



SALTA PRODUCTIVA

AÑO XVII N° 79. EDICIÓN SEPTIEMBRE - OCTUBRE 2021

Exposición presencial-virtual: juras, remates, charlas, inauguración, la presencia de los socios y expositores bajo el protocolo del COE. Casi normalidad en pandemia.



Cámara del Tabaco
de Salta

CAMPAÑA TABACALERA



ELECONOMISTA
DAVID MIAZZO

EXPO 77 - LA FELICIDAD DE PISAR OTRA VEZ LAS PISTAS LOS ANIMALES VOLVIERON A LA RURAL





Cornejo Rovaletti S.R.L.

MAQUINARIA AGRÍCOLA



ÁREA COMERCIAL

Eduardo Bongiovanni, 387- 683 3222 eduardobongiovanni@gmail.com

Juan Pablo Rovaletti, 387- 685 3159 jprovaletti@gmail.com

Horacio Edo, 387- 684 3813 ventas.cornejorovaletti@gmail.com

econovoagrovia.com.ar



CASA CENTRAL
AV. CHILE 1650 /SALTA 4400
0387 4234170/4233753
CORNEJOROVALETTI.ADM@GMAIL.COM

SUCURSAL LAS LAJITAS
FCO. FERRER ESQ. ESQUIÚ / LAS LAJITAS
03877 4994666. CEL 387 5128000
CORNEJOROVALETTILAJITAS@GMAIL.COM



CORNEJO ROVALETTI S.R.L



STAFF

Salta Productiva es una publicación gratuita para el sector agropecuario. Año XVII N° 79
EDICIÓN SEPTIEMBRE - OCTUBRE 2021

Editor Responsable
Sociedad Rural Salteña

Coordinación General
Mariana Rovaletti. mrovaletti@gmail.com

Publicidad
Sofía Padilla - (0387) 4231806 – 4232600
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar

Diagramación y Diseño
IDEAR: EMILIA MÓNACO PARA IDEAR
info@id-idear.com.ar

Foto tapa
CIDEN comunicaciones

Foto interior
Mariana Rovaletti, CIDEN comunicaciones,
Matías Chuchuy, enviadas por INTA,
CONECAR, Biogenesis Bagó.

El Editor no se responsabiliza por el contenido de las notas, las cuales no necesariamente representan su opinión.

Sociedad Rural Salteña
Avda. Gato y Mancha 1460 / c.p. a 4412 aga
Salta- Argentina / Tel (0387) 423 1806
Tel / Fax (0387) 423 5230
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar
www.ruraldesalta.org.ar

COMISIÓN DIRECTIVA S.R.S.

PERIODO 2021 - 2023

Presidente	Carlos Segón
Vicepresidente	Joaquín María Elizalde
Secretario	Alfredo Figueroa
Prosecretario	Ana Lucía Torres
Tesorero	Lucas Jovanovic
Protesorero	Francisco Torino
Vocal 1	Gastón Rodó
Vocal 2	Carlos D'Andrea Cornejo
Vocal 3	Martín Ficco
Vocal 4	Javier Segura
Vocal 5	Eduardo César Navamuel
Vocal 6	Facundo Alvarado
Vocal. Sup. 1	Juan Pablo Tezanos Pinto
Vocal Sup. 2	Francisco Mauro
Vocal Sup. 3	Matías Canónica
Vocal Sup. 4	Carlos Zapata

ORGANO DE FISCALIZACIÓN

Titular	Ignacio García del Río
Supl. 1	Alberto Cajal Caro
Supl. 2	Claudio Scarabotti
Supl. 3	Javier López López

SUMARIO

- 3** EDITORIAL.
DISCURSO DE CARLOS SEGÓN EN LA INAUGURACIÓN DE LA EXPOSICIÓN RURAL.
POR CARLOS SEGÓN

- 6** EXPOSICIÓN RURAL.
ACTO DE INAUGURACIÓN: LAS FRASES DESTACADAS

- 12** EXPOSICIÓN RURAL.
RESUMEN DE UNA EXPOSICIÓN RURAL DIFERENTE

- 22** **LOS SPONSORS DE LA EXPO**

- 24** **LOS GANADORES DE LA EXPO**

- 26** **LOS REMATES**

- 28** **FOTOS SOCIALES**

- 30** CÁMARA DEL TABACO.
COMPROMISO SOCIAL DE LA PRODUCCIÓN TABACALERA: FORTALEZA DE UNA GESTIÓN ORIENTADA AL BIEN COMÚN.
POR JORGE G. FLORES CANCLINI

- 34** ATENEO.
EL ATENEO EN AGOSTO.
POR SANTIAGO CEDOLINI

- 38** ECONOMÍA.
LOS EFECTOS DEL CEPO A LA CARNE.
ENTREVISTA A DAVID MIAZO DE FADA

- 44** GANADERÍA.
EL DESTETE PRECOZ: LA MEJOR DECISIÓN PARA EVITAR PÉRDIDAS PRODUCTIVAS FUTURAS. POR ESP. MV. MATÍAS MEDINA

- 46** BIOGÉNESIS.
GARRAPATA COMÚN DEL BOVINO: CONTROL Y SUGERENCIAS DE TRATAMIENTO DE LOS ESPECIALISTAS DE BIOGÉNESIS BAGÓ.
POR M.V. SEBASTIAN CRUDELI

- 48** GANADERÍA.
INTA SALTA PRODUCIRÁ LECHE DE CABRA PASTEURIZADA Y FORTIFICADA.
POR LIC. MARCELA FILI. TÉCNICO INVESTIGADOR EN INTA

LOS REALES

C A B A Ñ A[®]

GENÉTICA DE CALIDAD DESDE EL NORTE ARGENTINO

Ruta 5 km 100. Las Lajitas. Salta

Contacto: Fabricio Giordana +54 9 387 745-3954

 Precision Planting[®]
Convertí tu sembradora usada en una Precision Planting



 Premier
Dealer


NorthPrecision
*"Estamos cambiando la forma de sembrar
del Norte Argentino"*

Cel.: 387 5182857

DISCURSO DE CARLOS SEGÓN EN LA INAUGURACIÓN DE LA EXPOSICIÓN RURAL



► SALUDO ESPECIALMENTE A LOS EXPOSITORES QUE, A PESAR de la crítica situación que estamos viviendo, están presentes mostrando su esfuerzo en la Expo Rural de este año, con esta modalidad presencial- virtual.

Nos hubiera gustado poder hacerla abierta a todo el público, porque ese es uno de los objetivos de nuestra Expo: mostrar lo que producimos en el campo, pero las condiciones sanitarias no nos lo permitieron.

Así también, quiero agradecer a los sponsors que, a pesar de no poder asistir físicamente, nos siguen acompañando para hacer posible esta muestra; y a la prensa que nos permite llegar al público en general.

Nuestra región se enfrenta a dos grandes amenazas: la presión de los países desarrollados para que nos hagamos cargo gratuitamente del pasivo ambiental que ellos producen, mientras que son ellos mismos los responsables de la mayor cantidad de emisiones de gases de efecto invernadero; y la otra amenaza, es la discriminación de los mercados internacionales a través de la imposición de precios diferenciales de los productos con origen de campos habilitados recientemente.

Mientras, China es responsable del 27% y EEUU del 17% de las emisiones de gases de efecto invernadero, seguidos por otros países de la comunidad europea, Argentina sólo participa con el 0,6% de esas emisiones. Como contraprestación por ello, nuestra región chaqueña mantiene los índices más altos de necesidades básicas insatisfechas, de desnutrición, mayor mortalidad infantil y menores oportunidades de crecimiento.

El presidente *Alberto Fernández* ha reiterado en foros del cambio climático la modificación de la ley de presupuesto mínimos para evitar cualquier intento de cambio de uso de suelo, que fue confirmado por el Ministro *Cabandie* en su visita a esta provincia.

El ejecutivo provincial reinicia los fracasados intentos del gobierno anterior, para la revisión del vencido ordenamiento de bosques, con propuestas similares que imponen más restricciones, con corredores biológicos, más áreas de conservación, incluso sobre áreas verdes, y en zonas que están en producción.

Se propone como única alternativa de producción el tan discutido Manejo de Bosques con Ganadería Integrada impuesto por Nación.

Este sistema productivo del cual en el chaco semiárido no hay experiencia alguna que esté validada, no es sustentable con el ambiente, ya que las tareas de control de renovales y el manejo de hacienda bovina, ovina o caprina son incompatibles con la regeneración del bosque nativo, condición sine qua non para esta propuesta.

Tampoco es sustentable económicamente, ya que requiere intervenir tres veces más superficie para tener la misma receptibilidad que un sistema de manejo silvo pastoril tradicional.

Conservar los bosques requiere de grandes inversiones que nadie está dispuesto a aportar. Los fondos de la ley de bosques, que son solamente aportes a los costos de un manejo sostenible de bosque no contemplan el pago de los servicios ambientales.

Las pocas alternativas para conseguir fondos a través de los famosos bonos de carbono quedaron limitadas a pocas hectáreas, ya que estos no son compatibles con las categorizaciones en rojo o amarillo.

El ordenamiento territorial de Salta lleva 14 años, y la realidad indica que en los mapas se pueden dibujar y pintar los corredores, áreas de conservación, prever hábitat del yaguararé y otras especies, pero si no se contempla al hombre en este eco sistema, todo será en vano, y es por eso que aparecen el saqueo y comercialización ilegal de madera que hay en predios fiscales y privados.

En Salta solamente se habilitaron el 8% de las superficies de bosques. Las pasturas y bosques con manejo son las únicas actividades con posibilidad de secuestrar carbono. Las otras actividades solo podrán reducir emisiones, pero esos servicios deben generar una renta para los habitantes y propietarios de los predios.

Desde las instituciones del sector productivo hemos presentado como alternativa un sistema de conservar produciendo en tierras separadas. Este sistema productivo propone una habilitación silvo pastoril en un 50% del predio, con el cargo de mantener el otro 50% con manejo sustentable del bosque.

La otra amenaza con la que nos tendremos que enfrentar en el corto plazo será con las certificaciones de trazabilidad que van a intentar discriminar el acceso a ciertos mercados o con diferenciación de precios a los productos de predios que tienen origen en tierras habilitadas con posterioridad al 2008.

Desde esta entidad, estamos iniciando las gestiones para poder certificar el secuestro de carbono de las pasturas mega térmicas y de los bosques nativos para tratar de contrarrestar estas amenazas.

También estamos coordinando estudios con el INTA y productores locales para investigar la mortandad de pasturas subtropicales, un plan piloto para la erradicación del pasto cubano en Valle del Lerma; y un convenio con FADA, para trabajar con la Secretaria de la Producción en la realización de un estudio sobre prioridad de la red vial productiva con fondos del CFI.

Todos queremos producir más: Más carne, más leche, más granos y poder industrializarlos en origen. Desde la Entidad apoyamos todas las normativas que fomenten el desarrollo económico, con incentivos y no con restricciones, ya que todos sabemos que estas recetas no funcionan. Por ello hemos manifestado públicamente nuestra disconformidad con el proyecto de ley que tiene media sanción en la Cámara de Diputados, que prohíbe la salida de madera sin industrializar de la Provincia de Salta, ya que, además, este es un mal precedente para otras producciones.

En los últimos 10 años, y a pesar de las contramarchas en política ambiental del gobierno de JMU que generaron un clima de imprevisibilidad, (3 inodoros derogaron el decreto 2211 y dejó más de 50 proyectos productivos truncados) se invirtió en ampliación de la frontera agropecuaria, sin contar el valor de la tierra, el equivalente a un presump-

to de la provincia de Salta, Ciento Cincuenta mil millones de pesos.

El *stock* ganadero creció de 400,000 a 1.400.000 cabezas, sin embargo, ahora la curva tiene una tendencia decreciente.

La faena local creció a 220.000 cabezas anuales. Salta importaba aproximadamente 38.000.000 de kgs de carne de otras regiones; hoy solo ingresan 1.000.000 de kgs, cifra inferior a los kilos de carne que se faenan en otras provincias y se producen en Salta, por lo que podemos decir que Salta se autoabastece.

En estos últimos 10 años, el sector agrícola pasó de sembrar 900 mil hectáreas a 1.200.000 mil.

