seguramente en esta próxima campaña la tendencia irá hacia una menor área de siembra y se utilizará menor tecnología para minimizar riegos, aunque traiga aparejado menor producción.

**Usted en una nota en El Tribuno explica que los productores se ven obligados a decisiones muy complejas como comprar insumos con el dólar “contado con liqui”. ¿Cuál es el porcentaje entre ese dólar y el dólar oficial?**  
El dólar que el gobierno reconoce al productor de soja ronda en \$54, el dólar oficial cuesta \$80 y el “contado liquidación” \$165 y sigue subiendo. Es bueno tener en cuenta que el productor vende en dólares, pero el Banco Central en forma compulsiva se queda con los dólares y convierte en pesos que es lo que recibe el productor.

**¿El flete sigue incidiendo en el resultado de una manera determinante?**

Salta se ve afectada por estar lejos de los puertos que es una condición natural que incide altamente en los costos de fletes, pero de alguna manera se puede compensar con los valores de la tierra más bajos que en la zona núcleo.

En realidad el problema del costo de la distancia al puerto pasa por la falta de infraestructura, falta de ferrocarriles que bajen los costos del flete o compitan con el flete de camiones, el combustible es caro. Todo eso dificulta agregar valor a la materia prima.

**¿Qué medida del gobierno puede hacer competitivo al sector hoy?**

Las medidas que el productor necesita son: primero sacar las retenciones de esa forma el sector podrá ingresar más dólares para disminuir el déficit primario, y empezar a consolidar la moneda.

En segundo lugar, empezar a bajar otros impuestos distorsivos como el impuesto al cheque, ingresos brutos y otros tantos, que muestren una señal al sector de previsibilidad certeza, que no lo obliguen a “defaultear” los créditos del exterior como ocurrió en la última resolución del Banco Central.

» **¿Cómo será la campaña 20/21 con este contexto de dólar, de impuesto a las ganancias, inflación encubierta en el impuesto a las ganancias que se suma al precio del dólar?**

La campaña 20/21 tiene dos variables fundamentales, una es la definición de la perspectiva climática es decir si consolida La Niña o El Niño. Este fenómeno tiene una relación directa con el resultado productivo. Los primeros pronósticos se están inclinados por una Niña moderada que sería una buena noticia para la región del NOA.

La otra variable y no menos importante es el contexto político económico por el que está pasando nuestro país. La inestabilidad de estas políticas económicas, con un presupuesto “SARASA” como lo definió el propio Ministro de Economía, avizoran alta inflación, emisión monetaria sin límites, una devaluación del peso encubierta en el desdoblamiento

**YUNTA PORÁ**  
de Freije, Scala y Cía. S.A.

*Más de 30 años de experiencia  
en la cría y venta de reproductores Brangus*

Esperamos que este nuevo año que comienza nos permita poder volver a reunirnos y compartir toda la fraternidad de la familia Brangus

**EN 2021 VOLVEREMOS A PARTICIPAR  
EN EL REMATE DE CANOA, EXPOBRA Y EXPO SALTA...**  
*Los esperamos!*

**Martín Scala - Cel: (54 11) 15 6462 2000  
martinscala@hotmail.com**

**LOS REALES**  
CABAÑA®

**GENÉTICA DE CALIDAD DESDE EL NORTE ARGENTINO**

Ruta 5 km 100. Las Lajitas. Salta

Contacto: Fabricio Giordana +54 9 387 745-3954



**¿En la situación actual cree que el gobierno nacional seguirá buscando los dólares del campo?**

En la situación actual el gobierno debería ser un aliado al sector agropecuario para incrementar divisas, pero al contrario, toma medidas que asfixian al productor logrando un resultado negativo.

**¿Cuál cree será la reacción del campo con esta baja de tres puntos por unos meses de las retenciones?**

La reducción de tres puntos no mueve el amperímetro. Es un incentivo para los acopiadores que tienen guardada algo de soja, y peor aún, la medida es solo por noventa días. Al sector productivo, al pequeño y mediano productor cuando tuvo que vender, el Gobierno le subió las retenciones. Esa ganancia la van a obtener las grandes cereales; para el productor no tiene beneficio y menos con la medida que planean de segmentar las retenciones. Debe ser la enésima vez que se promete y nunca se cumplió. Sí puede ser positivo la baja de retención para la exportación de carne. Podría tener una mejora en la categoría manufactura en lo que se llama "vacas china".

**¿El gobierno provincial puede tomar medidas que ayuden al productor que se alejen de las decisiones nacionales?**

Los gobiernos provinciales no tienen autonomía ni recursos para destinar al sector productivo. Son muchas décadas de ir resignando derechos y autonomías hasta convertir a los gobernadores en meros gestores de fondos para cubrir, en el mejor de los casos, las necesidades básicas de las provincias.

**¿Cómo afectan la cuarentena y los cierres de frontera al productor?**

Para ser honesto debo reconocer que el gobierno provincial en este tema estuvo a la altura de las circunstancias, salvo algún caso puntual de algún municipio, pero creo que en general mejor que otras provincias, como el caso de la provincia de San Luis que tuvo medidas extremas que perjudicaron al sector.

**¿El Ordenamiento Territorial sigue siendo un tema sin tocar por este gobierno?**

El gobernador Gustavo Sáenz recibió del gobierno anterior una herencia muy pesada en cuestión ambiental, pero en su campaña prometió la autonomía de la Provincia en esta

materia. Si bien es cierto que la pandemia es un factor no menor en las decisiones del gobierno, hasta ahora no se ve ningún cambio y todo hace que va hacia el mismo camino del gobierno de Urtubey, insistir en el MBGI como única alternativa de desarrollo para la Salta es continuar bajo las presiones del fundamentalismo ambiental. Personalmente estoy convencido que esta alternativa no va a traer inversores a Salta, pero lo que es más grave es que ambientalmente no es sostenible.

**¿Desde la SRS, como vicepresidente, cuáles son los temas gremiales que más le preocupan?**

Los temas gremiales son dinámicos y están siempre en agenda, pero hay algunos temas que llevan muchos años sin solución como el desarrollo del Chaco Salteño.

La necesidad de ampliar la participación de los sectores de la producción en las distintas instituciones gremiales para lograr tener influencia en el sector político. Otro tema sin resolver es el de unificar los documentos único de tránsito (DTE) con las guías municipales.

**La SRS ha decidido sumarse a la vanguardia de las exposiciones, y hará su expo de manera virtual, en vez de suspender la Exposición. ¿Qué motivó esta decisión y cree que tendrá éxito?**

Desde el inicio de la pandemia el Dr. Ignacio García del Río como presidente de la institución no dudó en proyectar todas las decisiones necesarias para adecuar el funcionamiento de la institución a las nuevas exigencias de la pandemia en consonancia con las medidas de protocolo impuestas por las autoridades sanitarias de la provincia y del gobierno nacional. Esto llevó a agudizar el ingenio para convertir la revista impresa en una revista virtual con gran éxito, hacer remate de reproductores en un sistema mixto con animales presenciales en el predio y por canal de aire en todo el país.

Las reuniones de comisión también pasaron a ser por sistemas virtuales. Creo que el éxito de todos estos cambios nos dio la tranquilidad también para encarar la Expo en forma virtual y si bien somos conscientes que el cambio de fecha a noviembre no favorece al remate de reproductores estamos convencidos de que con esfuerzo, trabajo y la gran dedicación que ponen los miembros de esta comisión va a ser una gran fiesta virtual para los productores de la provincia y quienes nos acompañen de otras provincias •

 <b>AGROGANADERA</b>	<small>Representante en el NOA de:</small>  <b>GENPRO</b> Genética productiva
0387 155 105650 bhughes.ar@gmail.com Salta Capital	www.genpro.com.ar



**EL FORTIAN S.R.L.**  
**FG**  
**CARNES**  
*Buena Genética*

**ADOLFO GUEMES 890**

**TEL: 0387-4311890**  
**SALTA-CAPITAL**



**EL FORTIAN S.R.L.**  
**FG**  
**TRANSPORTE**

**SERVICIOS DOBLE Y SIMPLE**

**CEL: 0387-154741523**  
**SALTA-CAPITAL**





NOTICIAS DE LA SRS

## LA EXPO 76 ES VIRTUAL

El presidente de la SRS, *Ignacio García del Río*, junto con la Comisión Directiva tomaron decisiones muy desafiantes este 2020 para acercarse a los socios, al público y a todo el sector agroindustrial cuidando su tarea gremial y buscando que la Sociedad Rural pueda ser sustentable aún en estos tiempos difíciles. Por eso es tan importante el apoyo de todas las empresas a esta **76 Expo Rural virtual**. Siguiendo el éxito de otras exposiciones la entidad se subió a un modo de trabajar que vino para quedarse con la esperanza de encontrarse pronto de manera presencial.

### ¿Cuál es la novedad de la 76° Expo Rural 2020 de la Sociedad Rural Salteña?

La pandemia del COVID 19 nos obligó a postergar nuestra exposición, siendo la nueva fecha del 9 al 11 de noviembre, y con una modalidad 100% virtual.

### ¿Y cómo podrá asistir el público?

La expo 2020, constará de un plataforma virtual en donde se ingresará a través de cualquier dispositivo para poder entrar a todos los stands, auditorio y pista central donde se realizarán diferentes actividades como charlas y juras virtuales.

### ¿Y cómo podrá mostrar su stand cada expositor?

El usuario tendrá posibilidad de acceder a cada stand, iden-

tificado por su logo y/o referencia, en donde podrá acceder a distintas funciones disponibles para cada empresa.

### ¿Qué tipo de beneficios tiene el expositor y el público?

El usuario puede descargar *flyers*, catálogos o cualquier documento que la empresa quiera mostrar. El expositor aparecerá en un video institucional que se reproducirá constantemente. Desde celulares y *tablets* o computadoras se podrá ver una galería de productos. La empresa brindará un *webinar*. Desde la muestra se podrá acceder a las redes sociales de la empresa. Si la empresa posee una representación física, podrá incluirse el mapa de su ubicación en *Google Maps*. También tendrán una *VCard* que es una tarjeta de presentación personal con opción de descarga. Estos y otros beneficios que *Sofía Padilla*, nuestra gerente podrá explicar.

### La Sociedad Rural Salteña ha estado a la vanguardia en las adaptaciones en esta pandemia. ¿Cómo creen que será esta muestra virtual?

Esperamos contar con el apoyo de toda la gente que valora el campo como cada vez que siempre. Hoy nos encontramos ante este nuevo desafío de poder estar y llevar nuestra muestra anual a las casas, y que de una manera diferente nuestra Expo Rural tenga el mismo éxito de años anteriores •

# Rentabilidad programada

Te ofrecemos un programa nutricional integral para cada modelo productivo.

**Pronter**  
Programa nutricional de terneros



**Provant**  
Programa nutricional de recria



**Prolanz**  
Programa nutricional de parto



**Prolact**  
Programa nutricional de vacas en producción



**Progen**  
Programa nutricional de cabañas



**Procar**  
Programa nutricional de engorde a corral



**CONECAR**  
Nutrición

**CONECAR**



## “HAY SOLUCIONES QUE NO REQUIEREN DINERO COMO EL ORDENAMIENTO TERRITORIAL”



El segundo es la falta de dólares y con un precio de dólar oficial artificial. Por eso justamente no podemos planificar cuando hay estos desajustes, a lo que se le suma la fragilidad social. Con un 41% de pobreza, subió 6 puntos a lo largo del semestre. Es mayor a la evidenciada porque el relevamiento se hizo en un primer trimestre normal con un segundo trimestre mucho más complicado. Si el relevamiento se hubiese hecho solamente en junio sería muy superior.

En síntesis, tenés una inflación por emisión para cubrir déficit fiscal, el dólar subvaluado y por otro lado un parate económico que genera fragilidad social.

### ¿Cuáles serían las medidas urgentes para combatirlo?

El mercado espera una devaluación. No queda claro el precio del dólar. Desde la Fundación Mediterránea se habló en algún momento de un desdoblamiento cambiario con un dólar productivo que permita competir y un dólar turista/financiero que reemplace al *blue*. Es decir, un dólar que podés comprar y cambiar en el banco y no tenés que recurrir a un sistema informal. De esa forma se sincera la economía.

### Estas medidas que anunciaron de baja de tres puntos en las retenciones ¿qué efecto tendrán?

La economía es confianza y previsibilidad. Se anunciaron medidas en las que no queda claro nada y son un parche. Hacen un paso en determinada dirección, pero son insuficientes sobre todo porque le falta credibilidad. Si vas al psicólogo y no le crees, seguro que no vas a solucionar tus problemas.

### ¿Cómo se logra esa confianza?

Si en el gobierno hubiera personas creíbles de las que la gente puede esperar coherencia. Para dar un ejemplo, cuando *Merkel* de Alemania compró el 20% de *Lufthansa* los mercados festejaron. Porque saben que *Merkel* no se meterá en la empresa, y luego venderá esas acciones y la gente sabe que es cierto. En la Argentina se metieron con *Vicentin* y no se sabe qué quieren hacer. De *Merkel* saben que tiene ideas sensatas de cómo funciona el mercado y la empresa privada.

### ¿Y la credibilidad cómo se logra?

Con señales de racionalidad. Acomodando las cuentas fiscales. Atacar el tema del tipo de cambio: o bien desdoblamiento o sino permitiendo una devaluación y después dejar de meterse en temas que generan incertidumbre como pasó con *Vicentin* o con la Justicia.