El sector privado realizó aperturas y consolidó más de 400 km de caminos con consorcios privados, ante la falta de legislación sobre la materia en Salta.

El crecimiento productivo del agro salteño no es consecuencia de ningún plan de laboratorio ni de medidas de fomento. Es fruto de la pasión y trabajo de muchos hombres y mujeres del sector. En reconocimiento a todos ellos, permítanme la licencia de nombrar a tres hombres que nos dejaron en estos días, quienes tuvieron la suerte de conocerlos, coincidirán conmigo en que se trataron de verdaderos pioneros por sus aportes innovadores, por su pasión por el trabajo, y la generosidad. Por esos les pido un aplauso para Don *Mariano Tolaba*, Don *Pepe Olmedo* y Don *Armando Uanini*.

PARA TERMINAR, QUIERO AGRADECER:

—El invaluable trabajo de los jóvenes de nuestro Ateneo, en quienes confiamos el futuro de esta entidad,

—A todos los miembros de la Comisión Directiva, que con mucho ingenio pudieron adaptar esta muestra a las exigencias protocolares, y

—A nuestra Gerente Ingeniera Sofía Padilla, que con su capacidad ejecutiva hace posible los logros de esta institución.

Especialmente saludo a todos los socios de esta Entidad, a quienes invito a seguir participando en forma conjunta.

Quiero pedir un fuerte aplauso para todos los trabajadores del sector, que no dejaron de trabajar durante la pandemia, porque a nadie le escapa que el campo es un sector esencial por ser productor de alimentos, pero también por ser el principal motor productivo de la Argentina y de la Provincia •

Carlos Segón
Presidente SRS

Entendemos tu agronegocio sin importar su tamaño y actividad, somos Tu Banco.



Estamos en todo el país con el mejor servicio y soluciones digitales en tu cadena productiva.

Pensamos en vos



Financiación a corto y largo plazo, adaptada a tus necesidades.

Todo en el mismo lugar



Banca Internet Empresas más simple y ágil.

Agilizamos tu negocio



Sistema de cobros y pagos que se ajustan a tu medida.

Estamos cerca



Atención personalizada con oficiales especializados.

Conocé más en macro.com.ar/TuEmpresaTuBanco escaneá el código QR o contactate con un Oficial



Vos elegís, nosotros estamos cerca.

CARTERA COMERCIAL. EL OTORGAMIENTO DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ESTARÁ SUJETO A LA APROBACIÓN CREDITICIA, CONDICIONES DE CONTRATACIÓN Y REQUISITOS EXIGIDOS POR BANCO MACRO S.A. CONSULTE MÁS INFORMACIÓN EN [MACRO.COM.AR](http://macro.com.ar), LLAMANDO AL 0810-555-2112 O DIRIJASE A LA SUCURSAL MÁS CERCANA A SU DOMICILIO.



ACTO DE INAUGURACIÓN: LAS FRASES DESTACADAS

En el marco de la inauguración se escucharon las voces de los distintos protagonistas de las entidades rurales y de los funcionarios provinciales y municipales que se dieron cita en la SRS.



► PRESIDENTE DE LA SRS

Carlos Segón, como anfitrión, hizo hincapié en la dificultad de no poder recibir a todo el público como hubiera querido. “Nos hubiera gustado hacerla presencial no solo para los socios, pero las condiciones sanitarias no lo permitieron”, comenzó Segón. Carlos agradeció a los expositores, que sin poder estar presentes, igualmente apoyaron a la Expo, a la prensa por mostrar esta expo.

El presidente de la SRS hizo una exposición de la situación de pobreza, desnutrición y menor oportunidad de crecimientos que vive nuestra zona ganadera de Salta. Habló de la Ley de Bosques y el uso de suelo.

Explicó que ahora el gobierno provincial reinicia los intentos de negociar, pero como antes solo se propone una única forma de producción: Bosque de Ganadería Integrada impuesto por Nación, sin experiencia alguna. “No es sustentable en el ambiente ya que es incompatible con la regeneración del bosque nativo y no es sustentable económicamente. Conservar los bosques requiere grandes inversiones. El Ordenamiento Territorial de Salta lleva 14 años... pero si no se contempla al hombre en este ecosistema todo será en vano”. La SRS presentó un sistema de “Conservar produciendo: Habilitando un 50% silvopastoril con el cargo de mantener el otro 50% con manejo sustentable de bosque”. Dijo que todos queremos producir más, por eso

apoyamos las normativas que permitan producir y no las que pongan restricciones.

También habló de los estudios que está haciendo la SRS para ver el tema del secuestro de carbono, investigando con el INTA la mortandad de gattón panic, la erradicación del pasto cubano y además hicieron un convenio con la Fundación FADA para trabajar en el tema de los caminos rurales.

También habló de la situación de la carne. Resaltó que a pesar de las restricciones que hubo, Salta pudo autoabastecerse de carne. El sector agrícola pasó de 900 mil ha a 1.200.000 de ha sembradas. “El crecimiento productivo del agro no es consecuencia de ningún

M.V. J.J. López López
Ing. Zoot J.P. Caro Checa

GAUCHOS
Consultora Agropecuaria
Soluciones Integrales para la producción

@gauchosca
Gauchos Consultora Agropecuaria

► AGRONEGOCIOS
► DESARROLLO Y MANEJO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
► DESARROLLO Y MANEJO DE PLANES SANITARIOS
► DIAGRAMACIÓN Y PRESUPUESTACIÓN DE LA CADENA FORRAJERA
► ASESORAMIENTO INTEGRAL EN PRODUCCIÓN BRANGUS, BRAFORD Y BRAHMAN

www.gauchosconsultora.com.ar +54 9 3876 66-2695 // +54 9 3876 53-0577

El mejor surtido
en insumos veterinarios

Llegamos a quienes tenemos que llegar

Hace más de 40 años nos dedicamos a agregar valor a la industria veterinaria. Nuestra filosofía siempre se basó en la innovación, la capacitación y la eficiencia. Hoy más que nunca renovamos nuestro compromiso en todo el país y apostamos al progreso de toda la cadena productiva, para poder llegar mejor a nuestros clientes.

Av. John F. Kennedy 5393, Salta

salta@drovet.com.ar

3875887270

Fijo 0387-4963971

www.drovet.com



Zona de Operación
comercial: Salta y Jujuy



plan de laboratorio ni de una medida de fomento sino fruto de la pasión y el trabajo de la gente del sector”.

También nombró emocionando a tres productores: *Mariano Tolaba*, *Pepe Olmedo* y *Armando Guanini*, verdaderos pioneros que acaban de dejarnos.

PRESIDENTE DE LA SRA



Luego habló *Nicolás Pino*, quien en estos días conoció la producción tabacalera y azucarera de Salta. Son unos patriotas por cómo producen en Salta. “Es realmente destacable como se produce en Salta a pesar de los inconvenientes climáticos que quizás no tiene la pampa húmeda y valoramos esto, por lo cual queremos estar mucho más vinculados con los productores salteños y empezar a generar un camino de trabajo conjunto en la Provincia.

Teniendo en cuenta a los productores de carne de Salta, los instó a seguir haciendo su trabajo porque en estas condiciones es un logro. “Vamos a generar desde los directores de la provincia que nos vinculemos más. Empezar un camino de trabajo, queremos involucrarnos y poner a la SRA a disposición de uds.”

“No puedo dejar de hablar, este avasallamiento del gobierno con la exportación de carne, ustedes, además de las dificultades climática. Hacer carne, presidente, es un logro. me siento acompañado y codo a codo con la SRS.

“No menos que en la tierra del General Güemes, tenía una gran virtud que era un defensor a ultranza de la libertad. Le quiero decir al gobierno nacional: Tienen suerte con los productores, no nos vamos a ir a ningún lado porque trabajamos acá porque a la tierra no la podemos llevar, pero vamos defender a ultranza nuestras libertades de trabajar, de producir y de vivir en esta patria.”

VICE PRESIDENTE DE CRA



Gabriel De Raedemaeker, habló de que se mostró de acuerdo con la mirada de Segón y de Pino, “compartiendo la visión de futuro por la que debemos pelear”. Los felicitó a los hacedores de esta rural habiendo superado todos los obstáculos de la pandemia y la hospitalidad recibida.

“Lamentablemente el gobierno nacional quiere poner al campo en la vereda del frente. Nos eligió como el ene-

migo a combatir. Pero nosotros estamos seguros de que podemos hacer mucho, a los argentinos que están viviendo debajo de la línea de pobreza. Y más allá de lo que comentaban y no por minimizar. Tiene el contenido simbólico como mensaje en contra del sector, es un desincentivo, un techo a la producción. Pero no debe opacar las otras demandas que tiene el sector como la gran presión tributaria, derechos a la exportación con los ataques con la inseguridad jurídica que debemos producir y debemos pelear para llevar adelante nuestro trabajo.

“Nos importa, no solo el tema de la carne, el ataque a la propiedad privada, la inseguridad jurídica, suprimir los derechos de exportación, nos extraen recursos para la producción que que vuelcan en conurbano de Buenos Aires y nos vemos obligados a contribuir. Conduce a una enorme cantidad de gente condenada a la pobreza. Tenemos que cambiar la lógica de pobrismo a la que lleva el gobierno nacional cuando nos enfrenta a la sociedad.

Ayer nos juntamos con otros sectores activos de la producción salteña. Este país saldrá adelante con el campo, pero no sólo con el campo, sino ir a buscar a otros sectores de la ciudadanía”. Tenemos que juntarnos con otros sectores económicos. Todos tenemos las mismas trabas, hacer un frente común para pelear por nuestros derechos, por nuestro futuro. Los invito a los salteños, Abrirnos como campos a otros sectores de la sociedad que ven en nuestras reacciones la posibilidad.

Consultoría en gestión empresarial

TODO LO QUE SE PUEDE MEDIR SE PUEDE MEJORAR

Rosario De La Frontera • Av. Palau 880

Salta Capital • Balcarce 175, edif. Mirador del Tíneo

contadores asociados
Hidalgo & Carrasco

Especialista en empresas agropecuarias y agroindustriales

www.hidalgocarrasco.com.ar

27 Años

ESTAMOS

Asistimos y acompañamos a más de
260.000 socios con síntomas de COVID-19.

Desde hace **48 años** juntos.

osde

Existen prestaciones obligatorias de cobertura médico asistencial, infórmese de los términos y alcances del Programa Médico Obligatorio en la siguiente dirección de Internet: www.buenosaires.gob.ar. La Superintendencia de Servicios de Salud tiene habilitado un servicio telefónico gratuito para recibir desde cualquier punto del país consultas, reclamos o denuncias sobre irregularidades de la operatoria de traspasos. El mismo se encuentra habilitado de lunes a viernes de 10 a 17 horas, llamando al 0800-222-SALUD (72583) - www.sssalud.gob.ar - R.N.O.S. 4-0080-0, R.N.E.M.P. (Prov.) 1408.

EL MINISTRO DE PRODUCCIÓN Y DESARROLLO SUSTENTABLE



Martín De los Ríos que enumeró los distintos trabajos que viene realizando la producción. Como primera medida exceptúa los impuestos provinciales a los negocios que se hagan en esta Exposición.

Además, expresó el apoyo del Estado al sector productivo haciendo hincapié en que “la prioridad del Gobierno de Gustavo Sáenz es producir más y en ese entendimiento es que logramos mantener la matriz productiva y cambiar los esquemas de desarrollo estratégico en el nuevo contexto sanitario”.

Entre los distintos puntos que destacó especificó el de potenciar el agregado de valor en los parques industriales y en los productos salteños, consolidar las exportaciones con la creación del Puerto Seco de General Güemes, reactivar más ramales ferroviarios, generar atractivos impositivos para los inversores, brindar capacitación para los trabajadores y proseguir avanzando de manera conjunta con distintos sectores para el desarrollo de estrategias que permitan el aprovechamiento de los recursos.

El Ministro detalló los temas sobre lo que deben discutir: retenciones, impuestos, limitaciones y complicaciones para importar, Ordenamiento Territorial de Bosques Nativos “que ponga al salteño en el eje central en el desafío sin banderías políticas.