► EL ECONOMISTA LUCAS DAPENA CONCEDIÓ UNA ENTREVISTA a Salta Productiva en donde expresó que la economía necesita previsibilidad para generar confianza, menos burocracia y una decisión de desdoblamiento del tipo cambiario para el sector productivo y otro “turista-financiero”. También dio un panorama para el sector productivo sobre los posibles escenarios si hay una devaluación o se continúa con este rumbo del gobierno nacional. A nivel local como titular del Consejo Económico y Social, contó que la entidad elevó al gobierno 11 proyectos surgidos de los representantes de todos los sectores de la sociedad salteña y entre los que se destacan el del Ordenamiento Territorial. Como Economista Jefe NOA de la Fundación Mediterránea y Decano de la Facultad de Economía y Administración de la UCASAL, tiene una visión muy estratégica de la educación y la economía y conoce las posibilidades de desarrollo de Salta entre los que destaca a la Agroindustria.

### ¿Cuáles son los problemas que enfrentamos a nivel económico para planear un 2021?

Hay grandes desequilibrios macroeconómicos. Nos quedan todavía terminar el 2020 antes de comenzar a pensar el 2021.

El primer problema es el déficit fiscal que se financia con emisión. El mercado está lleno de billetes cuya consecuencia es la desvalorización del peso argentino. Todavía no impacta de lleno porque no se puede utilizar en plenitud ese dinero por la cuarentena y la pandemia (la velocidad de circulación es componente clave en la inflación).

## Cabaña El Malacara del Moro



35° ANIVERSARIO  
UNA PRODUCCIÓN CONSISTENTE



33° REMATE ANUAL | 29 DE AGOSTO DE 2019

- 1** Toro Moro Pampa R2895 CAMPEÓN, Gran Campeón de la Nacional 2014 en producción 35.000 dosis
- 75** Toros Braford A, R y C de 34 meses de edad
- 150** Vaquillonas Braford A, R y C preñadas y para servicio de 22 a 34 meses de edad

**Cabañas invitadas:** MONTE GRANDE de Suc. de Alberto Roque Zanutigh  
DOBLE ZETA de Juan Zeman  
BRANGUS COLORADO de San Esteban de Anta del Dorado S.A.

**CONSIGNATARIA:** HORACIO FALCON S.R.L. | CEL: 03876-15662632  
BGL CONSIGNATARIA S.R.L. | CEL: 0387-154445136

**MARTILLERO:** Manuel J. Lanusse

**REPRESENTANTE SANTIAGO DEL ESTERO:** Esteban G. Anadón | CEL: 0385-155192150



**PREDIO FERIAL AGAFER | FERNÁNDEZ | PCIA. SANTIAGO DEL ESTERO**

**JULIO LLORENTE F.A.C. e I.S.A**

**Finca El Molino: Departamento La Candelaria, Provincia de Salta**

Administración: 011 4805 9666 @elmalacaradelmoro [www.moropampa.com.ar](http://www.moropampa.com.ar)



**En cuanto a la baja de las retenciones que anunciaron, no hubo la respuesta que esperaban. ¿por qué?**

Con las actuales retenciones el dólar al campo le queda a 54 pesos. Solamente esperando dos meses de devaluación programada actual ya se licúa ese 3%, ya que el dólar sube un 1% a 2% mensual. No hay que ser un experto para ver que hay una inconsistencia. No le dan ventajas, entonces no se justifica vender por tan poco. Conviene esperar. Es momento para ahorrar en granos.

**Para el productor que ya tiene que empezar su proyección de la próxima siembra ¿Qué alternativas cree que hay?**

Puede comerciar mediante trueque: soja por herbicida o fertilizante, con precio a determinar.

Si empieza a comprar insumos para el año que viene tiene que ser en pesos. Hay que ver quién los recibe... Depende de las espaldas del productor. Pero mientras está sembrando ya probablemente haya una devaluación.

**¿Qué pasa si no hay devaluación?**

Se va a complicar la compra de insumos importados que se necesitan para producir, van a tener que cerrar las importaciones. Va a haber faltantes de productos en toda la economía.

Es como los locos. El gobierno repite lo mismo esperando resultados distintos. Por suerte ya sabemos cuáles son los resultados, y te podés anticipar en las decisiones.

**¿Seguirán los efectos de la cuarentena?**

En teoría ya estamos saliendo. Es una buena noticia que se ve reflejada en menor asistencia social ya que en el presupuesto anticiparon un déficit de 4,2% a diferencia del 8,3% de este año. Es una buena señal.

**¿Se esperan cambios en Economía?**

Hay rumores y en el mercado está esperando cambios en el BCRA y en Economía. El Ministro de Economía ya cumplió un ciclo. Y que el presidente del Banco Central diga que la inflación es un problema de un Ministerio, es un tema serio dado que le erra de lleno al diagnóstico.

Ante estas situaciones el mercado reacciona dolarizándose. Mirá que están trayendo de Brasil dólar billete, porque acá ya no hay. Es una medida de ahorro. El peso perdió dos ceros desde 2001. Un dólar = Un peso y ahora Un dólar es \$135 en promedio.

**¿Es como 2001?**

Es peor que la salida del 2001 en donde tenías una estructura productiva que venía del 90. Las empresas tenían inversiones, éramos autosuficientes en energía, había más dólares. Es más parecida a la del 89-90.

En 2001 solo había un problema de valor de la moneda. Ahora a esto se le suma inflación, déficit energético, restricciones al libre comercio, y empresas que en ese tiempo estaban con fuertes inversiones en tecnología, cosa que ahora no se ve.

**¿Qué medidas se toman a nivel productivo en este escenario?**

Lo que te conviene se salir del peso. Comprar maquinaria, comprar bienes, construir, comprar campos, departamentos o dolarizarte.

Es mejor tener la máquina si la necesitas para producir, pero si no la necesitas te convienen dólares.

**¿Qué le conviene a la agroindustria?**

Todos saben que habrá un desenlace, pero no saben cuándo. Esta situación de incertidumbre hace que no pueda planificar su actividad

**¿Entonces cuál es el peor y el mejor escenario?**

Desde un extremo, el malo es que se mantenga todo como está, con dólar oficial a 80 pesos, subsidios, mayor desabastecimiento de productos e insumos para la producción.

Para graficarlo: Estás en el medio de la tormenta, hay que aferrarse y no hundirse. No vas a desplegar velas. Es un momento para mantener la situación hasta ver qué pasa. Al empezar un proceso productivo el productor estaría cubierto. En los tiempos de cosecha veremos el costo del dólar. Lo peor es que siga medio bajo el año que viene.

**Especialista en empresas agropecuarias y agroindustriales**

**Rosario De La Frontera**  
• Av. Palau 880

**Salta Capital**  
• Balcarce 175, edif. Mirador del Tineo

Telf: (3876) 473377  
ca@hidalgocarrasco.com.ar



www.hidalgocarrasco.com.ar



**CENTRO GANADERO**

**EL CAMPO ES LO NUESTRO**

**Venta de productos Veterinarios · Alimentos balanceados · Semillas Forrajeras  
Fertilizantes · Plásticos Agrícolas · Instalaciones Rurales · Asesoramientos**

**Sucursales**

**Salta:** Avda. Paraguay 2010  
• Tel. 0387 - 423 4596  
• Cel. 387 4693512  
• [ventas@centroganadero.com.ar](mailto:ventas@centroganadero.com.ar)

**Las Lajitas:** Maipú y Tucumán  
• Tel. 03877 - 494 368  
• [vet.lajitas@centroganadero.com.ar](mailto:vet.lajitas@centroganadero.com.ar)

**Embarcación:** 9 de Julio 455  
• Tel. 03878 - 479 804  
• [vet.embarcacion@centroganadero.com.ar](mailto:vet.embarcacion@centroganadero.com.ar)

**Rosario de la Frontera:** Mitre Oeste 180  
• Tel. 03876 - 482 590  
• [vet.rosario@centroganadero.com.ar](mailto:vet.rosario@centroganadero.com.ar)

**Joaquín V. González:** Av. San Martín 702  
• Tel. 03877 - 422 285 · [vet.gonzalez@centroganadero.com.ar](mailto:vet.gonzalez@centroganadero.com.ar)

**Campo Gallo:** Calle 9 de Julio s/n · Cel. 03877 - 15407995 / 0342 - 155084166  
• [campogallo@centroganadero.com.ar](mailto:campogallo@centroganadero.com.ar)

**S. M. de Tucumán:** Emilio Castelar 1118 · Tel. 0381 - 427 5502 · [tucuman@centroganadero.com.ar](mailto:tucuman@centroganadero.com.ar)





Su puesto como presidente del Consejo Económico y Social ad honorem, en estos tiempos ¿qué motiva a trabajar de esa manera?

Lo que motiva es generar políticas para lograr el desarrollo económico a mediano y largo plazo.

¿En Salta qué propone el Consejo para mejorar la situación?

Se presentaron más de 130 iniciativas. En trabajo interno, priorizamos 11 que ya elevamos al Gobierno para que las incluyan en el presupuesto.

La Sociedad Rural Salteña propuso un ordenamiento territorial más amplio que el ordenamiento de bosques. El Consejo Profesional de Ciencias Económicas de Salta impulsa la creación de un espacio físico para el desarrollo de un "hub (nodo tecnológico)". También el Consejo Profesional de Ciencias Económicas propuso "un esquema de simplificación y unificación" de los impuestos provinciales y municipales. La Cámara de Comercio e Industria de Salta sugiere una disminución de los impuestos en particular el de Actividades Económicas. Esta institución también impulsa un "estricto control del comercio ilegal", a través del "desarrollo de estrategias para el imperio de la lealtad comercial".

La Asociación Alianza Israelita propone diagramar y promover la concreción de un trazado vial que facilite el desarrollo productivo, comercial y turístico de nuestra provincia. El Arzobispado de Salta impulsa "una transformación social-ecológica".

El INTA llevó su iniciativa para disponer de prácticas para el manejo sustentable de recursos naturales. Un centro de transferencia multimodal de carga en Güemes es la propuesta de la Fundación Salta, etc.

¿Sobre el tema ordenamiento Territorial que propone la SRS qué privilegiaron desde el CES?

Es algo que incluye a toda la provincia con crecimiento de las ciudades y pueblos, de las áreas bajo riego, la producción intensiva, extensiva y la conservación.

¿Qué cree que hay que cambiar del OT que no funcionó?

El OT es una de las prioridades. Como está funcionando ahora no tuvo éxito ni ha sido positivo. Debe ser coherente con la realidad. Proteger tierra, titularizar, definir para qué sirve cada tierra, decidir sobre el tema productivo y sustentable.

Tenemos que determinar qué falló y en qué se quedó corto el actual. Es mucho trabajo y hay que modificar y ampliar la superficie productiva, respetando el medioambiente y tiene que haber desarrollo.

¿Y el gobierno aceptará esta propuesta?

Nosotros como un órgano de consulta, pero la gestión pertenece al gobierno que ejecuta. El Consejo es una entidad que representa a la sociedad civil no gubernamental. En términos sencillos: "Somos todos, menos el gobierno".

«LO QUE MOTIVA ES GENERAR POLÍTICAS PARA LOGRAR EL DESARROLLO ECONÓMICO A MEDIANO Y LARGO PLAZO

[...] LO QUE NO PODÉS ES QUEDARTE QUIETO. SI NO HAY PLATA AVANCEMOS, VAMOS CON LAS SOLUCIONES QUE NO NECESITAN PRESUPUESTO.»

El gobernador Gustavo Sáenz nos pidió que sea participativo, más que consultivo.

¿Y cómo nos desarrollaremos en Salta?

Desde mi óptica (no el Consejo), aquí tenés cinco sectores económicos genuinos. Son Turismo, Agroindustria, Energía Renovables, Minería y Educación. Tenemos potencial para mejorarlos y desarrollarlos. Si les va bien a esos sectores, atrás viene Comercio y Construcción que potencian aún más el crecimiento.

El ítem de Educación para mí es una novedad saber que genera ingresos.

Sí porque al ampliar la oferta de las universidades, los chicos que se irían afuera porque no tienen la carrera acá, generarían un gran movimiento económico: vivienda, alquileres, consumo, construcción, esparcimiento y si se logra que venga gente del interior como sucede en Córdoba, más todavía.

Pero por ejemplo del interior de Salta, es complejo porque la idea es que no se produzca un éxodo de jóvenes desde el interior de la Provincia hacia la capital. Por eso propongo el desarrollo de cinco ciudades: Orán, Tartagal, Metán, Rosario de la Frontera y Cafayate. Al regionalizar se piensa que esas cinco localidades tengan todo lo necesario para que crezcan autónomamente.

¿Cómo se hace para que alguien quiera invertir en estas propuestas?

Generando beneficios impositivos y estabilidad a largo plazo. Salta es privilegiada geográficamente. Tenés cerca la salida al Pacífico y países limítrofes. Tenemos mercado en Bolivia, en Paraguay, finalicemos la salida por Chile.

Siempre se alegra que falta plata para el desarrollo.

Se puede con acciones y decisión. Son problemas simples y muchos se resuelven sin plata como la burocracia. Por ejemplo, el Ordenamiento Territorial no necesita plata sino decisión. Hay otras cuestiones que necesitan dinero como terminar de asfaltar la RN 51 que conduce a Chile.

Lo que no podés es quedarte quieto. Si no hay plata avanzemos, vamos con las soluciones que no necesitan presupuesto •

# REMATE EXPORURAL SALTEÑA



## BRANGUS BRAFORD BRAHMAN

### MARTES 10 DE NOVIEMBRE

Por la pantalla  
y streaming



**13:30 hs.**

#### CABAÑAS REMITENTES

Cabaña Agromelú  
Cabaña Asunción  
Cabaña Ceibalito

Cabaña Corral de Guardia  
Cabaña El Árabe  
Cabaña La Brava  
Cabaña La Esmeralda  
Cabaña La Morocha

Cabaña Praderas  
Cabaña Rincón de Fuego  
Cabaña San Esteban  
Cabaña San Vicente  
Cabaña Sultana

**60** TOROS

**150** VAQUILLONAS  
preñadas y para servicio

Auspician:



Consignatario:

**IL** IVAN L. O'FARRELL S.R.L.  
Consignatario de Hacienda desde 1977



## CONTRIBUCIÓN A LA SOSTENIBILIDAD DE LOS SISTEMAS PRODUCTIVOS DEL NOA



Ing. Agr. Ramón Rojas (izq), Ing. Agr. Salvador Prieto Angueira (der)

» El pasado 18 de septiembre, el Ing. Agr. *Ramón Rojas*, presentó en una reunión de la Mesa de Asesores CREA Región NOA la situación de los cultivos de cobertura en el NOA en base a información generada por la región y el Ing. Agr. *Salvador Prieto Angueira* del INTA Santiago del Estero, quien trabaja sobre la temática en la mencionada provincia. A continuación, los Ings. Rojas y Prieto Angueira explican los aspectos más destacados del comportamiento de los cultivos de cobertura y su efecto sobre el ambiente y los cultivos de renta estivales en la región NOA.

### ¿Que son los cultivos de cobertura?

Los cultivos de cobertura (cc) son especies que se siembran en periodos sin cultivo de renta y que no son pastoreados, incorporados al suelo ni cosechados. Se busca con los mismos generar biomasa vegetal aérea y radical para producir distintos beneficios en los sistemas de producción.

### ¿Por qué pensar en cultivos de cobertura?

Los objetivos por los cuales se realizan los cc son muy diversos, pero se destacan los siguientes:

- Control de malezas
- Control de la erosión hídrica y eólica
- Mejora de las propiedades físicas (infiltración, estabilidad del suelo y densidad)
- Mejora en la utilización del agua de las precipitaciones y riego (captura y almacenamiento de agua en el suelo)
- Mejora de las propiedades químicas (incremento de la fertilidad química,

retención de nutrientes y aporte de nitrógeno a través de la fijación biológica)

#### —Mejora de las propiedades biológicas

(incremento de la actividad de los microorganismos del suelo y la macro, meso y micro fauna)

#### —Manejo de excesos hídricos

(consumo de agua en áreas con napas cercanas a la superficie)

Debido a la diversidad de objetivos por los cuales se pueden realizar los cc y dado que muchos generan efectos beneficiosos en la provisión de servicios ecosistémicos, los cc son actualmente también llamados cultivos de servicio ecosistémico (CSE).

### ¿Qué especies se utilizan en Argentina y en el Noroeste (NOA) en particular?

Las especies que se utilizan en Argentina son principalmente de hábitos de crecimiento otoño-invierno-primaveral y se destacan las siguientes:

#### GRAMÍNEAS:

- Trigo (*Triticum aestivum* L.)
- Avena blanca (*Avena sativa* L.)
- Avena negra (*Avena strigosa* Schreb)
- Centeno (*Secale cereale* L.)\*
- Cebada (*Hordeum vulgare* L.)
- Triticale (x *Triticosecale* Wittmack)
- Raigrás anual (*Lolium multiflorum* L.)

# Cuidarse es cuidar al otro.

## #ArgentinaUnida

Hoy más que nunca,  
queremos que más gente se cuide.





#### LEGUMINOSAS:

Vicia sativa (Vicia sativa L.)  
Vicia villosa (Vicia villosa Roth)  
Melilotus blanco (Melilotus albus Medik)  
Melilotus amarillo (Melilotus officinalis L.)  
Trebol rojo (Trifolium partense L.)

#### BRASICACEAS:

Colza (Brassica napus L.)  
Rabano/Nabo forrajero (Raphanus sativus)  
Tillage Radish (Raphanus raphanistrum subsp. sativus)

Dentro de las recién nombradas, centeno, trigo y vicia villosa son los cc que predominan en los sistemas de producción del NOA. Según recientes datos publicados por la Bolsa de Comercio de Rosario (2019, <https://www.bolsadecereales.com/imagenes/ MetodologiaReTAABC.pdf>), casi el 20% de los productores del NOA realizan cc.

#### ¿Qué conocemos de los cultivos de servicio o cobertura en nuestra zona?

A partir de experiencias realizadas en la región por los productores CREA y la EEA Santiago del Estero del INTA a la cual pertenece el Ing. Salvador Prieto Angueira, sabemos lo siguiente:

- La producción de biomasa aérea promedio en las gramíneas es  $2713 \pm 137$  de kg/ha y en las leguminosas de  $3570 \pm 536$  de kg/ha.
- El consumo de agua (evapotranspiración real) de los cs varía con la especie, momento de secado y humedad a la siembra. En promedio en las gramíneas es de  $144 \pm 5$  mm y en las leguminosas de  $237 \pm 14$ .
- Si no se realizan cs, durante el período de crecimiento de los mismos, los barbechos limpios evaporan casi 70 mm, lo que constituye en promedio un 44% del consumo de los cs. Debido a que la eficiencia de uso del agua para generar biomasa promedio en los cs es de aproximadamente 20 kg/ha/mm, se pierde la oportunidad de transformar esos 70 mm evaporados en los barbechos en 1400 kg/ha de biomasa aérea.
- La concentración de nitrógeno (N) en la biomasa aérea promedio en Vicia villosa es de 3.4% por lo que el contenido de nitrógeno total promedio en la biomasa es de 177 kgN/ha. La fijación biológica de N permitió incrementos en el contenido de N-NO<sub>3</sub>- acumulados en el suelo al momento de la siembra del maíz de hasta 99.5 kgN/ha.

#### ¿Qué efecto tienen los cs sobre los cultivos de renta?

Los resultados obtenidos en la zona, muestran que el aporte de restos vegetales de los cs, incrementan la infiltración y por lo tanto la captura de agua de las precipitaciones y disminuye la evaporación luego del secado de los cs. Este efecto se prolonga durante las primeras fases de desarrollo del cultivo de renta por lo que el agua consumida por los cs es recuperada. En experiencias realizadas con cen-

teno secado en diferentes momentos (macollaje a espigazón) como antecesor de soja y vicia villosa como antecesor de maíz no afectaron el rendimiento por una menor disponibilidad hídrica.

Sin embargo, si se obtuvieron resultados negativos en maíz cuando se realizan gramíneas como cs. En estos casos, las caídas en el rendimiento se debieron a una alta inmovilización del nitrógeno y por lo tanto menor disponibilidad para el cultivo de maíz. Por lo tanto, es fundamental si se realizan gramíneas previo a maíz como cs realizar un diagnóstico de la disponibilidad de nitrógeno en el suelo por si es necesario realizar ajustes en la fertilización del cultivo.

#### ¿Qué efecto tienen sobre el control de malezas?

Sin duda alguna, el arribo y consolidación de los cc en el NOA estuvo asociada a su efecto sobre el control de las malezas y la reducción en el impacto ambiental del uso de herbicidas. Si bien hoy pasó a ser un objetivo más, los cc permiten prevenir y/o controlan la emergencia de malezas durante su período de crecimiento (control de hasta 100% de las malezas). Además, si la biomasa generada es adecuada, reduce significativamente la emergencia de malezas primaverales permitiendo en muchos casos reducir al menos una aplicación de herbicidas previa a la siembra del cultivo de renta estival. Cuando esto sucede la realización de cs no solo mejora el control de las malezas sino que permite reducir el impacto ambiental por el uso de herbicidas entre un 30 y 53% según resultados recientemente publicados por AACREA en el Manual de Sistemas Productivos Sostenibles (<https://www.crea.org.ar/manualsps/>).

El nivel de prevención de emergencia de malezas primavera-estival si bien dependerá de factores externos a los cs como ser las condiciones ambientales (principalmente temperatura y precipitaciones) y la cantidad de semillas de malezas en el suelo; también dependerá de la performance alcanzada por el cs. El control de malezas será mayor, independientemente de la especie utilizada, cuando la biomasa aérea generada sea mayor y la cobertura del suelo sea superior. En este sentido, el desempeño de vicia villosa o sus mezclas con gramíneas tiene un excelente control de malezas durante la primavera cuando la biomasa aérea generada supera los 4000 kg/ha.

Tomando como base esta gran cantidad de información generada en la zona y considerando que los cultivos de cobertura son un de las herramientas claves para poder generar sistemas productivos sostenibles, es que ambas instituciones (CREA-INTA) decidieron unir fuerzas en un nuevo proyecto que actualmente se está llevando a cabo y tiene como título "Conociendo el desempeño y efecto de los cultivos de servicio sobre el maíz". El mencionado proyecto pretende a partir de la realización de ensayos de investigación en conjunto evaluar el desempeño y efecto sobre el ambiente, el suelo y el cultivo de maíz de los cultivos de cobertura centeno y vicia pura y mezclas de ambas especies con distinta participación de la gramínea •

MIEMBRO DE LA ASOCIACION DE CABAÑAS SALTEÑAS

**CABAÑA San Esteban**  
Brangus Colorado adaptado al Chaco Salteño

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES

www.antadeldorado.com.ar  
Buscanos en Cabaña San Esteban  
administracion@antadeldorado.com.ar  
Vicente López 360 Planta Baja of. B / Tel 03874219530

ANTA DEL DORADO

NUEVOS

FAMILIA DE SEMILLAS

**SORGOS HÍBRIDOS**  
ALTA PERFORMANCE PRODUCTIVA

SORGO FORRAJERO SWEET GREEN  
SORGO FORRAJERO PILCOMAYO  
SORGO GRANÍFERO DOBLE PROPÓSITO EXPRESO 636 DP  
SORGO GRANÍFERO EXPRESO 131

SMART CAMPO<sup>®</sup> SEMILLAS

Asesor Técnico Comercial Zona NOA  
Ing. Agr. Nicolás Aguirre  
Tel.: 387 5409613  
nicolasaguirre@smartcampo.group  
www.smartcampo.group  
Seguinos en nuestras redes



# HABLEMOS DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL (IA)



Por MV Gonzalo Poodts

Es una herramienta muy utilizada desde hace muchos años, personalmente más de 45 años, y mucho más exhaustivamente en los últimos 15 años; gracias a las investigaciones de la fisiología hormonal de la hembra bovina y adelantos tecnológicos de la ecografía, que nos permitió acceder al sistema ampliamente difundido hoy, conocido como Inseminación Artificial a Tiempo Fijo (IATF).

Estos nuevos conocimientos permitieron pasar de los sistemas clásicos de IA, en los cuales se debía realizar la identificación del momento óptimo a inseminar, detectando visualmente a través de las manifestaciones externas de los vientres próximos a ovular (celo), denominados IA a Celo Detectado (IACD), dependiendo de la habilidad y capacidad de manejo animal de los recorredores; debiendo rodear dos veces por día todos los animales y durante períodos prolongados, complicándose en los vientres con cría al pie, épocas de lluvias, disponibilidad de potreros con pasturas capaces de soportar el intenso pisoteo, etc., y mucho otros inconvenientes más, que no deseo redundar por cuestión de espacio, pero que en síntesis, no permitía fuera accesible realizar en muchos establecimiento de manera satisfactoria, llevando en mucho casos a desistir de la IA y de los beneficio que esta aportaba.

Hoy la IA, gracias a la IATF, se está difundiendo ampliamente en todo el mundo, pero con mayores beneficios a la producción y económicos, a los que podíamos lograr con la IACD.

En síntesis, IATF es el método mediante el cual, por medio de distintos protocolos hormonales, aplicados simultáneamente a un gran número de vientres, provocamos que las ovulaciones (celos, que muchas veces ocurren sin manifestaciones externas), se concentren en un momento determinado. Permitiendo ser fecundadas simultáneamente.

## BENEFICIOS CLÁSICOS CON IACD:

**MEJORA GENÉTICA:** mayor calidad de los rodeos, con la consiguiente valorización de nuestros rodeos y su producción (Kg de carne, leche, etc.). Mayor homogeneidad.

**EL ACCESO A REPRODUCTORES DE ALTO COSTO:** con los condicionantes de limitada capacidad de descendencia y riesgo de muerte:

- Utilizar padres probados: en mayores poblaciones, ambientes, climas, etc. Dep's.
- Renovar líneas de sangre.
- Control de enfermedades venéreas y otras.

**REALIZAR CRUZAMIENTOS** para aprovechar el vigor híbrido o realizar cruzamientos absorbentes, sin tener que disponer de potreros para realizar los servicios con las distintas razas cruzantes, o inclusive sin realizar cruza, poder utilizar los toros, de acuerdo a los tipos de conformación de los vientres y deber seleccionar os vientres y separar en varios rodeos.

## BENEFICIOS DE LA IATF

**AL SINCRONIZAR LAS OVULACIONES DE LOS VIENTRES** a IA (con tratamientos hormonales), en un corto período de tiempo conocido, NO es necesario realizar la detección de celo, como en la IACD, dos veces por día en períodos largos. Con los grandes errores en la detección e identificación del celo.