“Es fundamental escucharnos en el disenso. Doy fe de que vamos a resolver y a dejar el cuero en el intento. Somos un gobierno facilitador. Queremos incrementar las acciones público-privadas. Salta necesita más que nunca el aporte de todos. Con la convicción de que produciendo más y mejor, vamos a cambiar esta realidad”.

De los Ríos remarcó los acuerdos firmados entre la Provincia y Nación para desarrollar redes viales. Estas obras potenciarán el crecimiento económico local y regional, optimizando el transporte de personas y cargas.

LA INTENDENTA DE SALTA



Bettina Romero agradeció que en la ciudad se vuelva a hacer esta muestra. “Es un honor que en nuestra ciudad se realice esta muestra. No tengo más que palabras de admiración porque el campo es una muestra de lo que los salteños podemos lograr si trabajamos juntos”.

La intendenta hizo hincapié en que se pase a la acción, hay que sintetizar. “La política tiene que ver con hacer. A pesar de los diagnósticos todos sabemos que son cosas simples que el sector necesita; reglas claras y seguridad jurídica para invertir y trabajar en libertad. Nadie tiene que decirle al sector productivo qué hay que hacer porque lo saben. Representan la fuerza, energía y el motor de la provincia”, afirmó Bettina Romero.

“Solo reglas claras para producir. Ustedes son una muestra de energía, fuerza, y el motor de esta provincia y son cosas simples: Reglas claras y seguridad jurídica. Nadie tiene que decirle al motor de Salta, ustedes lo trabajan y saben lo que tiene que hacer. Si alguna vez pudimos ampliar la frontera ganadera volveremos a hacerlo. A pesar de la pandemia nos queda resaltar lo que Salta necesita: más trabajo y libertad. Necesitamos unirnos más como el Norte Grande. Tener una agenda en común para trabajar para defender el trabajo y la producción. Eso es progreso y Salta necesita progreso. La política tiene que ver con hacer. Dar muestras concretas apoyando a los productores”.

“Defender la agenda de la producción. Apoyando a los productores. Si al campo le va bien le irá bien a Salta”.

Finalmente, la intendenta indicó que “la unión del norte grande es clave. Tener una agenda en común para trabajar desde cada uno de los niveles de gobierno para que Salta progrese” •

YPF agro

ACOMPANAMOS POTENCIAMOS EL CRECIMIENTO DEL CAMPO ARGENTINO

CNGRUPO

BRINDAMOS SOLUCIONES

DESARROLLO INTEGRAL

AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS

SEMIJAS

PROTECCIÓN Y NUTRICIÓN DE CULTIVOS

SOLUBILIZANTES PARA SILO

LUBRICANTES Y COMBUSTIBLES

CLUSTERS MIN

PREMEZCLAS VITAMINICAS MINERALES

LÍNEA SALES AUTOCONSUMO EN BATEAS

Formulaciones para mineralizar rodeos y recrias según la calidad y oferta de forrajes.



FORMULACIONES PARA ENCIERRES DE TERMINACIÓN Y RECRIAS

REPRESENTANTE EN SALTA:
Med. Veterinario - Horacio Falcon
Tel: 3876 - 662632

www.losvascos.com.ar
342-4784603



LOS VASCOS
S.R.L.

RESUMEN DE UNA EXPOSICIÓN RURAL DIFERENTE

Fotos: Mariana Rovaletti, Agencia CIDEN comunicaciones y Matías Chuchuy



➤ 2021 FUE EL AÑO DE LA CREATIVIDAD para los miembros de la Sociedad Rural Salteña que tuvieron que darle una vuelta de tuerca a la exposición agroindustrial. Gracias a las gestiones con el COE, se permitió la presencia en burbujas de una cantidad de 500 personas acorde al tamaño del predio y desde el 17 al 22 de agosto todo salió según lo planeado.

Entre miembros de la Comisión y la administración idearon un sistema virtual y presencial para poder participar desde la página web y las plataformas de video en vivo para todo el público mientras que los socios y sponsors tuvieron la posibilidad de estar en los remates, juras y charlas que se llevaron a cabo siguiendo los protocolos.

Sofía Padilla, gerente de la SRS, Carlos Segón, Joaquín Elizalde y Ana Lucía Torres de la Comisión Directiva, junto a Leandro Carrizo y todos los jóvenes del Ateneo se pusieron al hombro este evento.

🕒 En la inauguración funcionarios y directivos de entidades del campo.

🕒 El corte de cinta en el acto de apertura.



El campo en la ciudad dejó un buen balance y se vivió como una verdadera fiesta después de tanto tiempo alejados de las reuniones y los encuentros al aire libre con un tiempo que nos acompañó y con la presencia entusiasta de los socios, los productores y los expositores en el agosto más seco, pero con un cálido clima que ayudó a los requisitos de covid con distancia social y aire libre.

Desde el mismo martes los miembros del Ateneo recibieron a todos los animales. Ya el miércoles se realizaron las capacitaciones de Morfología Bovina realizada por Asociación Brangus y Braford y a la noche se transmitió por streaming la charla en el salón dictada por *Nicolás Fernández*, técnico de Biogénesis Bagó y se culminó con un agasajo a los cabañeros.

En la entrada se acondicionó un vacunatorio que dio la posibilidad de inmunizar a los visitantes. Se aplicaron 70 dosis de Astra Zeneca, 37 de Moderna, 29 de Sinopharm y 2 de antigripal.

El jueves se realizaron las Juras de Braford en donde se pudo apreciar la genética de la raza Luego de un almuerzo gremial del que participaron *Nicolás Pino*, presidente de sra y *Gabriel de Raedemaker*, vicepresidente de CRA junto a algunos miembros de sus comisiones directivas que tuvieron oportunidad de hablar sobre las dificultades de cada sector que conforma el campo salteño. Después del encuentro se procedió a la Jura Brangus y quedó finalizada la entrega de premios a los ganadores demostrando el esfuerzo de las cabañas para hacer animales de categoría como los que se expusieron que luego fueron a remate el viernes.

El viernes fue un día lleno de actividades ya que se realizaron las pruebas de criollos, el ingreso de los caballos peruanos. Los socios que acudieron al almuerzo del ganadero y pudieron ver y escuchar en los televisores apostados en el exterior, todos los discursos que se brindaron. El Remate de reproductores bajo un sol veraniego, convocó una gran cantidad de personas interesadas en los bovinos. Se terminó la jornada con un Remate Ovinos.



Charla con los productores. CRA, SRA y SRS escucharon las problemáticas del sector salteño.



El centro de vacunación para el COVID en el acceso al predio. Se aplicaron 138 dosis.



Un trío Brangus de mucha potencia.



Emocionante ver otra vez la barrida. (ph Chuhuy)



Charla animada de los presidentes de SRA y SRS.



Un gran equipo, Joaco Elizalde, Sofi Padilla y Lean Carrizo.

Párrafo aparte merece el acto de apertura que contó la presencia del presidente de la SRA Nicolás Pino, El vicepresidente de CRA, Gabriel de Raedmaecker y otros integrantes de las mesas directivas de ambas asociaciones gremiales, Carlos Segón recibió el respaldo de las entidades del sector y sus discursos mostraron una mirada sobre los embates que recibe el campo desde el gobierno nacional.

Durante el acto estuvieron apoyando la muestra la intendente *Bettina Romero* y del Ministro de Producción, *Martín de los Ríos* y *Milagros Patrón Costas*, secretaria de Asuntos Agrarios. También se acercó a la muestra el Ministro de Desarrollo Económico y Producción de Jujuy, *Exequiel Lello Ivacevich*, como un claro mensaje de la necesidad de trabajar como región.

Luego de izar la bandera el sacerdote bendijo la Expo y pidió por más trabajo genuino. Como siempre se entonó

el himno nacional y se recordó a Güemes. A doscientos años de su muerte se lo celebró con las estrofas que resonaron claro: “Escuchad hondo grito de guerra...”.

El corte de cintas dio comienzo formal a la Muestra. Luego en el salón principal con una inmensa pantalla gigante y televisores en el exterior se escucharon los discursos de los representantes de las entidades del campo y del gobierno.

El sábado fue destinado a los caballos con prueba de criollos y pruebas de peruanos. También hubo un espectáculo de prueba de riendas. Con la admisión caballos criollos a la mañana y un posterior remate de invernada por *streaming* que se realizó casi en simultáneo la jura caballos criollos.

Las pruebas de equinos convocaron a un público que se organizó alrededor de las pistas y nos hizo recordar las

exposiciones en donde se disfrutaba de la elegancia y armonía de los peruanos y la resistencia y robustez del caballo criollo.

El Domingo 22 se finalizó la muestra con una mañana en donde se realizaron más pruebas de equinos (criollos y peruanos). Al mediodía la tradicional misa se celebró bajo la pérgola, con un almuerzo dominguero y al atardecer el remate de equinos para hacer un cierre bajo las estrellas salteñas.

La gerente de SRS, Sofía Padilla agradeció al público que los acompañó y remarcó la importancia de haber podido llevar adelante esta tradicional exposición de las actividades que el campo realiza: “Estamos muy contentos de haber vuelto al predio, no pudimos tener al público de años anteriores, pero esperamos que el próximo año todos vuelvan a sentirse en su casa” •

SEABOARD

energías renovables • alimentos

 SYNAGRO

SOLUCIONES para el productor agropecuario

Software y Asesoramiento

Tu producción y administración
más simple y rentable



Contactanos:

 www.synagroweb.com

 381 528 6948



Descuento exclusivo

para socios de Soc. Rural Salteña



En el acto, los animales premiados fueron expuestos.



En la jura Braford ganó la Cabaña Ceibalito para macho a bozal.



Con todo el aplomo de la raza Brangus.



El fotógrafo Matías Chuchuy refleja el interés del público de los peruanos.



Mostrando el andar peruano.
(ph Chuhcuy)



Prueba de destreza el sábado.
(ph Chuhcuy)



El garbo de los peruanos
con el lente de Chuchuy.

FAMILIA CULTIVOS DE COBERTURA



SMART[®]
CAMPO
SEMILLAS

Asesor Técnico Comercial
Zona NOA
Ing. Agr. Nicolás Aguirre

Tel.: 387 5409613

nicolasaguirre@smartcampo.group
www.smartcampo.group

Seguinos en nuestras redes



YUNTA PORÁ

de Freije, Scala y Cía. S.A.

Más de 30 años
**DE EXPERIENCIA EN LA CRÍA Y VENTA
DE REPRODUCTORES BRANGUS**

AGRADECEMOS A TODOS NUESTROS
CLIENTES Y AMIGOS, QUE NOS ACOMPAÑARON
EN NUESTRO REMATE.... NOS VEMOS EN LOS
REMATES DE 2022

Los esperamos... !

Martin Scala - Cel: (54 11) 15 6462 2000
martinscala@hotmail.com





Esperando el remate de reproductores.



El Ateneo trabajó con la mejor actitud.



Las chicas del Ateneo se toman un descanso de las admisiones.



También los niños dijeron presente.



Un poco de gauchaje.



Germán Salomón entrevista al vicepresidente de la SRS.



La tribuna para ver las juras.



Políticos y miembros de entidades del campo intercambian miradas sobre el campo.



La intendenta se divierte con los niños y los ovinos ganadores.

CABAÑA SAN ESTEBAN



ANTA DEL DORADO

**GRACIAS A QUIENES NOS
ACOMPAÑARON EN LOS REMATES 2021**



**VENTA DE REPRODUCTORES
EN EL CAMPO**

www.antadeldorado.com.ar

Seguinos en @BrangusSanEsteban



administracion@antadeldorado.com.ar Av. Entre Ríos 736, Salta Capital | Tel. 54.387.4219503



Concurso Brangus categoría A.



Recibiendo el premio de Gran Campeón hembra de manos de los principales dirigentes del campo argentino.



También el concurso Braford en nuestra Expo es categoría A.



En las pistas se mostraron las mejores destrezas de los criollos.



La charla del jueves de Biogenesis Bagó.



El remate televisado en la EXPO 77.



La misa del domingo.



Pura lana de oveja.



Algunas máquinas expuestas para darle marco a la Expo.

Braford
LA RAZA QUE
MÁS CRECE

VIVAMOS JUNTOS LAS EXPOSICIONES MÁS ESPERADAS

15 al 17
septiembre

14° EXPOBRA DEL NOA 2021
Vivero San Carlos,
La Banda, Santiago del Estero

EXPOBRA
DEL NOA 2021
Brahman - Braford - Braford



25 al 29
octubre

**XVIII EXPOSICIÓN
NACIONAL BRAFORD**

**IX EXPOSICIÓN NACIONAL
DEL TERNERO BRAFORD**

Sociedad Rural de Corrientes

exporemates@braford.org.ar / +54 911 2576 5576 / braford.org.ar



PROAGRO

IN VITRO

GALICIA



IPCV

LMF

yvaté

CDV

Tru-Test
DATAMARS

JAC
MOTORS

MAGNA

BECK & KAUSER
MANEJO RACIONAL Y PRODUCTIVO

Physis

TURISMO

MSD
Salud Animal

Profect



SPONSORS DE LA EXPO

¡GRACIAS POR SU APOYO!

ESTAS SON LAS EMPRESAS QUE APOYARON LA 77 EXPOSICIÓN AGRÍCOLA GANADERA

Sponsors principales

1. GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE SALTA
2. AGROMELU DEL NORTE
3. BANCO MACRO
4. BANCO NACIÓN
5. BIOGÉNESIS BAGÓ
6. CENTRO GANADERO
7. CONECAR
8. CERVEZA SALTA
9. LABORATORIO SAN ISIDRO
10. DON ALBERTO

Sponsors

- | | | |
|--|--|--|
| <ol style="list-style-type: none"> 11. ASI GANADERO 12. CASE 13. CLAAS 14. COMBUSTIBLES DEL NORTE 15. CORNEJO ROVALETTI 16. CORTEVA 17. EL IMPENETRABLE | <ol style="list-style-type: none"> 18. GRUPO AGROEMPRESA 19. GRUPO CENOA 20. LA FLORIDA 21. MAYSSA 22. NUTRIFEED 23. PASTAR GOLD 24. OSDE | <ol style="list-style-type: none"> 25. PEMAN 26. PICABUEY 27. RENATRE 28. RUMEN 29. SANTA SYLVINA 30. VETANCO 31. WFU INSUMOS AGROPECUARIOS |
|--|--|--|





BRANGUS

Criando futuro



REMATES 2021

FECHA REMATE

UBICACIÓN

CASA MARTILLERA

Septiembre

16/sep.	Norte Grande Pampa del Indio y El Colorado	Soc. Rural El Colorado Soc. Rural Pampa del Indio	Madelan S.A.	Streaming
18/sep.	Remate Anual de Reproductores	Soc. Rural de Reconquista (Streaming)	Esteban Abelenda S.A.	Streaming + físico
20/sep.	Remate anual Cabaña Tres Cruces	Televisado por Canal Rural	Iván L. O'Farrell S.R.L.	CANAL RURAL
22/sep.	San Marcos de Luis J. Cuadrado y La Emiliana de Vargas Derka Agrop.	S.R. del Chaco	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
23/sep.	Remate Conjunto de Cabañas	Margarita Belén - Chaco	Horacio B. Frey	Físico + TV local
23/sep.	Cabañas del Norte	Frías - Sgo. del Estero	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
24/sep.	Remate Cabaña El Yunque	Alejandra, Santa Fe	Colombo y Colombo	Streaming + físico
24/sep.	Adaptados del Norte Cabaña La Tilita	S.R. Corrientes	Saenz Valiente Bullrich y Cia. S.A.	Streaming
24/sep.	Remate Cabañas Doña Beatriz, La Pradera y Rincón del Pombero	S.R. Pirané - Formosa	Ganadera Dall Osso	Streaming + físico
26/sep.	Don Felipe de Dieppe S.A.	S.R. de Machagai - Chaco	Iván L. O'Farrell S.R.L.	CANAL RURAL
27/sep.	La Sultana - 50 Clasico Remate Anual y Núcleos Genéticos	Bell Ville - Córdoba // Anta-Salta // Calchaqui-Sta.Fe	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
AC	La Juanita de Carlos Ojea Rullán El Señuelo de Agroservicios Latisana S.A.	Virtual	a confirmar	Streaming

Octubre

1/oct.	Remate 'Genética Compartida' Los Guasunchos, Pilagá	S.R. de Quimilí - Sgo. del E.	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
1/oct.	Las Dos A de Aldo Celestino Zago	S.R. de Villa Angela, Chaco	Tradicción Ganadera S.A.	CANAL RURAL
2/oct.	Cabañas Integradas del Pilcomayo Cabañas: Toro Paso y Cabañas Invitadas	S.R. del Pilcomayo - Formosa	Ganadera Dall'Osso e Hijo S.R.L.	Streaming + físico
3/oct.	Corral de Guardia de Bellamar Ecias. SA	San Cristobal - Santa Fe	Pepa, Knubel y Ferrero S.R.L.	CANAL RURAL
5/oct.	Remate Genética Rentable / Tres Cruces/ Los Tapiales y La Barbarita	S.R. Quimilí - Sgo. del E.	U.M.C.	CANAL RURAL
6/oct.	1º Remate Selección de Gala	Virtual	Iván L. O'Farrell S.R.L.	CANAL RURAL
8/oct.	Cabañas Integradas Formoseñas	S.R. de Las Lomitas - Formosa	Ganadera Don Raúl	Streaming + físico
8/oct.	Agromelú del Norte de Estab. La Magdalena y Martín F. Lizaso	Televisado por Canal Rural	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
10/oct.	Rte. Genética & Monte - Cabañas El Descanso, San Alejo y San Cayetano	Tintina - Sgo. del Estero	Iván L. O'Farrell S.R.L.	CANAL RURAL
11/oct.	Remate Estancia El Bagual	Pte. Yrigoyen - Formosa	Ganador S.A. / Pujol	CANAL RURAL
15/oct.	Corral de Guardia de Bellamar Ecias. y Cresud SA	El Tunal - Salta	Colombo y Magliano S.A.	CANAL RURAL
16/oct.	La Morocha de Ovidio Otero S.A.	S.R. de Las Lomitas - Formosa	Ganadera Don Raúl	Streaming + físico

Galicia Rural

IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Biogénesis Bago

TURISMO

CORTEVA agriscience

Amarok

RUTINI WINES

PROAGRO Especialidades Veterinarias

BIOJAJA

EL IMPENETRABLE

LA NACION

IN VITRO ARGENTINA

yvaté

www.brangus.com.ar

Asociación Argentina de Brangus

@BrangusArgentina

@BrangusArgentina

GANADORES

BRAFORD

Hembras Conjunto a corral
Vaquillona mayor

~Campeón:

Mala Cara del Moro RP14408.

~Reservado de Campeón:

Ceibalito RP7612.

~Hembra individual: RP 14380.

Macho Conjunto a corral

~Campeón: Cabaña San Vicente.

Machos Conjunto

Generaciones Intermedias

Cabaña Ceibalito.

~Campeón individual:

7473 y reservado 7563.

~Generaciones avanzadas:

Corral 71 RP 7473.

Machos a bozal

Gran campeón macho

a bozal de Braford

~Campeón:

Cabaña Ceibalito Box 2.

~Reservado de campeón:

Ceibalito Box 1.

BRAHMAN

Primer puesto Bozalero

~Categoría 2 años mayor.

RP 185 Anta del Dorado,

1885 Mcal Estigarribia.

Primer premio dúo de Machos

~Categoría 2 años menor:

RP 142: Fogonero, 142 Nambi Soro

RP 140: Fogonero, 140 El24 Elmo.



Gran campeón Brafor hembra.



Gran campeón Braford macho.



Gran campeón Brahman.

GONZALO RUGGERI
Negocios Agroganaderos
☎ (387) 588-9983



Gran campeón Brangus macho.



Gran campeón Brangus hembra.



Ganador de los caballos criollos.



Campeón de campeones Peruano (ph: Matías Chuchuy).

Finca "El Rodeo"
de Luis Antonio Fernández

Servicios Agropecuarios en general
Venta de Alfalfa

(387) 154-822704
(387) 4999205 - 4931558

luchofernandez2015@outlook.com

Ruta Provincial 21 - Km. 13
CP 4403 - Cerrillos Salta

Segundo Premio dúo

~Machos categoría dos años:

RP 137: Fogonero,
137 Corbyn Lotto Elmo.

RP 138: Fogonero,
138 El24 Nambi Soro.

BRANGUS

Machos

~Gran campeón macho
de Cabaña SAN ESTEBAN.

~Reservado gran campeón macho
de Cabaña LA MOROCHA.

~Campeón individual macho
de Cabaña SAN ESTEBAN.

~Reservado campeón individual
macho de Cabaña

LA SULTANA - DON REMO.

~Campeón conjunto de cabaña
LA MOROCHA.

~Reservado campeón conjunto
de Cabaña LA MOROCHA.

Hembras

~Gran campeón hembra de Cabaña
LA MOROCHA.

~Reservada gran campeón hembra
de Cabaña LA SULTANA - DON REMO.

~Campeón individual hembra
de Cabaña LA SULTANA - DON REMO.

~Reservada campeón individual
de Cabaña DOBLE A.

~Campeón conjunto de Cabaña
LA MOROCHA.

~Reservado campeón conjunto
de Cabaña SAN ESTEBAN.

LOS REMATES

Con el martillo de Iván O'Farrel, José Llorente y el equipo de O'Farrel, se realizaron los remates desde el viernes al domingo: Invernada, Ovinos y Reproductores.

Los precios se acomodaron a la situación enrarecida que vive el campo con un escenario económico complejo, la previa de las elecciones y la falta incentivo con el cepto a la carne.

REPRODUCTORES

Se vendieron 4 toros BRAFORD. El precio máximo fue de \$500.000 y el mínimo de \$380.000

En raza BRANGUS el récord lo obtuvo un toro de dos años a \$670.000 y en su categoría el precio mínimo fue de \$ 280.000.00. También compraron 3 toros de 2 años menores por \$250.000 cada animal.

Salieron 3 toros BRANGUS Senior Menores con un precio máximo de \$400.000 y un mínimo de \$300.000. 4 vaquillonas Brangus se vendieron a \$270.000

En la categoría Vaquillonas Mayor se subastaron 4 ejemplares. El precio máximo fue de \$ 350.000 y el mínimo de \$ 180.000

Se vendieron 7 Vaquillonas a un promedio de \$ 205.700 y 4 Vaquillonas. "JUNIO" con valores desde \$ 440.000 a \$300.000 y 12 vaquillonas menores entre \$370.000 a \$240.000

OVINOS:

Los ovinos machos Dorper y cruza Dorper se vendieron a \$ 70.000 y el precio mínimo fue de \$ 30.000. Las Hembras DORPER Y CRUZA DORPER a \$ 20.000

En Ovinos Machos Hampshire Down los precios oscilaron entre los \$60.000 y \$30.000

Las Hembras Hampshire Down se vendieron a \$34.000.

De la raza Texel un macho logró salir a \$ 60.000\$ con un promedio de \$40.000, mientras que los precios mínimos llegaron a \$ 20.000.

CRIOLLOS

El padrillo de 3 años: "PLACIDO CON CHAPA" se vendió por \$200.000. El siguiente precio fue el de SOSEGADO CHIMICHURRI, un padrillo adulto menor que se vendió por \$37.000. Los 18 equinos que también salieron a la venta se vendieron en un promedio de \$30.000 por animal •

ALBERTO CAJAL CARO
ALBERTO.CAJAL@YAHOO.COM
387 156 842021

EDUARDO NAVAMUEL
NAVAMUELZ@HOTMAIL.COM
387 156 843288

CABAÑAS LOS AMANCAY
GENÉTICA PARA SALTA



IMPLEMENTOS GANADEROS - MADERAS EN GENERAL

BRETES - CEPOS - TRANQUERAS - POSTES Y VARILLAS



Avda. El Zapallar 420 - (35909) - Tel/Fax: (03725) 420212 / 421984
e-mail: losnogaleschaco@hotmail.com - Gral. San Martín - Chaco - Argentina

LOS NOGALES S.R.L.



PRE
CAMPAÑA
2021

Anticipá el rinde, hasta en el precio.