**SI BIEN NO LO CITÉ ANTES,** nos libera recurrir a personal extra, necesario en la IACD. Pensemos que normalmente en la misma época, está uno de los momentos más impor-

Porcentaje de vacas preñadas en el servicio siguiente de acuerdo al período de parto y peso destete de terneros destetados.						
Días del parto servicio anterior	1 a 20	21 a 40	41 a 60	61 a 80	81 a 100	Adaptado de Burns y Pride 1958
% preñez servicio siguiente	93.10%	90.60%	87.10%	82.10%	73.90%	
Peso destete	193 kg	182 kg	167 kg	157 kg	García Coloma y Col. 1992	
Días posparto al inicio del servicio	81 a 62	61 a 41	40 a 21	20 a 1	Rovira, 1972	

Peso al destete de acuerdo al período de parición				
Ejemplos	PRIMER mes	SEGUNDO MES	TERCER mes	Kg Terneros destetados
1	30%	30%	30%	16.050 kg
2	10%	20%	60%	14.650 kg
3	60%	20%	10%	17.400 kg

Gabriel Bo.

Efectos del momento de parición en la producción de carne en engorde posterior. Servicio natural de 92 días					
Variables	Media Lote	Media de los más pesados	Parición	Media de los más livianos	Parición
PV ingreso corral	352 kg	355kg	75% cabeza	348 kg	
PV final corral	458 kg	467kg	75% cabeza	449 kg	
APV	1,52kg/día	1,65 kg/día		1.38 kg/día	46% cola
Res	261 kg	268 kg	72% cabeza	254 kg	
Rendimiento	59%	60%	81% cabeza	58.3	
Corral	77 días	71 días		82	
AOB	66 cm2	71 cm2	77% cabeza	62 cm2	

n: 160 novillos Cabeza: 0-60 días / Cola: 62 - 92 días | Pordomingo, datos NO PUBLICADOS-INTA Anguil (2020)

tantes de la cría, como es la parición, que demanda de más personal y también del más capacitado. Al poder inseminar con la IATF hasta 300 vientres o más por día (se puede hacer más pero no lo aconsejo), estimando que para ellos necesitamos personal extra a lo sumo en las cuatro pasadas por manga: 1ra. para la revisión ginecológica preservicio, 2da. inicio de los protocolos de sincronización, 3ra. finalización de protocolos y 4ta. la IATF propiamente dicha. (pueden ser solo tres si se realizan los puntos 1ro. y 2do. simultáneamente). Versus la IACD durante no menos de 10 a 12 días mínimo y numerosas pasadas por manga.

**POR LOS MENORES MOVIMIENTOS DE LOS VIENTRES,** no son necesarios tantos potreros a consecuencia del deterioro de las pasturas por el exceso de pisoteo al realizar dos juntadas diarias varios días, ni del stress de los animales, potenciado en épocas de altas temperaturas.

**EN CASO DE NO CONTAR CON UNA INFRAESTRUCTURA** adecuada para la IACD, es posible compensar la adquisición necesaria de toros de reposición (con altos costos actualmente), realizando IATF con una relación costo-beneficio muy significativa.

**SE PUEDEN INSEMINAR VACAS** con cría al pie, sin que sufran los terneros como ocurre en las IACD.

**UNA DE LAS PRINCIPALES VENTAJAS COMPROBADAS,** es que permite aumentar la cabeza de parición y/o agrupamiento de la misma, obteniendo más peso de terneros al destete (más kg. de ternero en poco tiempo) uniformidad y mejor selección de los vientres de reposición y ordenamiento de rodeos. Beneficio estudiado y demostrados hace varios años, que, gracias a la IATF, se ha podido comprobar en aquellos establecimientos, que implementaron esta técnica hace más de 15 años.



**OTRA GRAN VENTAJA RELACIONADA A LA IATF**, es el tratamiento hormonal utilizado, útil también para el servicio natural con toros, aunque no se realice IA:

**ESTÁ DEMOSTRADO QUE ADELANTA** el inicio de ciclicidad pos parto en vientres de baja condición corporal, acortando el intervalo parto-concepción (o parto-destete). Conoce todos los factores que influyen en la actividad cíclica de las hembras, pero no cuál es el disparador que aprieta el gatillo y que produce el disparo, esta combinación hormonal, actúa apretando ese gatillo que hace salir la bala.

**TAMBIÉN QUE VIENTRES EN ANESTRO** (que no ciclan), ya sea por ser vaquillonas inmaduras, vacas con pobre condición corporal o por influencia de la lactancia), inicien la actividad cíclica o un ciclo, permitiendo ser fecundadas. De otra manera lo hacen al final del servicio o no, resultando vacías. Mejorando la producción final. Cuantos más celos tengan durante el servicio, más oportunidades de ser fecundadas hay.

**EN SÍNTESIS**, contribuyen a lograr un ternero por vaca cada 365 días.

### TÉCNICA DE IATF

La técnica de IA (siembra), específicamente es la misma, conocida y aplicada en ambos sistemas de IA: IACD o IATF.

Se puede y de hecho también se hace, realizar la combinación entre ambos, 1ro. IATF y una 2da. IA con IACD.

Lo que las diferencia es la NO necesidad de detección de celo.

### PROTOCOLOS:

La función de estos, en principio fue concentrar las ovulaciones, con bastante éxito. Luego tratar de conseguir los mejores índices de fertilización de esas ovulaciones. Hoy además se está investigando para lograr que esas fertilizaciones, perduren hasta el parto (similar ocurre en las

transferencias embrionarias). Y también cuales protocolos pueden ser los más apropiados para provocar la ovulación en vaquillonas y vacas en anestro, a fin de una IA o servicio natural con toros.

Ninguno de los protocolos (incluso el que citaré) soluciona problemas de manejo, sanitarios, nutricionales, técnica de IA, etc.

### BREVEMENTE, LAS HORMONAS UTILIZADAS SON:

#### DISPOSITIVO INTRAVAGINAL BOVINO (DIB):

**Progesterona:** Embebida en el DIB compuesto de silicona que recubre una estructura de plástico que sirve para dar estructura y anclaje al DIB en el interior de la vagina. La progesterona es la hormona del embarazo mantiene inicialmente la gestación. Si el óvulo liberado previamente fue fecundado, el cuerpo lúteo (estructura ovárica) segrega progesterona, que frena el reinicio del ciclo estral de la vaca, en consecuencia, se mantiene la gestación.

#### INYECTABLES, VÍA INTRAMUSCULAR:

**Estrógeno:** de dos formas, Benzoato de Estradiol (BE) y Cipionato de Estradiol (CE). Actúan y aumentan en sangre horas antes de que se libere el óvulo y es la responsable de las manifestaciones externas del Celos, indicador está por ovular.

**ProstaglandinaF2@ sintéticas (PGF):** D+ Cloprostenol, L+ Cloprostenol, Delprostenol. Hormona que por su acción (luteolítica, destruye el cuerpo lúteo y de esta forma frena la liberación de progesterona. Reiniciando el ciclo estral. Es importante destacar que, si aplicamos esta hormona en los primeros 150 días de la gestación, es abortiva.

**PMSG o eCG,** Hormona gonadotrofina coriónica de yegua preñada: con dos acciones sobre ovarios, principalmente estimula el desarrollo y crecimiento del folículo (donde está el óvulo) y en menor grado ayuda a la formación del cuerpo lúteo.



**GnRH,** Hormona liberadora de gonadotropinas: actúa sobre la hipófisis, que libera las gonadotropinas (similares a la PMSG), e indirectamente sobre ovarios, pero con predominante acción sobre el desarrollo de cuerpo lúteo y menor sobre la maduración folicular.

#### PROTOCOLO UTILIZADO ACTUALMENTE EN CRÍA:

Describiré el básico, más comprobado y confiable en CRÍA (o vaquillonas de 1er. servicio en leche), con resultados promedio del 50%. Se han y siguen probando muchos con diferentes combinaciones de hormonas, horarios e intervalos de aplicación de las mismas, con resultados muy buenos y muy malos, pero inconsistentes. En leche, por las particularidades de la raza, pero más por la exigencia de la lactancia, hay protocolos particulares y con resultados significativamente menores a la Cría. Por espacio de este artículo no profundizaré en ellos.

En términos generales los llamados “progestágenos”, utilizan DIB e indistintamente cualquiera de las hormonas inyectables. Y existen otros que utilizan solamente prostaglandinaF2@, y combinación o no con otras de las hormonas nombradas.

Para cualquier protocolo a utilizar es indispensable realizar la revisión ginecológica previa, a fin de seleccionar descartando vientres no aptos, y en los aptos decidir que protocolo es más conveniente aplicar

**Protocolo básico:** Al inicio, día “0” de inicio del protocolo: Se introduce el DIB intravaginal y aplica BE 2cc. Entre los 7 a 9 días posteriores, se retira el DIB, e inyecta CE 1cc y PGF 2cc. Entre las 52 a 56 hs. pos extracción del DIB se realiza la IATF. En total fueron 3 pasadas por manga. Una variación es reemplazar el CE aplicado al momento de la extracción del DIB, por BE 1cc a las 24 hs. (se obtiene una leve mejora en la IATF, pero obliga a realizar 4 pasadas por manga, por el estrés, riesgo del clima, personal utilizado, no se justifica, prácticamente no recomendado).

#### Protocolo con Cipionato de Estradiol (CE)

Día 0 colocación DIB	Días 7 - 8 o 9 extracción DIB	52 a 56h pos extracción DIB
BE 2mg (2cc)	PGF 2cc ce img	IATF

#### Protocolo con Benzoato de Estradiol (BE)

Día 0 colocación DIB	Días 7 - 8 o 9 extracción DIB	24h pos extracción DIB	52 a 56h pos extracción DIB
BE 2mg (2cc)	PGF 2cc	BE 1mg (1cc)	IATF

**Variaciones y/o usos combinado con otras hormonas:**  
**PMSG – eCG:** En vientres con Condición Corporal (c.c.) límite o baja, está dando mejoras de preñez de 4 a 5% (en algunos casos hasta el 8%), su aplicación al momento de la extracción del DIB, simultáneamente a la aplicación de CE y PGF.

#### Protocolo con Cipionato de Estradiol (CE) + PMSG

Día 0 colocación DIB	Días 7 - 8 o 9 extracción DIB	52 a 56h pos extracción DIB
BE 2mg (2cc)	PGF 2cc CE img (1cc) PMSG 200 ui	IATF

Un método que se ha empezado a realizar, es el de tratar de identificar los vientres que ciclan (en celo, pero sin realizar la detección clásica utilizada en la IACD), mediante pintura o con parches adhesivos o ampollas adhesivas apli-

**BioNutrir**  
**SALTA**  
**PREMEZCLA**

- ALIMENTOS BALANCEADOS
- BLOQUES
- CONCENTRADOS
- PROTEINA BY-PASS

GANADO BOVINO, EQUINO, PORCINO, CAPRINO Y AVES.

CEL: +3874561686/+3874125692 BIONUTRIR.SALTABALANCEADOS@GMAIL.COM

**Gauchos Consultora Agropecuaria**  
 Soluciones integrales para la producción

- Desarrollo y manejo de Proyectos Productivos
- Asesoramiento integral en producción Brangus, Braford y Brahman
- Diagramación y presupuestación de la cadena forrajera
- Desarrollo y manejo de planes sanitarios
- Agronegocios

MV. JJ. López López +549 3876 662695 Ing.Zool J.P. Caro Checa +549 3876 530577 - info@gauchosconsultora.com.ar - www.gauchosconsultora.com.ar





cada sobre la cadera desde la base de la cola hacia adelante. Los vientres en celo se dejan montar y montan a otras, cualquiera de los nombrados, al ser montadas se despintan indicando que estuvieron alzadas previamente, indicando que respondieron a los tratamientos.

Por características fisiológicas individuales, no inicia el celo y se presentan en todas al mismo tiempo (y en consecuencia el momento de la ovulación). Alto porcentaje inicia a la 48 hs, conviniendo inseminar antes, otras 52 a 60 hs conviniendo inseminar después y otras (las menos), que o inician mas tarde o no ciclan, pero que se les realiza la IATF juntas por no ser posible saber si ciclaran o no (son las que inciden en el resultado final de la IATF).

GNRH: Se ha empezado a utilizar con éxito combinado a la identificación de celo con pintura, aplicando a aquellos vientres que a las 48 has no están despintados (no iniciaron el celo).

Esto es: 1. – A las 48 hs de extraído el DIB, identificamos y apartamos las despintadas inseminándolas a la brevedad posible. Las que continúan pintadas, se les aplica la GNRH y se hace IATF a las 60 hs pos retiro del DIB. En este momento habrá nuevamente despintadas y pintadas (estas son la que pueden ciclar mucho mas tarde o no ciclar directamente). La GNRH, adelanta la ovulación de estas además de su acción sobre el cuerpo lúteo, mejorando el resultado de preñez en estas y en consecuencia en el resultado general.

Normalmente las que se despintan a las 48 hs son aproximadamente el 60%, disminuimos el costo de la GNRH; y del 40% pintado restante, un 80 % se despintaa las 60 hs, si qui-

siermos disminuir mas el costo, se puede aplicar la GNRH, simultáneamente con la IA de este 20% en ese momento.

#### OBSERVACIONES FINALES:

La cantidad de vientres a incorporar a la IATF y el tipo de protocolo a utilizar (incluso todos los otros que existen), dependerán del criterio del profesional al momento de planificar la IATF, debiendo tener en cuenta, la c.c. de los vientres, estado de las instalaciones, manejo de los animales, habilidad del personal en el trabajo de manga.

Respetar exactamente los horarios e intervalos de aplicación de los tratamientos, así como la correcta dosificación y extracción de los DIB.