Aprovechá las mejores condiciones comerciales para esta **pre-campaña**.
Sembrá calidad nutricional Pemán y obtené más kilos de carne por hectárea, a precios exclusivos.

- ● SORGOS HÍBRIDOS
- ● FORRAJERAS SUBTROPICALES



LAS LAJITAS, SALTA
Ruta Provincial N° 5, km 94,5
Tel (03876)-15454803
www.peman.com.ar - info@peman.com.ar

#agrandátucampo

📄 Descuentos pago contado

📄 Cheques pesificados

📄 Tarjetas rurales

SOCIALES



1



2



3

1. Durante el almuerzo de inauguración del viernes con entidades y funcionarios de gobierno.

2. Carlos Braga, Manuel, Brian Hughes, Juampi Rovalletti y Horacio Edo.

3. Javier Dávalos, Juan Armesto, Andrés Groppo, Roberto Santos, Mabel Verón.



4



5

4. Carlos Zapata, Pablo Godoy jurado de Braford, Guillermo Larrán, Diego Rodríguez director de la Asociación Braford, Adolfo Torino, Matías Canónica, Gustavo Lee.

5. Sofia Padilla, Agustín y Gastón Rodó, Eduardo Navamuel Nicolás Fernández, Pablo Rodríguez, Gerardo Scarel.



6



7



8



9



10

6. La mesa de productores y gremialistas del jueves.

7. Ricardo Roquette, Marcelo León, Patricio López Sanabria, Facundo Alvarado.

8. Malena Caro, Marisa Di Tella, Guadalupe Vaccarezze, Felipe Wayar, Esteban Patron Costas, Roberto Ovejero, Santiago Di Tella, Diego Pestaña y Alberto Cajal.

9. Luis Petracchi Diego Rodríguez, Guillermo Larrán, Horacio Edo, Juan Pablo Tezanos, Carlos Zapata, Adolfo Torino, Claudio Scarabotti.

10. Los jóvenes del Ateneo



BioSolar

**BOMBEO SOLAR DE AGUA
PANELES FOTOVOLTAICOS**

387 - 5 247 626 -

COMPROMISO SOCIAL DE LA PRODUCCIÓN TABACALERA: FORTALEZA DE UNA GESTIÓN ORIENTADA AL BIEN COMÚN

Jorge G. Flores Canclini



► CUANDO AQUELLOS 27 PRODUCTORES SE reunieron un 7 de junio de 1963 para fundar la Cámara del Tabaco de Salta para defensa de sus intereses, comenzó a edificarse una estructura sólida y capaz de gestionar con eficacia las demandas de sus asociados que hoy superan los 1.700. Para que ello fuese posible fueron apareciendo otras entidades especializadas en distintos aspectos de la producción.

Así nacieron y se desarrollaron la Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, la Asociación Mutua de Productores Tabacaleros y la Asociación Mutua de Seguros SUMICLI que atienden todas las necesidades de comercialización, provisión de insumos, seguros de cobertura de salud y cobertura por daños de siniestralidad que

mejoran notablemente la condiciones de rentabilidad y competitividad de la actividad. Todo esto no hace más que cumplir con el mandato fundacional de tener por “objeto primordial la defensa integral de los intereses de los productores de Tabaco de la Provincia de Salta” y hoy, las organizaciones del sector hacen mucho más.

Presidía aquella asamblea *Miguel Ángel Martínez Saravia*, dirigente de fuste y hábil político, de sólidas convicciones humanistas, a quien tuve la suerte de conocer, tratar y acompañarlo en su aventura periodística de los 80. De sus labios escuche un apotegma que siempre recuerdo “nadie puedes ser feliz en un medio desgraciado”, manifestación de un espíritu solidario presente en aquellos hombres.

Fue así como en los 70, funcionaron en El Carril las primeras guarderías rurales, antecedente válido de los programas de responsabilidad social que hoy se llevan a cabo y que han trascendido nuestras fronteras. Hace pocos días, la Cámara fue convocada para informar a funcionarios del Ministerio de Trabajo y Desarrollo Laboral de Panamá sobre la Red de Empresas contra el Trabajo Infantil de Argentina, promovido por la Red Interamericana para la Administración Laboral (RIAL) de la Organización de los Estados Americanos y a exponer, en el marco del Año Internacional para la Eliminación del Trabajo Infantil, en el seminario “La protección social como una pieza clave para prevenir el Trabajo Infantil” organizado por la Oficina de País de la OIT en la Argentina.



«OTRA ACTIVIDAD DE TRASCENDENCIA EN FAVOR DE LOS TRABAJADORES, SON LAS CAPACITACIONES CON LAS QUE SE BUSCA CALIFICARLOS PARA SU MEJOR DESEMPEÑO LABORAL. ESTE AÑO SE AGREGA UN CURSO DE TÉCNICO EN USO Y MANTENIMIENTO DE ESTUFAS TIPO BULK CURING.»

Tal prestigio se ha logrado sobre la base de un compromiso de todos los actores de la cadena de valor del tabaco, mancomunados tras el objetivo de prevenir y erradicar el trabajo infantil y de mejorar la calidad de vida de los chicos y sus familias.

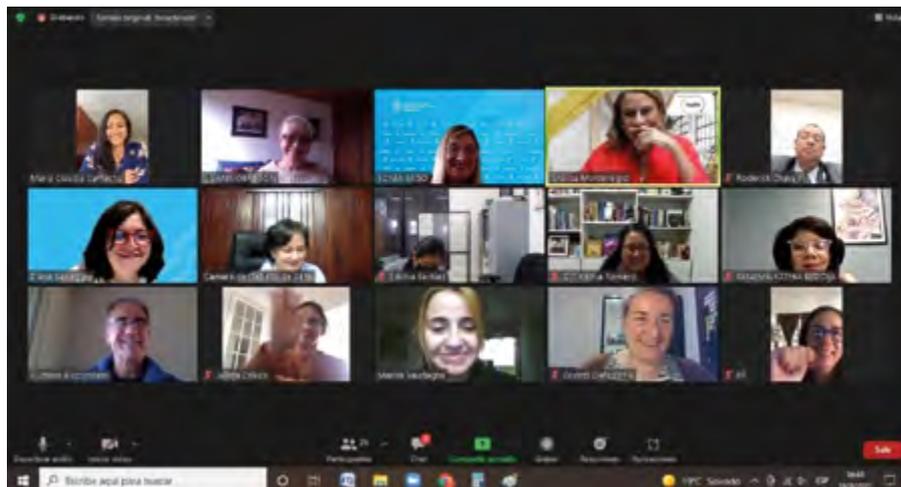
Importantes inversiones significaron el reemplazo de las estufas tradicionales por las tipo *Bulk Curing* y la habilitación de centros comunitarios de secado, lo que fue determinante para terminar con la ancestral costumbre de los trabajadores de la cosecha, de incorporar a sus hijos menores a algunas de sus tareas habituales en el acondicionamiento del tabaco.

Tales acciones se complementan con capacitaciones a productores y trabajadores destinadas a crear conciencia social sobre la necesidad de lograr la eliminación total del trabajo infantil. La responsabilidad institucional asumida con este propósito se pone de manifiesto con claridad en el hecho de que la Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, principal acopiadora de la provincia, cuenta con el Programa Tabaco Sustentable, que entre otras exigencias socio ambientales, desalienta la ocupación de menores en las explotaciones de sus proveedores asociados.

Otra actividad de trascendencia en favor de los trabajadores, son las capaci-

taciones con las que se busca calificarlos para su mejor desempeño laboral. Este año se agrega un Curso de Técnico en Uso y Mantenimiento de Estufas Tipo *Bulk Curing*, mediante un convenio operativo entre el Ministerio de Educación, Cultura, Ciencia y Tecnología de la provincia de Salta y la Cámara del Tabaco de Salta. Se ofrece esta capacitación a trabajadores de los centros de estufado y obreros rurales tabacaleros y contará con la participación de la Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, Latitud Sur y CCE Fideicomiso Centros Comunitarios de Estufado. Esta etapa del ciclo de capacitación tendrá una duración de 4 meses con clases teóricas y prácticas, des-

«TODAS ESTAS POLÍTICAS, QUE FORMAN PARTE DE UN AMPLÍSIMO LISTADO, BENEFICIAN DIRECTAMENTE A LOS DISTINTOS ACTORES DE LA PRODUCCIÓN, PERO HAY OTRAS NO MENOS IMPORTANTES QUE ALCANZAN A LA COMUNIDAD EN SU CONJUNTO.»



de el mes de septiembre y culminará con una práctica intensiva en el centro de estufado de Rosario de Lerma. En total se superarán las 120 horas cátedra, por lo que los egresados accederán a un título de Nivel 1 otorgado por el Ministerio.

Mediante la implementación de esquemas comunitarios tanto los centros de secado como la maquinaria, los pequeños productores pueden acceder a recursos tecnológicos generalmente reservados a determinada escala de producción, muy por encima de los niveles de un importante sector del universo tabacalero salteño. En esta ocasión y para descomprimir la demanda de estufas comunitarias, se ha iniciado un programa que prevé el armado por personal técnico del Fideicomiso C.C.E., en la Planta de la Cooperativa de Productores Tabacaleros, de 500 bulk curing, a título crediticio. Serán otorgadas mediante sorteo entre postulantes tabacaleros activos, con una antigüedad en la producción de 4 o más campañas consecutivas, que reúnan determinadas condiciones como tener regularizadas las obligaciones crediticias mantenidas con las instituciones tabacaleras, disponer de los

servicios necesarios para el funcionamiento de la estufa de secado y curado (gas, energía eléctrica y agua, disponer del predio donde se instalará y desarrollar una plantación mínima de 7 hectáreas. En el caso de no contar con esa superficie, podrán asociarse hasta 3 productores para alcanzar tal superficie. Ya se han sorteado las cincuenta programadas para este año, entre 174 productores que reunieron las condiciones establecidas, de los 348 postulantes que se presentaron. Con esta primera partida, se estima que podrá evitarse la pérdida de unos 425.000 kg de tabaco seco por falta de capacidad de secado en momentos críticos de la cosecha y unos 4.250.000 cumplido el objetivo final del plan. En el año próximo se dispondrá de una cantidad igual o mayor a la de éste.

Todas estas políticas, que forman parte de un amplísimo listado, benefician directamente a los distintos actores de la producción, pero hay otras no menos importantes que alcanzan a la comunidad en su conjunto.

Muestra cabal es el Programa Tabaco Sustentable que desarrolla la cooperativa, basado en tres pilares funda-

mentales: Ambiente, que contempla aspectos referidos a la utilización de leña sustentable, correcta gestión de residuos en finca, reducción de emisiones de gases de efecto invernadero (GHI cuidado de la biodiversidad mediante el uso correcto de los agentes de protección de cultivos (APC) Cultivo, eliminación de residuos de fitosanitarios banda toxicológica I (banda roja) y Pesticidas Altamente Peligrosos (PAP) eliminación de las nitrosaminas específicas de tabaco (NET) y Gente, la eliminación del trabajo infantil, provisión y uso de equipos de protección personal (EPP) cumplimiento del pago de salario mínimo (Prácticas Laborales Agrícolas ALP) y Wash que comprende buenas condiciones de acceso al agua para beber, a para lavado y para saneamiento. Todo esto es estrictamente controlado por los técnicos de campo y se utilizan para la calificación de los proveedores asociados.

Hasta aquí un sucinto resumen de todo lo que encierra el *slogan* institucional de la Cámara del Tabaco de Salta: La fortaleza de una gestión orientada al bien común, arraigado en una tradición que iniciaron hace 58 años aquellos 27 productores fundacionales •



PASTURAS MEGATÉRMICAS

En cualquier condición de siembra, sabemos como crecer.

PANICUM
COLORATUM CV
KAPIVERA INTA



PANICUM
MAXIMUM
TANZANIA

¡MÁS INFO INGRESÁ A NUESTRA WEB!

www.grupoagroempresa.com.ar

Asesoramiento técnico sin cargo

 **3795-029297**



**GRUPO
AGROEMPRESA**
CO-CREANDO EVOLUCIÓN

EL ATENEO EN AGOSTO

Por Santiago Cedolini



» LLEGÓ LA EXPORURAL 2021 Y SEGUIMOS sumando experiencias. En el marco del evento más esperado de cada año, el equipo del Ateneo se dividió en subcomisiones para poder llevar adelante la Expo. El equipo de Bovinos comandó uno de los desafíos nuevos de este año; el grupo de Equinos separados por ambas razas a su vez, llevó a cabo las actividades previstas durante el evento, esta vez con inscriptos superiores en número que en años anteriores y una de las atracciones más llamativas de nuestra ExpoRural; el equipo de Ovinos por su parte muy activo y en esta oportunidad el comisariato recayó en uno de nuestros ateneístas. El equipo de intendencia predial siempre presente y apoyando cada momento desde cerca. Cada quién con sus actividades y separados por burbujas, el Ateneo supo llevar adelante las situaciones que se presentaron en la marcha, pudiendo decir, que forman parte de nuestra experiencia para seguir apostando en años próximos.



Durante el mes de agosto la comisión de Producción Agropecuaria llevó a cabo la salida a campo al establecimiento Los Ivanés, Cabaña de Ovinos Hampshire Down, donde compartimos con el cabañero experiencias en la especie aprendiendo en materia de manejo, reproducción, sanidad y en profundidad, la raza.

Tiempo después y previa a la ExpoRural, Formación Dirigencial desarrolló una capacitación dictada por la Lic. Romina Setti sobre Actitud Knowmad en nuestra SRS.

Responsabilidad Social continúa la campaña de colecta para asistir a la Escuela de Las Cuevas, como venimos



ENVIFLEX S.R.L.

ENVASES INDUSTRIALES FLEXIBLES
FABRICA Y VENTA DE BIG BAGS
ANEXO BOLSAS

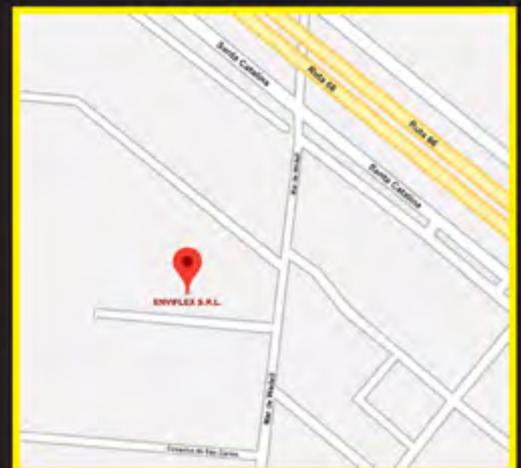


ADMINISTRACION Y FABRICA

Parque Industrial Ing. Carlos Snopek
Calle Sin Nombre N° 112 y Golfo San Matías 113
B° Antártida Argentina

C. P. 4612 Palpalá • Provincia de Jujuy • Jujuy • Argentina
Tel./Fax: 0388 - 4050926 • Móvil: 388 4883392
guanuco.enviflex@gmail.com • ventas.enviflex@gmail.com
www.enviflexsrl.com.ar

Certificado SENASA: E-1628





haciéndolo desde hace ya un par de años. Acompañar a los chicos es una herramienta que nos inspira, por ello decidimos ampliar nuestra asistencia a lugares aún más cercanos y necesitados en nuestra ciudad.

La Huerta del Ateneo sigue creciendo, y así ya entregamos la primera co-

secha al Comedor de Ancianos Santa Isabel, cercano a nuestra srs, donde nos encontramos con otros jóvenes de vocación. Esperamos dentro de poco darles una mano más con nuestras cosechas en esta tarea solidaria de la juventud con los abuelitos. Aprovechamos también para diagnosticar en laboratorio algunos signos de enferme-

dades manifiestos en algunas plantas; y así la Huerta sigue con su labor de formación y asistencia social.

Agradecemos nuevamente el apoyo incondicional de nuestros mayores en el día a día, y de cada persona presente en nuestro desarrollo como jóvenes apostadores del futuro •

Maderera Rosario

INSTALACIONES GANADERAS: MANGAS- BRETES - CARGADEROS- TRABILLAS - TRANQUERAS

maderas-machimbres-tirantes-fibrafacil-herrajes-abrasivos




Av. Palau 150 / Rosario de la Frontera / Salta
Tel: (0387)441420 440927 madererarosario@hotmail.com.ar

Maximizá la utilización del forraje



Ideal para pastoreo diferido.
Provant, suplementación estratégica.

LOS EFECTOS DEL CEPO A LA CARNE

En esta entrevista para Salta Productiva al economista jefe de FADA, la Fundación para el Desarrollo de la Argentina, *David Miazzo* nos brinda una mirada objetiva basada en datos que recaba la Fundación. El economista analiza las consecuencias del cepto a la carne, los resultados de la agricultura que ayudaron a que este año mejoren los números para el gobierno.



› ¿Qué significa en números la continuidad del cepto a la carne?

El cepto actualmente le está costando al país 80 millones de dólares por mes por la limitación a las exportaciones. Primero habíamos estimado 100 millones, pero se sumó un porcentaje de kosher al cupo permitido para exportar. Con la flexibilización hacia Israel, bajó un veinte por ciento la pérdida.

¿Cuánto les cuesta a los productores y en el empleo?

Por la caída de valor de la hacienda que va a faena suman 6.500 millones de pesos por mes. Desde principios de mayo descendió un 15% en términos reales, descontando inflación.

El impacto en los empleos se nota ya en el sector de los frigoríficos, pero no hay medición exacta aún.

¿Tiene correlato con la intervención del gobierno de Kirchner?

Se puede comparar en la intervención de 2006 si se tiene en cuenta que se intervinieron por 9 años y eran 180 días y en el daño que hace sobre la cadena.

En cuanto al impacto sobre la ganadería no si serán tan duro como entonces cuando provocó una caída de la producción de un 20%, pero impacto negativo seguro habrá mientras estén cerradas las exportaciones.

¿Qué tiene que ver exportar carne con nuestra vida diaria?

+400 mil empleos
se generan en la cadena de la carne vacuna

+100 mil familias
viven de los puestos de trabajos relacionados con la exportación

FADA

En cuanto a los precios, realmente hay un impacto. Este es un mercado interno muy debilitado por la pérdida de poder adquisitivo. Mientras que hasta el 2011 tuvimos creación de empleo y mejor poder adquisitivo. El mercado tenía capacidad de absorber la oferta ganadera. Actualmente los argentinos no tenemos la capacidad de compra para consumir la oferta de carne.

En este tiempo el mercado interno no demandaba tanto por eso se exportaba más cantidad.

¿Qué pasará si se mantiene el cepto en las decisiones del productor?

Si se mantiene la ganadería va a sufrir. Sin duda daña las expectativas de inversión. El que pensaba comprar un toro o una vaquillona para preñar lo piensa. Ese daño sobre la inversión de la cadena que estaba motorizada por las expectativas de exportación no se verán por un tiempo.

¿Y es cierto que bajó el precio?

Algún efecto tiene, pero no será duradero. Puede estabilizarse y después



Leches Ultrapasteurizadas con envasado estéril.

**NUEVO ENVASE,
MEJOR PROTECCIÓN,
MAYOR DURACIÓN.**



Nuestra vida
es la *Leche*

**Compartamos
nuestra FAMILIA
de yogures!!!**



**VENTAS PARTICULARES | COMPRA VENTA DE GORDO
INVERNADA Y REPRODUCTORES | REMATES FERIA Y REMATES POR PANTALLA**

de Confianza.

03876 662632 - falcon@arnet.com.ar - www.horaciofalcon.com



juega la inflación y en el mediano plazo, los precios terminan subiendo por la escasez de alimentos.

El asado bajó algún punto según los datos del IPCVA y se verá estabilidad, con la inflación al 3% mensual; si se mantiene el precio en realidad estaría bajando en términos reales. El efecto se produce por el simple hecho que cortaste el 40% de la exportación que se llevaba el 30% del total. Cortaron la demanda total en un 12%. Si volcás ese volumen al mercado, el 12% representa un 20% más, son 30 mil toneladas por mes, es decir la mitad del consumo de cerdo del mes.

Entonces estás mandando una oferta de carne que sí o sí tiene que tener impacto en los precios. Sin embargo, el salario sigue mal o peor. Se vio en julio, y cuando vemos los datos de septiembre se va a ratificar.

¿La gente compra más?

Igual la gente compra. Pero tengamos en cuenta que se redujo el consumo de 58 kilos en 2018 a 45 kilos los meses previos al cepo. Cayó más de 10 kilos en tres años. La gente deja de comprar, y parte de eso va al cerdo y el pollo.

El consumo de carne estaba encontrando un piso por cambios hábitos de consumo. Algún impacto tiene la moda del veganismo y comida saludable en la reducción del consumo. Forma parte de lo estructural. Hay menos consumo de carnes rojas y a eso se le suma la coyuntura la caída del poder adquisitivo

Aunque mejorara la demanda, no volveríamos a los 68 kilos de carne bovina que se consumían hace 20 años.

¿Qué pueden hacer los productores ganaderos para cubrirse?

Es un productor optimista, pero siempre apuesta a largo plazo porque cuando decide dejar una ternera para convertirse en vientre, piensa de acá a tres o cinco años.

Tiene la confianza de que el negocio seguirá. El ganadero no tiene cambios drásticos de producción, por eso los gobiernos se animan a tomar este tipo de decisiones. A diferencia de la agri-



cultura, el productor no va a producir la mitad de la carne por esta disposición ya que los ciclos biológicos tienen tiempos más lentos.

El productor de base es así, no se esperan cambios bruscos en las decisiones de producción.

¿Y a corto plazo qué consecuencias se verán?

Si se mantiene será una situación distinta a 2006, porque en ese periodo el consumo interno iba en crecimiento, porque progresaba la economía y el poder adquisitivo, a diferencia de ahora. En primera instancia menos compra de genética, después de terneros. Tenemos en cuenta también que la suba del maíz que afectó el tema del feedlot y empezó a representar una menor parte de la faena. (en 2019 junio era el 33% y en junio del 21 representa el 23%). Se dan más recrias a campo y menos en feedlots comerciales.

El *feedlot* es más flexible porque tiene un proceso de producción de tres meses. El tema es si sigue o no sigue con el cepo que es claramente una decisión política.

¿Qué cree que podrá pasar luego de las elecciones?

Hay dos escenarios que podrían suceder luego de las PASO o justo con las elecciones generales si se ve una esta-

bilidad de precios y el gobierno lo puede presentar como un logro y decir: "Lo vamos a seguir flexibilizando gradualmente". Eso sería lo más deseable por la cadena.

El otro escenario es que el gobierno está muy cómodo con intervenciones de todo tipo y como no habrá recuperación del poder adquisitivo. Seguirá la economía complicada por dos años y deja este alivio al salario con los impactos que ya explicamos. Son totalmente opuestos.

Yo esperarí que tengamos el escenario 1, y se dé una flexibilización para llegar a comienzo de marzo con mayor normalidad, pero sigue el riesgo.

¿La suba internacional de la soja, generó una cantidad extra de dólares muy importante que salvó el 2021?

En los primeros 8 meses del año, solo en granos y subproductos generaron 23.200 millones de dólares, en el mismo periodo de 2020 totalizó US\$13.300. Son 10 mil millones de dólares más que el año pasado, una suba importante que contribuyó a la relativa tranquilidad cambiaria ya que los capta el Banco Central y a través del cual puede intervenir en el mercado del dólar.

Ahora viene la tendencia típica de estos meses del año en las que se redu-



IVAN L. O'FARRELL S.R.L.