También aunque sea redundante, la correcta identificación de los vientres sincronizados, es común observar, aún en manejo a corral que se mezclen otros vientres, puede ocurrir antes del retiro del DIB, encontrando vientres que supuestamente perdieron el dispositivo (preñados que al aplicar la PGF abortan, o vacías no aptos) y se terminan inseminando, o directamente no se los identifica bien quedando con el DIB.

Y tener claro que la IATF no compensa todos los otros factores que inciden en los resultados del servicio, tampoco pensar que es mas eficiente que el servicio natural. Es una herramienta, que como tal hay que saber como, cuando y para que utilizar.

Tambien existe la doble IATF o resincronización, con varios protocolos, pero dado el espacio no los referiré ahora •

ALBERTO CAJAL CARO  
ALBERTO.CAJAL@YAHOO.COM  
387 156 842021

EDUARDO NAVAMUEL  
NAVAMUELZ@HOTMAIL.COM  
387 156 843288

**CABAÑAS LOS AMANCAY**  
GENÉTICA PARA SALTA



# Braford

LA RAZA QUE  
MÁS CRECE

- ADAPTACIÓN
- MANSEDUMBRE
- EFICIENCIA EN CONVERSIÓN
- FERTILIDAD
- CALIDAD DE CARNE
- RENDIMIENTO



## Producí Calidad Superior - Producí Braford





CONECAR

## ¿CÓMO AUMENTAR EL APROVECHAMIENTO DE FORRAJES DIFERIDOS?

EN LOS SISTEMAS DE PRODUCCIÓN DE CARNE, CUYA BASE forrajera son las pasturas megatérmicas, es una práctica habitual dejar lotes reservados para su posterior aprovechamiento en las épocas de mayor escasez como el invierno.

Al dejar de pastorear se permite que la pastura acumule materia seca cuya cantidad dependerá de las condiciones de crecimiento principalmente temperatura y disponibilidad de agua.

Debido a que la planta avanza su crecimiento hasta estadios reproductivos la calidad del forraje se ve afectada significativamente, disminuyendo su digestibilidad y el nivel de proteína (ver tabla 1).

Esta pérdida de calidad, también afecta el consumo de materia seca total diaria. Dificultando que los animales cubran sus requerimientos para mantenimiento, comenzando a removilizar reservas corporales y perdiendo peso.

Es muy importante conocer la situación del campo en cuanto a volumen disponible y calidad del forraje diferido y también caracterizar correctamente los requerimientos de los animales que deberán pasar el invierno utilizando ese recurso. De esta manera se podrá planificar la carga/ha y una suplementación estratégica adecuada.

En el rumen se lleva a cabo la degradación de la materia seca consumida gracias a la microflora (bacterias, hongos, protozoarios), ésta necesita de un nivel mínimo de proteína para multiplicarse correctamente. El nivel de proteína mínimo del alimento para alcanzar el balance ruminal depende de la calidad del forraje. En las situaciones que estamos evaluando con digestibilidades entre 40% y 50% en el caso de una vaca debería estar alrededor del 8% de proteína bruta para obtener un buen desempeño.

Como podemos observar en la tabla 1 se debería suplementar para elevar desde 4% PB (proteína bruta) al 8%PB y tratar de llegar al mínimo requerido.

Una solución práctica y eficiente que se puede implementar a campo es suplementar con subproductos proteicos

**Tabla 1**  
Ejemplo de valores nutricionales en Gatton Panic diferido

Muestra	Proteína bruta	Digestibilidad	Energía Metabolizable
Gatton Panic (dif.) muestra 1	4,1%	45,3%	1,63 Mcal/kg MS
Gatton Panic (dif.) muestra 2	3,9%	41,3%	1,49 Mcal/kg MS

Fuente: Dpto. técnico Conecar Nutrición



(semilla de algodón, expeller girasol, etc) y premezclas proteicas en autoconsumo.

Las Premezclas Proteicas para autoconsumo (foto) son productos que Conecar Nutrición desarrolló para suplementar distintas categorías, aportando proteína, minerales, vitaminas y aditivos para un óptimo funcionamiento del rumen. El funcionamiento óptimo se logra aportando nutrientes esenciales a los microorganismos como el nitrógeno combinado con minerales que permitan una activa multiplicación bacteriana, logrando un aumento en la digestibilidad del forraje, una mayor tasa de pasaje ruminal, con un posterior aumento de consumo de materia seca.

# Marque BRANGUS



**Brangus lidera el desarrollo productivo en la región**

Por su aporte en calidad carnicera, precocidad y fertilidad en sus rodeos, sin perder rusticidad.





Este efecto que se busca con estos productos, tiene como objetivo final abastecer mayor energía y proteína (que no se puede lograr con la base forrajera descripta) para suplir demandas diarias de crecimiento en el caso de una recria, como también de mantenimiento/mejora del estado corporal en una vaca gestante próxima a parir.

En aquellas situaciones donde el volumen de forraje es limitado se puede combinar la premezcla proteica con subproductos proteicos/energéticos aumentando también el consumo de materia seca total diario.

Las premezclas son muy seguras y fáciles de suministrar a campo. Los consumos esperados dependen principalmente del contenido de sales del agua de bebida y la categoría animal. Los mismos pueden ir desde 100 gramos/día para terneros en recria a 500 gramos/día para animales adultos. Según testimonio del asesor Carlos Segón: "Se están logrando respuestas a campo que pueden fluctuar entre 150 a 300gr de ganancia adicional de peso cada 100gr de consumo de premezcla, siendo rentables con la mínima ganancias."

Su baja dosificación es una ventaja, por su mayor concentración de nutrientes en poco volumen, lo cual permite eficientizar la logística en la frecuencia y costo por traslado en campos de gran extensión.

Los comederos para autoconsumo pueden ser de distintos tipos, pero aquellos que resguarden el producto y aseguren el consumo son los recomendables. Estos pueden colocarse cerca de las aguadas o ensenadas donde se entregará el suplemento, de manera tal que todos los animales tengan acceso al mismo.

En la foto superior derecha puede observarse un bosteo donde la digestibilidad de la fibra se aumentó gracias al aporte de extra de proteína •



(fotos gentileza Ing. Carlos Segón).

**Ing. Rodolfo Gonsolin**  
Dpto, Técnico Conectar

**Llegamos a quienes tenemos que llegar**

**drovat**

LÍDERES EN DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS VETERINARIOS

Av. Kennedy 5393, Salta  
Tel: 0387-4963971  
www.drovat.com



# PRE CAMPAÑA 2020

**SORGOS HÍBRIDOS**  
**FORRAJERAS**  
**SUBTROPICALES**



Sucursal Rosario de la Frontera - Salta:  
Melchora F. de Comejo 989 - Tel: +54 3876 483344  
Ing. Agr. Esteban Muratore - (03876) 15454803  
emuratore@peman.com.ar

ENCUENTRA TODAS NUESTRAS SUCURSALES Y DISTRIBUIDORES EN:  
www.peman.com.ar

- Descuentos exclusivos
- Financiación en pesos
- Tarjetas rurales

#agrandátucampo

**IMPLEMENTOS GANADEROS - MADERAS EN GENERAL**  
**BRETES - CEPOS - TRANQUERAS - POSTES Y VARILLAS**

Avda. El Zapallar 420 - (35909) - Tel/Fax: (03725) 420212 / 421984  
e-mail: losnogaleschaco@hotmail.com - Gral. San Martín - Chaco - Argentina

**LOS NOGALES S.R.L.**



## BENEFICIOS DE LA VACUNA J5 CONTRA COLIFORMES

LOS CASOS DE MASTITIS CLÍNICA SEVERAS POR COLIFORMES (*Escherichia coli* y *Klebsiella spp.*), se presentan principalmente al inicio de la lactancia y en rodeos que han controlado los patógenos contagiosos. El tratamiento de estas mastitis son costosas, no siempre resueltas, progresando a la muerte del animal. Cha et al. (2013), demostraron que en vaquillonas un primer caso de *Klebsiella spp.* tiene 4,5 veces más riesgo de mortalidad y 3,3 veces para *Escherichia coli*, comparadas con las vaquillonas sin un primer caso de mastitis. El riesgo de descarte en vaquillonas para un primer caso de *Klebsiella spp.* fue de 6,7 veces y de 3,1 veces para *Escherichia coli*. En vacas un primer caso de *Klebsiella spp.* tiene 3,7 veces más riesgo de mortalidad y 3 veces para *Escherichia coli*. Oliveira et al. (2013), encontraron que el 34% de los casos de mastitis clínica por *Escherichia coli* fueron severos y el 37% para *Klebsiella spp.* La reducción en producción de leche fue de 11,2 litros/vaca/día (-23%). La mastitis severa tuvo el triple de probabilidad de descarte, comparada con las mastitis leves y moderadas. El 31% de las vacas con mastitis severas fueron descartadas. Heikkila et al (2012), demostraron que el descarte prematuro por mastitis incrementó en un 28% el costo de la enfermedad y la pérdida principal fue la producción de leche a largo plazo. Bradley et al. (2013), encontraron que la pérdida en las vacas descartadas los primeros 120 días de lactancia fue de 2.741 litros.

Otro aspecto a tener en cuenta es el impacto de la mastitis en la fertilidad. Fuenzalida et al (2015), demostraron que las vacas con mastitis severas reducían en un 50% la probabilidad de preñez al primer servicio comparadas con las vacas sanas. Las vacas con un balance energético negativo al principio de la lactancia, son particularmente susceptibles a las mastitis coliformes, debido a la inmunodepresión del sistema de defensas. Debido a todo lo mencionado, la prevención de la enfermedad es considerada la mejor opción y puede consistir en reducir la exposición de la punta del pezón a coliformes del medio ambiente y el incremento del sistema de defensas a la infección. La vacunación es una opción viable preventiva. La severidad de la inflamación y la ocurrencia de mastitis clínica severa por coliformes, puede reducirse por el uso de la vacuna J5. Los beneficios de la misma incluyen una reducción de la incidencia del 80% durante los 3 primeros meses de lactancia (Gonzalez et al., 1989), reducción de la pérdida en producción de leche, mortalidad y descarte (Wilson et al., 2007, 2008, 2009). Kessels et al. (2016), demostraron que la vacuna J5 incrementó el retorno neto en todos los escenarios evaluados con respecto a las decisiones de descarte.



Mastitis severa por coliformes.

### VACUNA J5 EN VACAS

Pol et al. (2008), realizaron un estudio en un tambo de Argentina con 1.200 vacas en ordeño con una vacuna de Rotavirus bovino serotipos 6 y 10 y *Escherichia coli* J5 (Rotatec J5, Biogénesis Bagó). El riesgo relativo de adquirir un caso clínico fue 1,44 veces mayor en el grupo control negativo (sin vacunación) comparado con el grupo vacunado. El grupo control tuvo un riesgo 1,86 veces mayor que el vacunado para manifestar mastitis clínicas severas por coliformes. El riesgo relativo de que un animal muriera o fuera descartado fue 7,83 veces mayor para el grupo control, comparado con el grupo vacunado. La tasa de incidencia de mortalidad y descarte en el grupo control fue del 87,2%, debido a la falta de vacunación. En el cuadro 1, se resumen los resultados obtenidos.

**Cuadro 1**  
Eficacia de la Vacuna J5 en Argentina

PARÁMETRO	CONTROL	VACUNA J5	RRGC	REDUCCIÓN VACUNA J5 (%)
Morbilidad MC (%)	29,4	20,4	1,44	-30,61
Morbilidad MC Severas (%)	16,9	9,1	1,86	-46,15
Mortalidad y venta (%)	4,7	0,6	7,83	-87,23

MC: mastitis clínica. RRGC: riesgo relativo grupo control.

Molina et al. (2013), evaluaron la vacuna Rotatec J5 en vacas. Las vacas vacunadas redujeron la prevalencia de infec-



## ROTATEC® J5

Prevení la **mastitis por coliformes** y con eso, lográ prevenir la **diarrea neonatal** en tus terneras de guachera.



Lee más sobre la prevención de la Mastitis.



La evolución de la salud animal.



ciones intramamarias (IIM) por *Escherichia coli*, comparando el secado con el post-parto en un 87,52% vs. un 39,98% para el grupo control no vacunado. La vacuna J5 redujo la ocurrencia de mastitis clínica por *Escherichia coli* en el post-parto. El 66,60% de IIM por este patógeno se convirtieron en clínicas en el grupo control no vacunado, en comparación a ningún animal vacunado. La vacuna J5 redujo la ocurrencia de mastitis clínica por *Escherichia coli* en los primeros 100 días de lactancia en un 45,14%, comparada con el grupo control no vacunado. El 7% de las vacas vacunadas presentaron mastitis severas por *Escherichia coli* vs. ninguna del grupo vacunado. En los primeros 100 días de lactancia las vacas vacunadas incrementaron un 7,20% la producción de leche, comparadas con el grupo control.

## VACUNA J5 EN VAQUILLONAS

Gentilini et al. (2012), evaluaron la Vacuna Rotatec J5 en vaquillonas. Se administraron 3 dosis de la vacuna: la primera a los 60 días pre-parto, la segunda a los 30 días pre-parto y la tercera en la primera semana post-parto. La vacuna J5 redujo la ocurrencia de mastitis clínica por *Escherichia coli* en el post-parto. El 100% de IIM por este patógeno se convirtieron en clínicas en el grupo control no vacunado, en comparación a ningún animal vacunado. La vacuna J5 fue eficaz en reducir la ocurrencia de mastitis clínica en los primeros 100 días de lactancia. Los resultados evidencian una eficacia de la vacuna en la prevención de la ocurrencia de mastitis clínica al inicio de la lactancia, incluso cuando el animal ya se encontraba infectado por *Escherichia coli* en el post-parto. Hogan et al. (1992), demostraron que la vacuna J5 puede aumentar la capacidad de defensa a la infección, a través de la estimulación de la producción de anticuerpos específicos contra antígenos del núcleo del lipopolisacárido, que son comunes a todas las bacterias Gram-negativas (por ello su acción no es solamente contra *Escherichia coli*, sino también contra *Klebsiella spp.*), promoviendo la eliminación del patógeno sin la presentación de signos clínicos. Smith et al. (1999), observaron que durante los primeros 90 días de lactancia el riesgo de presentar mastitis clínica por coliformes fue 5 veces menor en los animales vacunados comparados con los no vacunados.