Consignatario de Hacienda desde 1977

UNA VASTA TRAYECTORIA EN CONSTANTE CRECIMIENTO

REMATES 2021

SEPTIEMBRE

20	Cabaña Tres Cruces Cabañas Invitadas Ita Siri y Montelindo	Televisado
26	Cabaña Don Felipe	Presencial / Telev.

OCTUBRE

6	La Dominga - 1° Rte Selección Gala Junto a Cabaña Rancho Grande y La Bellaca De Zuza	Televisado
10	1° Rte. Conjunto Genetica & Monte El Descanso/ San Alejo/ San Cayetano	Televisado
16	Remate El Guayabo	Televisado
19	Remate El Bagual	Televisado



REMATES TELEVISADOS



12 OCTUBRE / 9 NOVIEMBRE
13 DICIEMBRE

Del 26 al 28 de Octubre
Exposición Nacional Brangus
Televisado

RESISTENCIA, Chaco Güemes 1899 (3500) Tel/Fax: (0362) 4431-302 / (0362) 4434-893

MERCADO DE LINIERS Tel.: (011) 15-4975-4726 BUENOS AIRES 25 de Mayo 577, p. 4° (1002)

Tel/Fax: (011) 4312-9845 / (011) 4313-7383 SALTA José Llorente (0387) 15-685-0555

QUIMILÍ, STGO. DEL ESTERO Gustavo Germain (03491) 15-697-965 GENERAL SAN MARTÍN - CHACO Hernán Cantero, Yaky.

(0362) 15 460-1531 PAMPA DEL INFIERNO, CHACO Fernando Sánchez (0364) 15-456-7390 CORRIENTES Y ENTRE RÍOS

Florencio Guarrochena (0362) 15-4767-683 HUGHES, SANTA FE Alejandro Dietert (02473) 15-453-898

TOSTADO, SANTA FE Lucas Rojas (03491) 15-698-412 FORMOSA Jorge Somacal (0370) 15-436-7767

Tel : (0362) 4431302 / 4434893 (011) 4313 7383 / 4312 9845 · info@ivanofarrell.com.ar



Ivan L O Farrell S.R.L



ivanofarrellsrl

www.ivanofarrell.com.ar

«AHORA VIENE LA TENDENCIA TÍPICA DE ESTOS MESES DEL AÑO EN LAS QUE SE REDUCE EL INGRESO DE DIVISAS. TIENE SU PICO EN MAYO JUNIO JULIO [...] LO MÁS COMPLICADO EN TÉRMINOS CAMBIARIOS EN LA ARGENTINA SIEMPRE ES EL SEGUNDO SEMESTRE. LAS DEVALUACIONES PEGAN DE SEPTIEMBRE A DICIEMBRE. EL CAMPO REPRESENTA EL 70% DE LOS DÓLARES QUE ENTRAN AL PAÍS [...]»

ce el ingreso de divisas. Tiene su pico en mayo junio julio. No es que vaya a pasar nada especial, el gobierno estos meses tendrá menos cantidad de dólares que ingresan por esa vía siempre porque el productor ya liquidó su cosecha. Por eso lo más complicado en términos cambiarios en la Argentina siempre es el segundo semestre. Las devaluaciones pegan de septiembre a diciembre. El campo representa el 70% de los dólares que entran al país.

Además, el gobierno recauda de derechos de exportación, 900 mil millones de pesos. El 93% representa a las cadenas agroindustriales.

¿Sobre el biocombustible qué números se complican con la nueva ley?

El etanol de caña quedó con más estabilidad, el de maíz con el corte que tiene la posibilidad de que se reduzca a la mitad con la incertidumbre que pue-

de suceder mañana. Y el más afectado es el biodiesel, que proviene de la soja, se bajó el corte del 10 al 5 y con la posibilidad de que baje al 3%.

El biodiesel antes tenías dos tipos de producciones: una de empresas pymes con plantas de tamaño chico a medio. Eso cubría el corte interno, y las grandes que pertenecen a las industrias aceiteras enviaban toda la producción a exportación. Con esta reducción del corte, probablemente nos habrá exportación de biodiesel.

La ley había promovido el nacimiento de las Pymes y hoy no tienen el nivel de competitividad para salir a exportar. Varias de ellas están destinadas al cierre.

Una empresa chica no puede resistir trabajar a la mitad de la producción que tenía. Varias habían dejado de producir porque el tema viene complicado desde un año y medio atrás. La Secretaría de Energía les fijaba precio antes y después.

¿Qué informe actual de FADA destacaría?

El mandamos la semana pasada, del monitor de exportaciones que mide veinte cadenas productivas. Reúne mucha información en una sola página. Es la que más me gusta. Cuando se exportó, cuánto representó el agro sobre el total, la inserción sobre la cadena. Qué lugar ocupa el ranking mundial, de donde vienen las producciones. Qué nivel de concentración tiene. (ver la información en la página web: www.ruralsalta.org.ar)

Hay dos temas que pusimos en el trabajo, y no pertenecen a FADA. El primero es un informe de la OCDE, que muestra el apoyo al productor agrícola. Mientras tanto Brasil, Estados Unidos son los que más incentivan.

Argentina es la que mayor desincentivo genera. Con tres países India, Vietnam y Argentina. Argentina triplica el desincentivo comparado con estos dos países. Muestra el destino que hace el gobierno de Argentina al productor. Esto no es solo no trata bien, sino que los trata muy mal.

El otro gráfico se dio a partir de datos del Banco Mundial y el FMI y muestra cuánto representan los derechos de exportación. En Argentina la relación es la más alta. Compartimos el podio con Guinea, Rusia, Kazajistán (allí no son derechos de exportación al agro sino a la industria gasífera). El resto en general no cobra derechos de exportaciones. Más allá de las discusiones, hay que analizar por qué el mundo está haciendo lo opuesto a nosotros.

¿El convenio con la SRS y FADA cómo avanza?

Tuvimos algunas reuniones para acercarnos y surgieron alternativas de posibles estudios para hacer juntos. Hicimos un trabajo sobre caminos rurales para el Ministerio de Producción de Corrientes con el financiamiento del Consejo Federal de Inversión para priorizar la red de caminos rurales y estamos pensando un estudio similar para la provincia •

HERRAMIENTAS EN GENERAL

Lo mejor en inalámbricos como:
Taladros
Amoladoras
Llaves de impacto

Sin olvidar:
Juegos de tubos
Destornilladores
Auto-elevadores
Compresor

TODO PARA TU CAMPO Y TU TALLER

387 4 145-186
387 6 857-235
njhdistribuciones@gmail.com
Si no lo tenemos, lo conseguimos

DIECIOCHO

AÑOS ACOMPAÑANDO AL PRODUCTOR



AV. PARAGUAY 2010, SALTA - CAPITAL · (0387) - 4234596 / 4262601
TUCUMAN · ROSARIO DE LA FRONTERA · LAS LAJITAS · EMBARCACION · CAMPO GALLO · J.V GONZÁLEZ

EL DESTETE PRECOZ: LA MEJOR DECISIÓN PARA EVITAR PÉRDIDAS PRODUCTIVAS FUTURAS

EL PUNTO CLAVE ES MEJORAR EL BALANCE ENERGÉTICO DE LAS VACAS.

Para compensar la baja calidad de los forrajes diferidos en la región del NOA y mejorar la condición corporal (cc) de la vaca, se puede optar por destetar total o parcialmente al rodeo con el objetivo de mantener índices reproductivos óptimos.

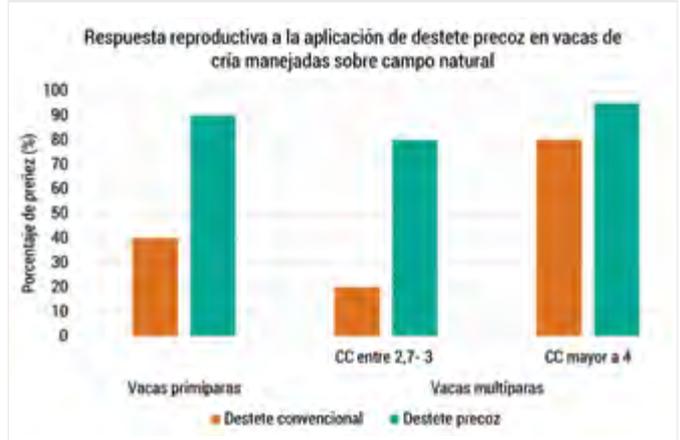
La técnica del destete precoz desarrollada en Argentina, en la década del 70 por técnicos del INTA Concepción del Uruguay, tiene como finalidad bajar abruptamente los requerimientos de la vaca para así mejorar su cc y lograr óptimos índices de preñez. En casos particulares de experiencias a campo, la finalidad no solo está ligada a la preñez sino a la vida del par vaca/ternero, ya que se han registrado mortandades elevadas por falta de oferta forrajera debido a sequías prolongadas. El efecto positivo sobre el porcentaje preñez del destete precoz sobre vacas primíparas y multíparas, y según cc de estas últimas es claro según el gráfico 1. Otra técnica desarrollada también en Argentina en la primer década del 2000, es el destete hiperprecoz, que difiere solo en los días/edad del ternero a destetar. La técnica del destete precoz está indicada con peso mínimo de 60kg y edad de 60 días, mientras que el hiperprecoz está indicada para 30 días de vida y peso mínimo de 40 kg. Debido a los altos requerimientos de las categorías afectadas al destete, se debe orientar una base alimenticia de alta palatabilidad y digestibilidad con óptimo tenor proteico, que pueda no solo suplir la leche materna, sino favorecer el desarrollo precoz del rumen para así potenciar la digestión de fibra a una temprana edad.

Para que la técnica a llevar a cabo sea exitosa, debemos priorizar los siguientes puntos:

SUMINISTRAR ALIMENTOS DE ALTA DIGESTIBILIDAD

El Pronter Iniciador y Preiniciador de la firma Conecar, están desarrollados para el destete precoz e hiperprecoz respectivamente. Tiene como indicación las categorías nombradas con objetivos claros, por su alto valor nutricional, palatabilidad, y presentación. El seguimiento inicial es crucial y las indicaciones deben ser dadas con claridad con tablas de dosificación gradual con lectura de comedero diario. La mezcla con fardo de alfalfa es importante como cebo y seguridad de ingestión de fibra, como mínimo la primera semana, luego se puede suministrar en pasteras a discreción.

Gráfico 1. Efecto positivo sobre el destete precoz.



CONTAR CON BUENAS INSTALACIONES

Los comederos deben ser bajos de doble entrada con fácil accesibilidad y con agua limpia y fresca a voluntad. Como la época del destete coincide generalmente con altas temperaturas, se pueden incluir sombras en los corrales, que pueden ser artificiales como naturales.

REALIZAR RECORRIDAS FRECUENTES

Según la condición de los terneros destetados (peso y estado), además del nivel de estrés generado por el proceso del destete, es de vital importancia las recorridas diarias y la minuciosa observación de los animales atrasados, sumidos, no adaptados al corral, enfermos etc. Los terneros a retirar del corral por ser muy livianos y no tener un nivel de consumo adecuado, deben ser llevados a un corral más pequeño con el alimento fácilmente disponible, y suministro de leche con sustituto lácteo. Para preparar la leche, se debe adicionar 1kg de sustituto en 9 litros de agua, quedando el sustituto al 10% de inclusión. La leche debe estar a 37 °C al momento del suministro. Para que sea más sencillo el manejo, se puede trabajar con tachos comunitarios con tetinas para así poder dar leche a un grupo más numeroso de terneros al mismo tiempo.

RESULTADOS A CAMPO

En la región del NOA, en el año 2013, se han documentado casos atípicos y extremos como pueden ser destetes hiperprecozes en condiciones de sequía y con terneros de menos de 30kgPV (no recomendado). Los resultados productivos y de eficiencia alimenticia fueron promisorios. En estos casos se nota la gran eficiencia por tratarse de terneros jóvenes de aparato digestivo inmaduro, y con mínima merma energética por menor fermentación ruminal.

CONCLUSIONES

Cualquier técnica de destete utilizada, debe ser abordada de forma integral y con el objetivo claro del beneficio sobre la vaca en su futuro servicio sabiendo que destetando, bajamos un 30-40% el requerimiento energético de la vaca. Esto último repercute directamente sobre la fertilidad del servicio futuro, arrojando mayor proporción de vacas ciclando el primer mes del servicio apuntando a mayor cabeza de parición al año siguiente. Dicho esto, finalmente el éxito será total mientras tengamos los terneros sanos, con consumos crecientes, apoyados en óptimas instalaciones y manejo para minimizar al máximo la mortandad •

Esp. MV. Matías Medina
Técnico de CONECAR



Observación de terneros enfermos.



Tachos comunitarios con tetinas.



El éxito depende de tener terneros sanos

GARRAPATA COMÚN DEL BOVINO: CONTROL Y SUGERENCIAS DE TRATAMIENTO DE LOS ESPECIALISTAS DE BIOGÉNESIS BAGÓ



► EN LA JERGA POPULAR GANADERA SE suele escuchar la frase “Cada establecimiento es un mundo aparte” que la podemos interpretar como que en cada establecimiento ganadero se produce de formas distintas y también que las problemáticas que se presentan son distintas. Sin embargo, los campos ganaderos del NEA y NOA de Argentina, comparten al menos una problemática en general, la garrapata común del bovino “*Rhipicephalus (Boophilus) microplus*”. Éste es el parásito externo con más impacto económico en los campos ganaderos de las provincias de Salta, Tucumán, Jujuy, Santiago del Estero, Norte de Santa Fe, Norte de Córdoba, Catamarca, Formosa, Misiones, Corrientes y Chaco, zonas tropicales y subtropicales, afectando a un total de 16 millones de cabezas. En los últimos años, además, hemos tenido una expansión del área ecológicamente apta para garrapatas siendo hoy una problemática frecuente en el norte de Entre Ríos.

La garrapata común del bovino es un ectoparásito hematófago que parasita principalmente a los bovinos, aunque también puede parasitar a otros ma-

míferos domésticos y silvestres. Esta garrapata tiene un ciclo biológico de un solo hospedador que se divide en dos fases: una parasitaria que dura en promedio 23 días, donde la garrapata se desarrolla sobre el bovino y otra no parasitaria o de vida libre, que se cumple en el campo, fuera del hospedador, y su duración es variable ya que es influida por la temperatura y humedad.

Las garrapatas del bovino tienen ondas generacionales de desarrollo, arrancando con la primera generación de garrapatas en los meses de agosto - septiembre y dependiendo de la temperatura y humedad del ambiente, según la zona geográfica, pueden tener de 3 a 5 ondas. De esa forma se van multiplicando, logrando un pico de garrapatas sobre los animales en los meses del otoño, provocando pérdidas productivas como son la disminución en la ganancia de peso, daños en los cueros, menor producción láctea, y traumas en la piel del animal que a veces provocan otras parasitosis, como son las miasis (Bicheras). Por otro lado, la garrapata propaga la denominada “tristeza” en los bovinos al ser un transmisor de anaplas-

mosis (*Anaplasma marginale*) y ser el vector exclusivo de la babesiosis bovina (*Babesia bovis* y *Babesia bigemina*), que según el grado de inmunidad que tenga el rodeo este complejo provoca gran mortandad de animales adultos susceptibles.

En la actualidad, antes de arrancar con un programa para controlar esta parasitosis externa deberíamos saber a qué drogas son sensibles las garrapatas que tenemos en el establecimiento. Para ello desde Biogénesis Bagó trabajamos con el Laboratorio de fármacos garrapaticidas de la Facultad de Cs. Veterinaria de Corrientes (UNNE), realizando bioensayos para evaluar la sensibilidad o resistencia a las distintas drogas por parte de las garrapatas y en base a estos análisis se diseñan los planes de tratamiento estratégicos. En las zonas de control, lo ideal es hacer entre 3 a 4 tratamientos anuales, realizando una rotación de los principios activos evitando así la aparición temprana de resistencia a las drogas.

En el mercado veterinario argentino contamos con distintos acaricidas quí-



micos para ser utilizados por distintas vías de aplicación: inyectables, por derrame dorsal (pour on) o baños de inmersión. De todas las drogas disponibles, los productos para baños por inmersión son la opción más económica por bovino tratado.

Con el objetivo de cuidar los productos y mantener su alta eficacia es recomendable que el veterinario, productor o responsable de los tratamientos garrapaticidas siga una serie de recomendaciones para preparar y controlar los baños.

ASPERSIN es un garrapaticida para baños de inmersión formulado a base de Cipermetrina y Clorpirifós. Esta combinación potencia la acción de ambos principios activos, por el sinergismo que producen entre sí logrando un 100% de volteo de garrapatas. Este es un producto de fácil preparación, que necesita trabajar a un pH que sea neutro a ácido. Es fundamental para la carga de un baño con ASPERSIN, sobre todo cuando se está cambiando un principio activo como Amitraz que trabaja a un pH alcalino, vaciar la totalidad del bañadero y hacer una buena limpieza de las paredes y piso del bañadero, sacar los restos de cal que quedan adheridos a las paredes utilizando cepillos de acero, amoladora e hidrolavadora, realizar un enjuague del baño con una carga de agua, volver a vaciar y dejar secar.

Una vez que se carga el baño se debe medir el pH del agua antes de agregar el producto. El agua deberá poseer un pH que esté entre 5,5 y 8. Valores superiores o inferiores llevarán a la degradación de los principios activos. Para corregir el pH, en caso de que el agua sea demasiado alcalina, debemos incorporar al agua del bañadero ácido clorhídrico o ácido muriático e ir chequeando el descenso del pH con un peachímetro. Esto es fundamental en el momento de cargar el baño, sobre todo en campos con aguas duras. Para mantener la eficacia del baño es fundamental monitorear el pH de la preparación antes de utilizarlo y corregir si es necesario.

Antes de bañar la hacienda se debe realizar un muestreo del contenido a los fines de determinar, mediante técnicas analíticas de HPLC (siglas en inglés de cromatografía líquida de alta eficacia), si la concentración de las drogas se encuentra en los valores recomendados para mantener su eficacia. Un pie de baño cargado con ASPERSIN tiene 166 ppm de Cipermetrina y 416 ppm de Clorpirifós.

Se deben respetar estrictamente las indicaciones del laboratorio respecto a la cantidad de producto a utilizar, tanto si se está realizando un pie de baño como si se está realizando la reposición o refuerzo de producto. Así, una vez que se cargó el baño con los litros de agua en el nivel de trabajo adecuado, se procede a realizar el agregado del producto garrapaticida siguiendo las instrucciones.

Como sugerencias de manejo es recomendable encerrar los animales en un piquete con disponibilidad de agua y sombra un día antes de proceder a bañarlos, evitar los días de extremo calor, evitar bañar categorías muy dispares juntas ya que existe posibilidad que los terneros sean ahogados por animales de mayor porte, siempre es conveniente hacer un aparte y dejar a las categorías más chicas para bañar a lo último. Durante el baño el personal de trabajo tiene que horquillar de manera tal, que el animal permanezca entre 15 y 20 segundos en el bañadero y sumerja la cabeza al menos dos

veces. Luego hay que dejar a los animales unos 20 minutos en el corral escurridero para tener una buena recuperación del baño y evitar que el líquido contacte con la tierra.

Siempre es oportuno consultar el pronóstico de lluvias evitando que los animales bañados estén expuestos a precipitaciones dentro de las 24 horas posteriores a un baño, si esto sucediera se deberá volver a bañar la hacienda.

Solo el 5% de las garrapatas se encuentran sobre los animales, el 95% restante están en el suelo. En este sentido los tratamientos deben ser realizados entendiendo que la población que alcanzamos es minoritaria, que se deben realizar estratégicamente entendiendo la dinámica de generación de garrapatas y utilizando las herramientas disponibles en los momentos adecuados para bajar la carga de garrapatas en el campo si se pretende convivir y evitar pérdidas productivas significativas. Si el objetivo es la erradicación, la estrategia será distinta.

Evitar las enormes pérdidas económicas que genera esta parasitosis es algo que debe ocupar a veterinarios, productores, entidades e industria, cuidar la eficacia de los productos también •



Sebastian Crudeli
M.V. del Servicio Técnico
de Biogénesis Bagó

INTA SALTA PRODUCIRÁ LECHE DE CABRA PASTEURIZADA Y FORTIFICADA

Por Lic. Marcela Fili. Técnico investigador en INTA.



el trabajo de científicos e investigadores en la búsqueda de soluciones para problemáticas como la desnutrición, la pobreza y el acceso al agua. Surgió así la propuesta del equipo salteño de INTA que, usando tecnología aplicada a la producción de alimentos, espera ofrecer un estimado de 300 litros semanales de leche de cabra, pasteurizada y fortificada con hierro. Este producto será manufacturado en la EEA Salta de INTA y está pensado para su consumo en el territorio provincial, ampliando así la oferta de lácteos más nutritivos a nivel local.

la leche de vaca, al ser mejor tolerado por personas alérgicas. La producción primaria de leche de cabra está asegurada ya que es la materia prima que proviene del tambo demostrativo experimental de INTA Salta.

Se esperan grandes resultados más allá del producto alimenticio; contar con equipamiento y tecnología para el proceso de tratamiento térmico de la leche, obtener leche caprina pasteurizada y fortificada con un perfil de calidad y vida útil que amplíe la oferta alimenticia para estratos vulnerables de la sociedad, utilizando recursos locales que, además, aportan agregado de valor en origen.

➤ LUEGO DE PARTICIPAR EN LA CONVOCATORIA nacional del Programa “Ciencia y tecnología contra el Hambre” con más de 450 proyectos presentados, el trabajo: “Leche caprina pasteurizada y fortificada a escala comercial” de un grupo de investigadoras salteñas fue seleccionado. Este proyecto contará con el financiamiento para producir, a escala comercial, leche caprina de alto contenido nutricional, destinada a consumidores en general y particularmente a la población infantil con necesidades nutricionales especiales.

El equipo de trabajo que llevará adelante este proyecto está integrado por la Lic. Nutr. (Dra.) Josefina Marcela Fili; Ing. Qca. Silvia Orosco; Ing. Qca. (Dra.) Mónica Chávez; Tec. Lab. María Virginia Sánchez Allendes; Ing. Agr. (Dra.) Gabriela Marcela Martínez; Lic. Biol. (Dra.) Nancy Torres y Bioq. (Dra.) Lourdes del Castillo.

El proyecto tiene alcance regional a corto plazo, pero con alto potencial de impacto en la cadena caprina nacional. Cabe destacar que es la primera vez que en Argentina se producirá leche de cabra fortificada.

El Programa “Ciencia y tecnología contra el Hambre” promueve aplicar

La clave en la selección del proyecto salteño estuvo en proponer un producto regional innovador, adecuando la tecnología disponible de pasteurizado y fortificado con hierro para ofrecer así leche caprina fluida, de alta calidad y valor nutricional. Este alimento, además, es una alternativa a

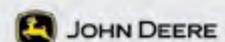
El puntapié inicial ya está dado para que nuevos actores contribuyan al diversificar la oferta de productos lácteos de origen caprino mediante alternativas rentables de transformación, agregado de valor en origen y con una fuerte contribución la salud de la población •



Cía. Mercantil

Casa central: Av. Paraguay 1899 - Tel: (0381) 4297003 / 722
Embarcación: Ruta Nacional 34 - km 1344 / Las Lagunas / Rutas provinciales 5 y 30
Rosario de la Frontera: Tucumán 253 / Perico (Luján) / San Martín N°5 / Ledesma (Luján)

Casa Tucumán: San Miguel Tucumán Ruta 9 Km 1002
Acceso Norte CP 408 - Tel: (0381) 4372719
www.ciamercantil.com.ar



ASPERSIN

Garrapaticida para baños de inmersión

Acción sinérgica:

**+ Cipermetrina
+ Clorpirifós**

**100% poder de
volteo**

Fácil preparación



Consultá con tu médico veterinario

La evolución de la salud animal



**Biogénesis
Bagó**



POR INTERNET



EN FERIA

CONFIABILIDAD EN TODOS LOS CAMPOS

Somos la Consignataria con mayor cobertura geográfica del país y mas de 20 años en el rubro.

- Remates semanales por internet hace 10 años
- Ventas Particulares de Invernada, Cria y Reproductores
- Mercado de Liniers
- Ventas directas a frigoríficos
- Caballos Criollos
- Compra-venta y arrendamientos de campos
- Representantes en todo el país

REPRESENTANTES EN SALTA

- Federico Pollitzer
(0387) 15-5820515 / madelan.salta@gmail.com
- Marcelo León
(0387) 15-5949318 / marcelo.t.leon@gmail.com

REPRESENTANTE EN TUCUMAN

- Estanislao Heguy
(0381) 15-5617830 / estanislaoheguy@gmail.com