Otro beneficio del estudio de Gentilini et al., fue el incremento de la producción de leche en las vaquillonas vacunadas, comparadas con el grupo control sin tratar. En los primeros 100 días de lactancia las vaquillonas vacunadas produjeron 3,08 litros/día más (incremento del 17,44%), comparadas con el grupo control. Los resultados del estudio indican que la vacuna J5 estuvo relacionada a un retorno más rápido de la producción de leche después del caso clínico (al reducir la severidad y duración del mismo), permitiendo el restablecimiento de las funciones productivas de la ubre, reduciendo los efectos deletéreos en la producción de leche durante la lactancia. Es muy importante administrar la tercera dosis de la vacuna, ya que el estudio evaluó la misma vacuna con 2 dosis a los 60 y 30 días pre-parto. El 12,5% de IIM por *Escherichia coli* se convirtieron en clínicas. En los



Evolución de la mastitis severa por coliformes desde las 6 a 36 hs.

primeros 100 días de lactancia las vaquillonas vacunadas con 2 dosis produjeron 3,33 litros/día menos (reducción del 16,06%), comparadas con las vacunadas con 3 dosis. Por lo tanto es de suma importancia completar las 3 dosis. La tercera dosis no es recomendable administrarla al parto, debido a la inmunodepresión presente. Los trabajos recomiendan el suministro entre 10 a 14 días post-parto (Steele et al., 2019; Vangroenweghe et al., 2020). El régimen de dosificación al secado, 30 días antes del parto y 10-14 días post-parto fue avalado para vacas y vaquillonas. En el cuadro 2, se resumen los resultados obtenidos.

**Cuadro 2**  
Eficacia de la Vacuna J5 en vaquillonas.

GRUPO	IIM PP - MCE. COLI* (%)	PRODUCCIÓN 100 D** (LTS.)
Vacuna J5	0	2.074
Control sin vacunar	100	1.766

\*Infecciones intramamarias por *Escherichia coli* en el post-parto que se convirtieron en mastitis clínica.  
\*\*Producción de leche en los primeros 100 días de lactancia.

## CONCLUSIONES

La intensificación de los sistemas de producción de leche y factores ambientales como barro y lluvia, favorecen la aparición de mastitis coliformes. La vacuna J5 es eficaz contra mastitis por *Escherichia coli* y *Klebsiella spp.* La vacuna J5 sigue siendo la más probada y estudiada en mastitis. Los beneficios incluyen la reducción de la incidencia, severidad y duración de los casos clínicos, días en hospital, impacto de mastitis y fertilidad, abortos, muertes, descartes e incremento de producción de leche. La vacuna Rotatec J5 presenta la ventaja de tener una doble acción: mastitis coliformes y diarrea neonatal de las terneras en la guachera. Es de destacar que en el estudio de Argentina murieron 8 animales del grupo control como consecuencia de los casos de mastitis que experimentaron, mientras que se detectó por esta causa un animal muerto en el grupo vacunado. Esta observación debe ponerse en perspectiva al considerar que, salvar una vaca de cada 100 en lactancia de contraer un caso severo de mastitis clínica por coliformes justifica económicamente la administración de la vacuna J5 •

Dr. Eial Izak | Consultor en Mastitis y Calidad de Leche



# Usá tus Granos como medio de pago

Podés utilizar tus granos para:

- Adquirir insumos o servicios
- Fijar cobertura de márgenes
- Aumentar tu flujo de capital de trabajo
- Pagar líneas de crédito

Una sinergia entre Banco Macro, Comercio Interior y Macro Warrants que te brindan:



**Seguridad**  
para operar con el respaldo de Banco Macro



**Operá con Granos**



**Financiación**  
accedé a las mejores condiciones

0810-555-2112  
macro.com.ar



CARTERA COMERCIAL. MONTO MÁXIMO. PRODUCTOS Y SERVICIOS DE FINANCIACIÓN SUJETOS A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN, OTORGAMIENTO Y APROBACIÓN CREDITICIA DE BANCO MACRO S.A. EL IMPORTE DE LA FINANCIACIÓN PODRÁ SER DESTINADO A CUALQUIERA DE LOS DESTINOS PERMITIDOS POR LA NORMATIVA DE APLICACIÓN PARA LA MODALIDAD DE FINANCIAMIENTO CORRESPONDIENTE. CONSULTE LAS DISTINTAS FORMAS DE FINANCIACIÓN DISPONIBLES Y LAS CONDICIONES DE SU OTORGAMIENTO EN SU SUCURSAL MÁS CERCANA O LLAMANDO AL 0810-555-2112. PROMOCIÓN EXCLUSIVA CLIENTES BANCA AGRONEGOCIOS.



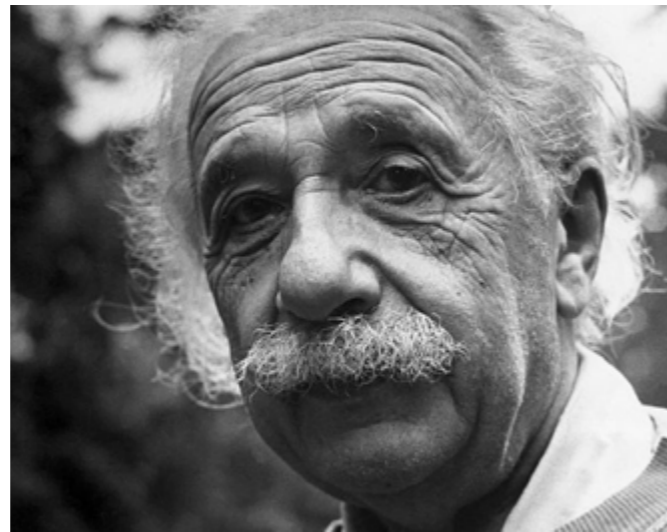
## CUANDO LO PEOR PUEDE SER LA ANTESALA DE LO MEJOR

Jorge G. Flores Canclini

«La crisis es la mejor bendición que puede sucederle a personas y países, porque la crisis trae progresos» *A. Einstein*

«En una crisis toma conciencia del peligro, pero reconoce la oportunidad» *J. F. Kennedy*

«Todo es para bien» *San Pablo*



» EL TEÓLOGO MÁS INFLUYENTE DE OCCIDENTE, el científico más importante de Occidente y uno de los mejores presidentes de la potencia más poderosa de Occidente coincidieron con lo que un paisano de los nuestros definiría como que “no hay mal que por bien no venga”.

La pandemia irrumpió en la historia de la humanidad, sin pedir permiso. Toda la parafernalia de control, predicción y pronósticos que por los más diversos motivos abundan en el planeta y sus alrededores no alcanzó, pese a su sofisticación, para decirle al hombre del siglo 21 que un organismo de no más de 140 nanómetros<sup>1</sup>, iba a cobrarse más de un millón de vidas y a provocar una crisis socioeconómica que se reconoce como la peor y más devastadora desde la 2ª Guerra Mundial.

La economía argentina es la menos preparada de un grupo de economías latinoamericanas, siendo el nuestro uno de los países del mundo que sigue sosteniendo una de las respuestas más estrictas a la pandemia, con un puntaje



**SOCIEDAD RURAL SALTA**  
FUNDADA EN 1900  
SALTA

# EDICIÓN VIRTUAL 2020

## EXPO RURAL

Salta 2020

**Noviembre 9, 10 y 11**

Remates bovinos

Charlas técnicas y de actualidad

Peña virtual y mucho más.

Av. Gato y Mancha 1460 (4400) - Salta  
Tel: 387-4231806 - Fax: 387-4235230  
comisiondirectiva@ruralsalta.com.ar  
www.ruralsalta.com.ar

f Exporural Salta    exporuralsalta



de 91.6, donde 100 es el máximo<sup>2</sup> y muestra una relación con el impacto sanitario que dista de ser favorable: lamentablemente estamos en el *top ten* de contagios del mundo.

La situación en Salta tampoco es halagüeña: novena en el *ranking* de las provincias con más casos y sexta entre las con mayor cantidad de fallecidos<sup>3</sup>.

Pero, ojalá la pandemia fuese el único drama que asola al mundo.

Incendios, sequías, inundaciones y hambrunas acaecidos en los cuatro puntos cardinales del mundo, todo a escalas de desmesurada intensidad, pareciera llevarnos a aquella naturaleza en conmovión del alucinado relato del temulento de Castellanos<sup>4</sup>.

¿Y qué es lo que podría conmover a la naturaleza más que el comportamiento contra natura de la humanidad?

“... el hombre experimenta la alegría cuando se halla en armonía con la naturaleza y sobre todo la experimenta en el encuentro, la participación y la comunión con los demás” afirmaba San Paulo VI. Este aserto papal sirve para comprender el porqué de un presente tan triste.

Verdaderos atentados ambientales realizados en nombre de la productividad, promoción del aborto como delirante remedio a la pobreza, ideología de género que desnaturaliza la mismísima esencia del ser humano, lenguajes inclusivos que empobrecen hasta el ridículo a nuestro maravilloso idioma, apología de la insolidaridad y de ese individualismo a ultranza que justifican los peores atentados a la dignidad e integridad de las personas ... son algunas muestras que sumadas a una naturalización de la violencia definida por el papa Francisco como “tercera guerra mundial por pedazos”, definen la incoherencia auto-destructiva de la especie humana, en manifiesta renuncia a su condición gregaria y a su derecho a la supervivencia.

Queda en claro la dimensión de la crisis mundial, pero ¿dónde están el bien *paolino*, el progreso *einsteiniano* o la oportunidad *kennediana*?

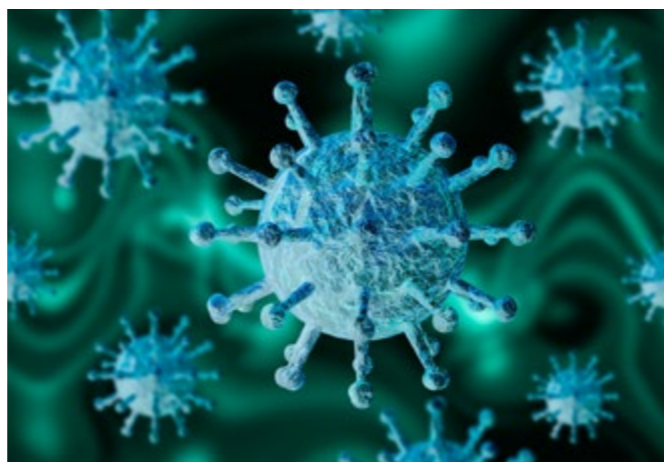
La repuesta en sencilla: en la maravillosa capacidad del ser humano de renunciar al destino de ser lobo para el hombre como definía *Plauto*, para asumir que el hombre es algo sagrado para el hombre, según lo proponía *Séneca* y esto se llama solidaridad.

Cada día son más las personas e instituciones que se suman generosamente a las diferentes maneras de ayuda, colaboración y servicio a los que sufren el contagio y a los sectores más expuestos a sufrirlo, llevando tareas alivio y prevención con palpable abnegación.

**Una muestra esperanzadora de que lo peor puede a veces, ser la antesala de lo mejor •**



«... EL HOMBRE EXPERIMENTA LA ALEGRÍA CUANDO SE HALLA EN ARMONÍA CON LA NATURALEZA Y SOBRE TODO LA EXPERIMENTA EN EL ENCUENTRO, LA PARTICIPACIÓN Y LA COMUNIÓN CON LOS DEMÁS» AFIRMABA SAN PAULO VI



## POR UNA PRODUCCIÓN MÁS SEGURA

### Los actores de la actividad tabacalera trabajan de mancomún para lograrla

► VÁLIDO TESTIMONIO DE LO QUE AFIRMAMOS EN LA NOTA precedente es la unión estratégica de empresas y organizaciones para llevar a cabo una intensa campaña de concientización sobre la importancia de la prevención, como instrumento idóneo para luchar contra el COVID 19.

Destinataria de estas acciones formativas e informativas es la familia tabacalera en su conjunto: productores, trabajadores y sus respectivos grupos familiares.

Participan en la planificación y en la ejecución de este programa *Alliance One Tobacco Argentina S.A*; Asociación Conciencia, Cámara del Tabaco de Jujuy, Cámara del Tabaco de Salta, Campo Limpio- Programa de Manejo de Envases Vacíos, Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta Ltda; Cooperativa de Tabacaleros de Jujuy Ltda., Finca Experimental La Posta, Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria-INTA; Latitud Sur S.A, Latser S.A; Massalin Particulares S.R.L, Ministerio de Desarrollo Económico y Producción de la Provincia de Jujuy; Ministerio de Producción, Trabajo y Desarrollo Sustentable de la Provincia de Salta, Obra Social de los Trabajadores Rurales y Estibadores de la República Argentina-OSPREA, Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores-RENATRE y la Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores-UATRE<sup>5</sup>.

Sobre la base del Protocolo para la Prevención del COVID 19 en la Producción Tabacalera<sup>6</sup> que establece instrucciones claras y precisas para poder implementar dentro de la actividad agrícola tabacalera de cultivo de Tabaco Virginia y lograr mitigar la propagación de las infecciones respiratorias como el COVID 19 y otras de similares características, se elaboraron y difundieron videos; se realizaron conferencias en línea y se ofrecieron capacitaciones en vivo en diferentes fincas salto-jujeñas.

Las conferencias, dictadas con una frecuencia semanal mediante la plataforma Zoom versaron sobre el Protocolo de Prevención de COVID 19 para la Producción Tabacalera (4 sesiones), Aspectos Técnicos de la Campaña 2020/2021, Medidas Preventivas del COVID 19 y Prevención de Accidentes de Trabajo y Perspectivas Climáticas de la Campaña 2020-2021.



Los videos, difundidos por el servicio de mensajería instantánea de la Cámara del Tabaco de Salta están referidos al uso obligatorio de los elementos de Protección Personal, definición del concepto de contactos estrechos, la prevención en las diferentes etapas del cultivo (preparación del suelo y uso de maquinarias e implementos agrícolas, manejo de almácigos y labores generales)<sup>7</sup>.

Las capacitaciones<sup>8</sup> en las fincas se dictaron en Monterrico, El Milagro (Puesto Viejo) Pampacho (Monterrico, Pampa Blanca) El Carmen y Alto Verde (Perico) en la provincia de Jujuy y Rosario de Lerma, Chicoana, Cerrillos y Campo Quijano en la de Salta.

En los 27 encuentros realizados hasta ahora con estricto cumplimiento de medidas de higiene y seguridad, fueron capacitados 332 obreros y participaron 57 productores.

Hasta aquí un breve resumen de una intensa actividad que demuestra que, con vocación de servicio y esfuerzo mancomunado, es posible lograr una producción más segura •





**Viernes 2  
de octubre  
18.30 hs.**

**EL SECTOR TABACALERO INVITA  
A LA VIDEOCONFERENCIA**

# Tema: Prevención de Accidentes de Trabajo ART



<sup>1</sup>Un nanómetro equivale a la milmillonésima parte del metro.

<sup>2</sup>Universidad de Oxford: <https://www.bsg.ox.ac.uk/research/research-projects/coronavirus-governmentresponse-tracker#data>

<sup>3</sup>Al 6 de octubre de 2020.

<sup>4</sup> Los pobres hijos de la vida mínima/ que en toda conmoción ven un desorden/ son incapaces de entender el orden/ superior de una vasta convulsión/ sólo los hijos de la vida máxima/ sienten las cataratas musicales/ y los inmensos ritmos potenciales de la naturaleza en conmoción! Joaquín Castellanos (n. Salta, abril de 1861 - † Buenos Aires, septiembre de 1932) El Borracho.

<sup>5</sup>Trabajan coordinadamente en un plan de igualdad y el orden del

listado se ha definido en forma alfabética y no expresan prelación.

<sup>6</sup>Elaborado por las cámaras del Tabaco de Salta y Jujuy, funcionarios de ambos gobiernos, Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, Cooperativa de Tabacaleros de Jujuy, Asociación Concienca, Latitud Sur, Obra Social de los Trabajadores Rurales y Estibadores de la República Argentina (OSPRERA) Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores (UATRE) Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores (RENATRE) e Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA).

Las acciones que forman parte de este Programa de Prevención se ajustan a las recomendaciones impartidas por el Ministerio de Salud de la Nación, Provinciales y Municipales

intervenientes, las mismas se ajustarán de acuerdo con las distintas directivas y resoluciones que surjan a futuro adecuándose a las necesidades de acuerdo con las publicaciones oficiales.

Puede consultarse en: <https://www.ctsalta.com.ar/wp-content/uploads/2020/08/Protocolologos.pdf>

<sup>7</sup>Pueden consultarse en: <https://www.ctsalta.com.ar/multimedia-para-cuidarnos/>

<sup>8</sup>Pueden consultarse opiniones de productores en: <https://www.ctsalta.com.ar/prevencion-en-las-fincas/>

<https://www.ctsalta.com.ar/prevencion-del-covid-19-capacitacion-en-fincas/>

<https://www.ctsalta.com.ar/un-ejemplo-digno-de-ser-imitado/>



# MAYOR RENDIMIENTO

Eficiencia en **pasturas.**



**03525 429400**  
[www.grupoagroempresa.com.ar](http://www.grupoagroempresa.com.ar)





## LA ÚNICA VETERINARIA DE UNIÓN

► CRISTINA ROSSETTO ES LA ÚNICA VETERINARIA EN UNIÓN DE donde es oriunda, además trabaja en el INTA. Ambos trabajos la llevan a recorrer toda la región y conocer las problemáticas que la aquejan. Además de enseñar en el secundario del pueblo también se destaca por su proactividad. Ha logrado que varios productores se unan y formen asociaciones y organizaciones al servicio de sus miembros. Desde su programa de radio busca enseñar sobre manejo animal y cuidado de las mascotas para ir llegando de manera didáctica a los rincones de la región. INTA publicó un libro suyo sobre mascotas recogido de las cartas que enviaban los chicos a su programa radial.

### ¿Te interesa destacar los logros de la mujer actual?

Me encanta destacar los logros de la mujer en el ámbito laboral sobre todo en mi zona para que vean que la mujer puede salir, a pesar de que existen algunos ambientes muy hostiles y sin embargo encuentro que la mujer abre la imaginación cada vez más, y logra superarse. Una mujer para resaltar en el Chaco Salteño, es aquella que tiene su familia como la mayoría, marido e hijos, ha logrado criar sus hijos, cuida sus animales, y tiene la posibilidad de hacer un terciario y luego trabajar de su profesión.

Como profesora tengo contacto con los jóvenes y creo que tienen una visión diferente tal vez más abierta. En las tres horas en la escuela técnica dicto la materia "Patología Animal". Sin embargo, me preocupa que a los chicos les da lo mismo si estudian o no. Pocos aspiran a tener una carrera terciaria, ser profesionales y volver a su pueblo. La situación actual genera el facilismo. No se puede calificar al alumno con color rojo porque dicen que afecta la autoestima. A mí me daba vergüenza si venía un rojo, me obligaba a mejorar.



### ¿Y cómo llega una veterinaria a Unión, en vez de elegir una gran ciudad?

Mi madre es chaqueña, nacida y criada acá, enfermera y jubilada, y mi padre de la capital trabajaba en Edesa. Vinieron a vivir a Unión donde hice mi primaria y la secundaria en el Colegio Nacional. Después elegí la universidad de Casilda en Santa Fe. Yo en ese momento tenía en claro qué quería: me mueve el amor hacia los animales. Me crié en medio de todo tipo de animales.



**SIGAMOS CRECIENDO JUNTOS.**

**CIA. MERCANTIL**  
www.ciamercantil.com.ar SEGUINOS: @CIAMERCANTIL cia.mercantil  
SALTA - JUJUY - TUCUMÁN - CHACO - FORMOSA - SANTIAGO DEL ESTERO - LA RIOJA - CATAMARCA

JOHN DEERE JOHN DEERE PLA MICHELIN 70 AÑOS



Argentina · Uruguay · Paraguay · Colombia · Brasil

Desde 1963 Cabaña dedicada a la genética ganadera de las razas Angus y Brangus, desde Argentina para toda Latinoamérica y el mundo

**DONANTES & PADRES**

Programa Genético La Sultana multiplicado en el mundo Brangus

Salta - Andrés Groppo +54 (9) 3537 . 685006





### ¿Por qué Casilda?

La Universidad de Corrientes apuntaba a grandes animales, después de la de Córdoba. Y tenía el preconcepto de que allí había más fiesta. Fuimos con mi mamá a ver el lugar y me encantó el clima familiar. Casilda es en el medio del campo. Pero después a 1200 km de Salta me agarró el llanto. Luego me acostumbré, además está a una hora de Rosario donde emigran las familias más jóvenes. Está lleno de pensiones para estudiante. Todos no movilizábamos en bicicleta y podíamos andar hasta altas horas de la noche.

### ¿Y después volviste a tu lugar de origen?

Terminé de cursar en el 2001 pero me recibí de mamá primero. Mi hija más grande nació en Casilda, el último año lo cursé con un bebé. La pasamos muy mal ese tiempo. Nos vinimos a Salta en el peor momento de la crisis. En 2003 nació mi hija más chica en La Unión. A mí me faltaban materias para obtener mi título, pero como en el pueblo no había veterinaria, la gente venía a buscarme y allí pude aprender muchísimo. Tanto que esa experiencia me hizo fácil rendir los finales.

En el año 2006 aunque tenía trabajo como delegada del SENASA mi madre, una persona única y ejemplar, me dijo: “Tus hijas están grandes o te vas a terminar ahora o no terminás más”. Ella se quedó con las chicas y mi marido y yo me fui a Casilda, sin mis dos niñas. Sentí que la carrera se volvía más larga en ese momento. Un año y medio después me recibí un 6 noviembre de 2007.

### ¿Qué planes tenías para ejercer con ese título?

Me volví a Salta y me contrataron de la SAF (Secretaría de Agricultura Familiar del INTA). Mi sueño de trabajar en el INTA me cayó del cielo. Yo había empezado a relacionarme a través de mis prácticas de veterinaria. Me ofrecieron el puesto de promotora de Prohuerta en 2011 y después en 2012 ingresé a planta no permanente (PNP) en donde estoy actualmente.

### ¿Es cierto que sos la única veterinaria de la zona?

Ellos nunca tuvieron un veterinario acá. Antes venían una

o dos veces al año. Teniendo en cuenta que el medio de vida es la ganadería, hay mucha necesidad de información. Hago mucha docencia, doy charlas particulares y tengo un programa de la radio, en el que voy enseñando a la gente todo lo que puedo referente a la salud animal. El trabajo de INTA me demanda actividad sanitaria. Entonces no llego a todos los lugares y utilizo este medio para contar cómo detectar una enfermedad, cómo tratarla, formas de evitar pérdida solo con el buen manejo.

Del mismo programa también surgió un libro que editó el INTA para niños. Le pedí a mi audiencia joven que me mandaran textos sobre sus mascotas y fueron tan lindos que los guardé y cuando me vino a visitar mi jefa y le gustó. Está publicado en la página web de INTA en formato digital.

### ¿Y notás cambios desde que llegaste?

Ya voy a cumplir 13 años de profesión. Veo un adelanto, noto que hay mejores productores pero sigue siendo producción de subsistencia. Antes tenían cero conocimiento. Fue un proceso en donde yo también aprendí, hasta tuve que adaptarme a las palabras de la zona que no comprendía. Un productor me vino a ver y me decía que su toro estaba “apistolado”, por pudor no me decía que tenía un problema en los genitales.

Ellos en un intento de curarlos, a veces les hacen mal. Acá en Unión se nota el progreso, no tanto así con los productores de Rivadavia. Me falta tiempo para ir allá, y ellos siguen a la vieja usanza, con manejo y sanidad muy pobre.

### Según dicen, los productores te valoran tanto que siguen tus consejos y hasta formaron una asociación con tu ayuda.

Sí, a pesar de que culturalmente somos machistas, a mí me conocen como la *Cocó* y me tienen confianza. Cuando empecé a trabajar acá había una asociación con personería jurídica, pero estaba abandonada. La pusimos al día y en el 2008 fui su presidenta. Los productores de esta cooperativa son más comprometidos, entienden la importancia de poner plata y tener los papeles al día. Tuvimos muchos logros y participamos de muchos proyectos.

Llegaron a haber 15 organizaciones, algunas lograron cierto grado de formalidad. Ahora debe haber activas siete y trabajo con todas ellas como técnica de INTA.

### ¿Cómo es tu trabajo?

Tanto de Prohuerta como de veterinaria hago la asistencia técnica, todo tipo de tareas. Como estoy sola para llegar a todos busco diferentes maneras. Formamos una red con promotores de Prohuerta y a través de las instituciones como escuelas y hospitales y los APS (agente primario de salud) para socializar y se entregan semillas a la población familiar. De esa forma logramos llegar a todo el municipio. Las huertas son muy importantes por acá. Las de las escuelas son las más lindas y tiene que ver con el hecho de que se les brinda un acompañamiento continuo como parte de la currícula. En el INTA me reconocen siempre la gestión de recursos. No hay nada acá, así que estoy atenta a todo beneficio que surja para traer a la zona. El INTA nos facilita fuentes de financiamiento, pero como entidad solo pone los recursos humanos. A los productores los hago participar de diferentes proyectos que puedan servir a la zona.

### ¿Cómo se conecta con las asociaciones?

Este año se abrió una convocatoria nacional de acceso al agua. Es el mayor problema del municipio. El “Whatsapp” me facilitó la vida, les delegué que llenaran los formularios de sus propios socios. De esa manera puedo trabajar organizada. Si me tengo que poner a llenarles los formularios no termino más.

### ¿Cómo afecta el tema de la falta de agua?

En el 2014 pasamos una sequía histórica. Se morían de 30 a 35 vacas al día; fue terrible y eso habla de la dimensión que tuvo. Hay que atacarla, no solo buscando agua a través de excavación, de represas, de pozos someros, sino encontrar todas las alternativas posibles. No tenemos agua ni abajo, ni nos cae de arriba.

### ¿Cómo podría el productor chico de la zona mejorar su sistema?

La salida de ganado es continúa. El problema para el pequeño productor es la comercialización, lamentablemente venden a intermediario. La pata floja es el tema de los mataderos. El único que existe es de Banda Norte.

En Banda Sur se faena debajo de los árboles. Eso tiene que ver con una cuestión política. Pero creo que si el pequeño productor tiene dónde faenar tendría más rédito en su producción.

Y por otro lado el productor no tiene las herramientas para vender. Un productor formalizado debe viajar a Orán para sacar el DTE y volver. No es rentable ni se les facilita que se formalicen.

En síntesis, mejoramos en todo lo que significa manejo, los asesoramos en la crianza, pero después venden sus animales por nada. Algo que no logro que ellos hagan es la formalidad. No son monotributistas. Es una falencia de am-



bas partes, de la política y de los productores. Hace uno par de años salió el monotributo social agropecuario que tenía costo cero, no le dieron la importancia que tenía y les hubiera permitido relacionarse. Este año se sacó.

### ¿Qué haría que haya menos desarraigo?

No hay que irnos a grandes cosas. Somos relativamente sencillos. Faltan fuentes de trabajo genuina. Acá se pueden hacer muchas cosas continuando con su cultura, con sus saberes. Tenemos monte donde se hacen muebles, pero el estado local nada regula. Se saca la madera y no se hace reforestación. Especificar quiénes lo pueden hacer y cuáles son las pautas. Faltan oficios, no tenemos electricista con título, maestro mayor de obra. Por ejemplo, se enseña a criar nuestros cabritos y en vez de venderlos en Salta, los buscan gente de Córdoba. Necesitamos las herramientas necesarias para hacer microemprendimientos.

### ¿Es entonces falta de recursos económicos o de conocimiento?

Lo veo simple. Si tuviéramos un equipo de perforadores, o que hagan cisternas, la gente los contrataría localmente. Generar propuestas para que los mismos chicos tengan donde trabajar y quedarse en el pueblo. La escuela los prepara, pero luego no hay las herramientas para que se desarrollen.

Acá hay muchísimo por hacer. Yo tuve la oportunidad de estudiar, salir, conocer y capacitarme. Volví porque quiero mi lugar, y Dios nos manda a tener, para tener que dar... y tengo mucho para dar •





# Ivan L. O'Farrell SRL

**REMATES TELEVISADOS, FÍSICOS, DE REPRODUCTORES Y EXPOSICIONES.**

**TRABAJAMOS PARA PODER PONER TODAS LAS PLATAFORMAS A SU ALCANCE. HOY MÁS QUE NUNCA!!**

BRANGUS SHOW  
Palermo, SRA

CAA CUPÉ  
El Colorado - Formosa

CAA CUPÉ  
San Luis del Palmar, Corrientes

CANOA  
Sta. Teresa del Arenal, Salta

CORRAL DE GUARDIA  
Resistencia, Chaco

DON FELIPE  
Machagai, Chaco

ESTANCIA FORTÍN CORRALES  
Y TRES CRUCES (Cab. Invitada)  
Machagai, Chaco

EST. EL BAGUAL  
Castelli - Chaco

EXPO NACIONAL BRANGUS  
Resistencia, Chaco

EXPO. SOC. RURAL CENTRO  
CHAQUEÑO  
Machagai, Chaco

GENÉTICA DE ELITE  
Palermo - SRA

LA ASUNCIÓN /ISONDÚ  
LAS TRES H  
El Jardín, Salta

LA AURORA NORTE  
Resistencia, Chaco

LA BELLACA  
General San Martín, Chaco

LA SULTANA, DON REMO  
Y LOS SOCAVONES (Cab. Invitada)  
Macapillo, Valle Del Anta - Salta

RANCHO GRANDE  
Resistencia, Chaco

SAN ALEJO /EL CARMEN  
SAN MARCOS  
Resistencia, Chaco

SANTA IRENE  
Chavarría, Corrientes

TRES CRUCES  
Remate 40° Aniversario

**MARTES 10  
DE NOVIEMBRE**



**77º Remate Televisado  
de Invernada /10 hs**

**VENTAS DE LA EXPOSICIÓN  
Sociedad Rural de Salta /13.30 hs**

RESISTENCIA, Chaco  
Güemes 1899 (3500)  
Tel/Fax: (0362) 4431-302 / 4434-893

MERCADO DE LINIERS  
Tel: (011) 15-4975-4726

BUENOS AIRES  
25 de Mayo 577, p. 4° (1002)  
Tel/Fax: (011) 4312-9845 / 4313-7383

QUIMILÍ, Stgo. del Estero  
Germain, Gustavo - (03491) 15-697-965

GENERAL SAN MARTÍN - Chaco  
Hernán Canteros (0362) 15 460-1531

PAMPA DEL INFIERNO, Chaco  
Fernando Sánchez - (0364) 15-456-7390

LA PAZ, Entre Ríos  
Guarrochena, Florencio - (0362) 15-4767-683

SALTA  
Llorente, José - (0387) 15-685-0555

HUGHES, Santa Fe  
Dietert, Alejandro - (02473) 15-453-898

TOSTADO, Santa Fe  
Lucas Rojas - (03491) 15-698-412

FORMOSA  
Jorge Somacal - (0370) 436-7767

i.farrel@ivanofarrell.com.ar · j.guarrochena@ivanofarrell.com.ar

**WWW.IVANOFARRELL.COM.AR**

EN PANDEMIA



## EL ATENEO SIGUE CON SUS ACTIVIDADES

Fotos Ani Alderete

Por Alexander Pollak

➤ **MÁS ALLÁ DEL CONTEXTO ACTUAL EN EL QUE CONVIVIMOS** con este virus, seguimos haciendo actividades que fortalecen al equipo y nos ayudan a mejorar a cada uno, siempre teniendo en cuenta las medidas de seguridad, la distancia y el uso de barbijos.

Participamos como ateneo en una colecta para el día del niño y llevamos donaciones al merendero "Un nuevo amanecer".

Cuatro de nuestros ateneístas realizaron el taller de "Sumando energías". Vero Chocobar expresa: "Participamos en un taller teórico - práctico llevado a cabo el 3 de septiembre por el grupo "Sumando Energías" (ganadores del premio abanderados de la Argentina solidaria 2018). Donde aprendimos cómo armar calefactores solares con materiales reciclados como por ejemplo botellas descartables, latas y cajas de cartón entre otros. El fin de ayudar a personas en situación vulnerable que carecen de la posibilidad de acceder a algo tan básico como una ducha caliente". Sin duda, la sustentabilidad pasa de un concepto a una acción. Vero agregó: "Nos encantó la iniciativa de participar en un curso en donde podíamos aprender cosas nuevas y ayudar también a los que más lo necesitan, colaborando también con el medio ambiente y una forma diferente de proyectarnos como grupo para llevarlo a cabo en un futuro. Esta-

mos agradecidos con el Ateneo por brindarnos como siempre la posibilidad de crecer en todos nuestros ámbitos".

También realizamos una charla en conjunto con el ateneo de la Sociedad Rural de Jesús María sobre Ateneo CRA con la disertación de actuales y antiguos ateneístas en donde nos nutrimos de las experiencias de otros y ellos de las nuestras.

Es un buen momento para sumar más conocimiento y compartirlo. Se realizó un video informativo sobre apicultura que lo pueden ver en nuestro Facebook con nociones básicas sobre esta producción.

Actualmente estamos trabajando en una huerta que se encuentra en el predio de la Sociedad Rural Salteña, más allá del aprendizaje que nos da la realización de esta huerta estamos pensando donar a algún comedor de la zona los productos que se cosechen, tenemos lechugas de diferentes variedades, apio, espinaca, rúcula, remolacha, zanahoria, pimiento, perejil y acelga.

Aprovecho para agradecer el espacio y el apoyo a la comisión directiva de la SRS que nos motivan en todas nuestras propuestas •

## Maderera Rosario

**INSTALACIONES GANADERAS: MANGAS- BRETES -  
CARGADEROS- TRABILLAS - TRANQUERAS**

maderas-machimbres-tirantes-  
fibrafacil-herrajes-abrasivos



Av. Palau 150 / Rosario de la Frontera / Salta  
Tel: (0387) 441420 440927 madererarosario@hotmail.com.ar



**Cosalta**  
Leches Ultrapasteurizadas con envasado estéril.

**NUEVO ENVASE,  
MEJOR PROTECCIÓN,  
MAYOR DURACIÓN.**

**Nuestra vida es la Leche**

**Compartamos nuestra FAMILIA de yogures!!!**



**VENTAS PARTICULARES | COMPRA VENTA DE GORDO  
INVERNADA Y REPRODUCTORES | REMATES FERIA Y REMATES POR PANTALLA**

*de Confianza.*



03876 662632 - falcon@arnet.com.ar - www.horaciofalcon.com

EN PANDEMIA

## TECNOMYL ARGENTINA: SOLUCIONES PARA PROTEGER Y OPTIMIZAR LOS CULTIVOS

- PRODUCTOS FITOSANITARIOS A LA VANGUARDIA EN innovación con formulaciones que logran facilidad en la aplicación y óptimos resultados.

TECNOMYL Argentina es una empresa que se encuentra a la vanguardia de la innovación y ofrece una amplia gama de soluciones que protegen y maximizan el resultado de los cultivos con una alta reducción en el impacto ambiental.

Manuel Dieguez, gerente general de la firma, indica que producen productos fitosanitarios (insecticidas, herbicidas y fungicidas) de alta calidad, “con presentaciones que optimizan y facilitan aspectos claves, como la logística, el acopio y la aplicación”.

Entre algunos de los tantos productos reconocidos en el mercado, destaca la Atrazina, principal herbicida para el maíz. “Tecnomy Argentina lo produce en un granulado al 90 por ciento que es mucho más fácil y seguro de aplicar y supera ampliamente a las presentaciones líquidas”, indica Dieguez.

“En los últimos años, hemos logrado formular productos granulados de alto valor unitario en los que duplicamos y hasta triplicamos la concentración, con lo cual obtenemos ventajas en el traslado y ayudamos al productor con la reducción de envases”, destaca Dieguez.

El directivo subraya que el compromiso de la empresa con el cuidado del ambiente comienza desde el inicio mismo de la producción, ya que la planta de Tecnomy Argentina, ubicada en Río Grande, en la provincia de Tierra del Fuego, desarrolla productos a través de un proceso de formulación que no genera desechos tóxicos”.

El gerente destaca que en la compañía trabajan más de 200 personas en forma directa y que, además generan fuentes de trabajo para otras 400 personas en forma indirecta. “En la actualidad, Tecnomy Argentina es proveedora de empresas de primer nivel, como Bayer, Syngenta, YPF, entre otras. Para lo cual hemos obtenido la aprobación del Senasa y contamos con estándares de producción de exigencia internacional”, sintetiza.

“Tecnomy Argentina es una empresa que se caracteriza por la innovación constante, gracias a lo cual hemos lanzado al mercado cuatro productos y pensamos lanzar otros cinco nuevos para el año que viene. Estamos ciento



por ciento comprometidos con el país y con la producción agropecuaria, por lo cual entendemos que nuestra misión es entregar al productor las mejores recetas posibles con formulaciones que le den alternativas diferenciadas”, resume el gerente •

### Más información

www.tecnomy.com.ar  
Teléfono: 03543-440090





POR INTERNET



EN FERIA

## CONFIABILIDAD EN TODOS LOS CAMPOS

Somos la Consignataria con mayor cobertura geográfica del país y mas de 20 años en el rubro.

- Remates semanales por internet hace 10 años
- Ventas Particulares de Invernada, Cria y Reproductores
- Mercado de Liniers
- Ventas directas a frigoríficos
- Caballos Criollos
- Compra-venta y arrendamientos de campos

### REPRESENTANTES EN SALTA

- Federico Pollitzer  
(0387) 15-5820515 / madelan.salta@gmail.com
- Marcelo León  
(0387) 15-5949318 / marcelo.t.leon@gmail.com



## CANOA CABAÑAS ASOCIADAS DEL NOA

Cabaña  
EL MALACARA DEL MORO

CABAÑA  
POZO DE LA  
CARRETA

Cabaña  
SANTA TERESA  
DEL ARENAL

Siguiman

YUNTA PORÁ

EN ESTE AÑO TAN ESPECIAL QUEREMOS AGRADECERLE A NUESTROS CLIENTES Y AMIGOS, ESPECIALMENTE A TODO EL EQUIPO DE IVÁN L O'FARREL SRL POR SU GRAN APORTE Y A TODOS LOS QUE PARTICIPARON EN NUESTRO REMATE QUIENES HICIERON DE ESTA VENTA UN GRAN ÉXITO!!

### LOS ESPERAMOS EL JUEVES 23 DE SEPTIEMBRE 2021

PARA SEGUIR COMPARTIENDO LA MEJOR GENÉTICA DE LAS CABAÑAS QUE COMPONEMOS CANOA.

ESTABLECIMIENTO SANTA TERESA DEL ARENAL  
Ruta 9 - km 1409 - Rosario de la Frontera, Salta

f *Canoa Cabañas Asociadas del Noa*







**Insecticidas**



**Herbicidas**



**Fungicidas**



***tecnomyl***

Una empresa nacional con más de 25 años de experiencia en la región dedicada al desarrollo, producción y comercialización de productos fitosanitarios.

Administración Central  
Av. Recta Martinolli 6667, P1°  
(X5021HYC), Córdoba.

Lab. de Investigación y Desarrollo  
Gregorio de Laferrere 2156  
(X5009JMB), Córdoba.

Planta Industrial  
Ruta 3 Km 2796 (9420)  
Río Grande, Tierra del Fuego.

